



OBMOČNA OBRITNO-PODJETNIŠKA
ZBORNICA ŠKOFJA LOKA

LOŠKA OBRT

Leto 31, Junij 2018, št. 93/2018
Glasilo izdaja OOZ Škofja Loka

TISKOVINA!
Poštnina plačana pri pošti 4220 Škofja Loka



TOP
Teden
Obrti in Podjetništva



SKLEP O RAZPISU VOLITEV V UPRAVNE ORGANE OOOZ ŠKOFJA LOKA

Na podlagi 9. čl. Statuta Območne obrtno-podjetniške zbornice Škofja Loka, sprejetega na 1. pisni seji Skupščine dne 24. 1. 2014, je Skupščina Območne obrtno-podjetniške zbornice Škofja Loka na svoji 5. seji dne 22. 3. 2018 sprejela naslednji

SKLEP

o razpisu volitev v upravne organe Območne obrtno-podjetniške zbornice Škofja Loka za mandatno obdobje od 2018 do 2022

I.

S tem sklepom se razpisujejo volitve v upravne organe Območne obrtno-podjetniške zbornice Škofja Loka (v nadaljevanju: OOOZ Škofja Loka) za mandatno obdobje 2018 do 2022.

II.

Sekcije, organizirane pri OOOZ Škofja Loka, določijo število poslancev v skupščini v skladu s statutom zbornice in na osnovi ključa, ki ga pripravi strokovna služba. Število poslancev je odvisno od števila članov sekcije.

Skupščina šteje od 19 do 25 predstavnikov - poslancev. Poslance v skupščino zbornice volijo člani zbornice na podlagi tajnih ali javnih volitev, na zboru ali zborih članov (sekcij), po postopku in pod pogoji, določenimi v sklepu o razpisu volitev.

Člani vsake sekcije na zboru volijo tudi svoj izvršilni odbor, ki ima od 5 do 7 članov in predsednika sekcije.

Pri predlogih se upošteva dejavnosti in občine, ki jih zbornica pokriva.

III.

Imena poslancev, določena v skladu z II. točko tega sklepa za skupščino OOOZ Škofja Loka, je potrebno poslati Volilni komisiji OOOZ Škofja Loka do 31. oktobra 2018. Sklepu o določitvi je potrebno priložiti tudi soglasje poslanca.

IV.

Predloge kandidatov za člane ostalih organov OOOZ Škofja Loka (predsednika OOOZ in 5 članov nadzornega odbora OOOZ) je potrebno podati Volilni komisiji najkasneje do 31. oktobra 2018.

Volilna komisija pripravi kandidatne liste, pri tem pa presoja ustreznost kandidatov glede na določila Statuta OOOZ, sprejete kriterije in pogoje.

Oblikovano kandidatno listo volilna komisija predloži upravnemu odboru najkasneje do 6. novembra 2018, le-ta pa poda novoustanovljeni skupščini OOOZ predloge naslednjih kandidatov za volitve:

- predsednika OOOZ (mandatarja za sestavo upravnega odbora OOOZ),

- 9 – 11 članov upravnega odbora (po predlogu mandatarja),
- 5 članov nadzornega odbora.

V.

Novoustanovljena poslanska skupščina OOOZ se sestane na svoji prvi seji najkasneje do 30. novembra 2018, kjer v skladu s tem sklepom in Statutom OOOZ izvrši izvolitev organov in funkcionarjev OOOZ ter imenovanje naštetih v prejšnji točki tega sklepa.

VI.

Upravni odbor skrbi za pravilen potek in časovno usklajenost volitev po tem sklepu, določa način in postopek volitev ter daje navodila in pojasnila v zvezi z izvedbo le-teh.

VII.

Mandat sedanjih funkcionarjev OOOZ ter poslancev oz. predstavnikov v organih in telesih OOOZ preneha z izvolitvijo novih funkcionarjev in članov organov ter teles OOOZ.

VIII.

Ta sklep se objavi v glasilu Loška obrt, ki ga izdaja OOOZ Škofja Loka.

Škofja Loka, dne 22. 3. 2018

Predsednik OOOZ Škofja Loka
Jože Misson



Razpis za spodbujanje razvoja podjetništva v OBČINI GORENJA VAS – POLJANE

Za namen pospeševanja razvoja malega gospodarstva je v proračunu občine zagotovljenih 34.000 evrov, ki jih bo občina na podlagi razpisa namenila za naslednje ukrepe:

1. Spodbujanje zaposlovanja in samozaposlovanja
2. Sofinanciranje promocije izdelkov in storitev
3. Sofinanciranje izdelave poslovnega načrta
4. Sofinanciranje izdelave projektne dokumentacije za pridobitev gradbenega dovoljenja za poslovne objekte

Upravičeni prejemniki so:

- mikro in majhne gospodarske družbe, ki so registrirane po Zakonu o gospodarskih družbah,
- samostojni podjetniki,
- fizične osebe (velja samo za ukrepe Spodbujanja zaposlovanja in samozaposlovanja, ter Sofinanciranje izdelave poslovnega načrta),
- občani, ki so pri pristojnem organu vložili zahtevo za izdajo dovoljenja za opravljanje dejavnosti.

Sedež obrata oziroma podjetja ali poslovni prostori morajo biti na območju občine Gorenja vas – Poljane. Upravičenci morajo svojo dejavnost opravljati na območju Občine Gorenja vas – Poljane.

Vloge je potrebno oddati najkasneje do 30. septembra 2018.

Dodatne informacije in razpisna dokumentacija: Občina Gorenja vas-Poljane
(Nataša Kopač, tel. 51 83 114) ali spletna stran občine (<http://www.obcina-gvp.si/>)



Od preteklosti do prihodnosti ...

Zgodovina »pravi«, da je v Škofji Loki obrt od nekdaj, da se je organizirano obrtniško delovanje pričelo že tako dolgo nazaj, da se še črnilo na papirju komaj spomni tega ...

Torej mora biti res dolgo od takrat.

Vmes so se dogajale inovacije, izboljšave, novi stroji in nove tehnologije in podjetni ljudje v katerem koli obdobju so se tem spremembam prilagajali in jih skušali uporabiti v svoj prid.

Druženje, izmenjava mnenj in sodelovanje so bili načini prilagajanja tehnološkim in družbenim spremembam.

Zato so nastali nekdanji cehi in kasneje različna združenja. Do neke mere so tudi varovali svoje interese in preprečevali konkurenci dostop do svojih strank, a pomemben del njihovega delovanja je bilo izobraževanje in prenos znanj na prihodnje rodove. Tega so se zavedali tudi vladarji, zato je nastal vajeniški sistem ter obvezno izobraževanje.

Sistem je deloval, ker je temeljil na obojestranskem interesu in neke vrste lojalnosti ter zavedanju, da smo obrtniki in nosilci svojih dejavnosti v drugačnem položaju kot uradniki ali zaposleni v velikih tovarnah.

Pred kratkim smo praznovali 40 let naše obrtniške organizacije. Tudi ostale obrtniške zbornice nam priznavajo, da so bila ta desetletja uspešna.

A svet se spreminja.

In danes precej hitreje kot le 15-20 let nazaj.

Kennedyev rek »*Ask not what your country can do for you, ask what you can do for your country*« danes ne deluje več, še posebej ne na mladih obrtnikih.

Kot je modro razmišljal eden od tokratnih intervjuancev »... *ko sem postal aktivnejši v lesni sekciji, sem bil eden od mlajših, če ne celo najmlajši. Sedaj, po 12 letih, pa še vedno ni nikogar od mladih, ki bi začel sodelovati v sekciji.*«

Vprašati se moramo enostavno vprašanje, kaj bo z našo obrtniško organizacijo čez 5 ali 10 let. In kako bomo odgovorili mladim, ko nas bodo vprašali, kaj naša stanovska organizacija lahko stori za njih ...

Kolegi, čaka nas delo!

Urednik

K A Z A L O

Sklep o razpisu volitev v upravne organe OOO Škofja Loka 2

TOP 2018 postregel s top dogodki 4

Zbornica spodbuja kreativnost in inovativnost mladih 6

Roman Jenko, Tri krone d.o.o.
Ko rja in ostale korozije poskrbijo, da imate dovolj dela 8

Obrtniki obiskali Marmor Hotavlje in se odpravili na pohod 12

Klemen Jerala, Jerala Profil d.o.o.
Transportna sredstva je bilo vedno potrebno primerno vzdrževati. Včasih kočije, danes vozila. Bencinska, dizelska ali pa katerakoli že 14

Mizarje sprejeli stanovski kolegi Srbije 18

Damijan Kržišnik s.p., MIK Mizarstvo
Mizarstvo iz katerega se z višine gleda na konkurenco 20

Obrtniki in podjetniki izrazili svoje zahteve 24

Novice Sekcije za domačo in umetnostno obrt 25

Aktivnosti Sekcije lesarjev 26

Volitve v organe OOO 27

Dobro obiskane aktivnosti zbornice 28

Upokojene obrtnice in obrtniki na spomladanskem izletu 30

LOŠKA OBRT je glasilo Območne obrtno-podjetniške zbornice Škofja Loka.
GLAVNI UREDNIK: Franc Demšar; IZDAJATELJSKI SVET: vsi člani upravnega odbora;
UREDNIŠKI ODBOR: Milan Hafner, Petra Dolenc, Peter Podobnik, Matjaž Oblak, Marko Lotrič
IZDAJATELJ: Območna obrtno-podjetniška zbornica Škofja Loka, telefon: 04/50-60-200.
Glasilo je za vse člane zbornice in za člane Sekcije upokojenih obrtnikov brezplačno.

Grafična priprava: Studio Design Demšar d.o.o., Škofja Loka, Tisk: Tiskarna Primožič.
Glasilo je izšlo v nakladi 1000 izvodov.



12. TEDEN OBRTI
IN PODJETNIŠTVA
2018

TOP 2018 POSTREGEL S TOP DOGODKI

Na Loškem je od 19. do 25. maja potekal že 12. Teden obrti in podjetništva – TOP 2018, ki sta ga organizirali Območna obrtno-podjetniška zbornica Škofja Loka in Razvojna agencija Sora d.o.o. ob finančni podpori občin Škofja Loka, Gorenja vas-Poljane, Železniki in Žiri.

Teden poln podjetniških vsebin se je tradicionalno pričel s **sobotnim pohodom obrtnikov in podjetnikov**. Najprej smo si ogledali Marmor Hotavlje, nato pa smo se odpravili proti Srednjemu Brdu, kjer smo se zaradi slabe vremenske napovedi spustili nazaj proti gasilskemu domu v Hotavljah. Tam je sledilo prijetno druženje ob hrani in pijači.

Program TOP se je nato nadaljeval v ponedeljek s **TOP pogovornim večerom** z naslovom »Podjetniška miselnost malo drugače«.

Voditeljica pogovora Monika Tavčar je v svojo družbo povabila mlade goste, ki so dokazali, da si upajo stopiti iz cone ugodnja in iti s svojimi idejami in projekti dlje. V prijetnem pogovornem vzdušju so v polni galeriji Franceta Miheliča v Kašči svoje življenjske in poslovne zgodbe predstavili Sara Oblak Speicher, ki jo je življenje iz domače Škofje Loke odpeljalo v New York, kjer danes živi



TOP pogovorni večer s top gosti, voditeljico ter udeleženci



Razstava izdelkov Šolskega centra se dopolnjuje s Fotografsko razstavo obrtnikov in podjetnikov

in uspešno vodi svoje podjetje, Miha Podgornik, biatlonski trener in ekstremni športnik, ki vedno znova predstavlja meje človeških zmogljivosti ter Mateja in Domen Košir, mati in sin, urednica in režiser zelo gledane televizijske oddaje Ambienti, ki nam skozi objektiv kamere odpirata vrata v zanimive domove.

Eden od vrhuncev letošnjega TOP-a pa je bil vsekakor v sredo z otvoritvijo **Razstave dijakov Šolskega centra Škofja Loka ter podelitvijo nagrad najbolj kreativnim dijakom** s strani OOO Škofja Loka. Razstavo pravih mojstrskih izdelkov dijakov je lepo dopolnjevala tudi **Fotografska razstava obrtnikov in podjetnikov (FROP 2018)**. Svoje fotografske stvaritve je na stene Sokolskega doma izobesilo 9 ljubiteljskih fotografov, in sicer: Aleš Frelih, Aleš Jezeršek, Dušan Škrlep, Izidor Jesenko, Milan Gogala, Nika Jesenko, Stane Paulus, Tine Benedičič ter Tone Hiršfenfelder. Razstavljenе fotografije so se po zaprtju razstave preselile v prostore naše zbornice, kjer bodo do naslednjega leta postavljene na ogled vsem, ki ste ogled redne razstave zamudili.

Kot del programa TOP-a ne smemo pozabiti tudi na tiskovno konferenco na kateri so župani spregovorili o podjetništvu v minulem letu ter o načrtih občin na področju spodbujanja in razvoja obrti in podjetništva. Informacije o vstopu na samostojno podjetniško pot so bile udeležencem na voljo

na skupinskem svetovanju Gremo mi na svoje!, aktivnosti, ki jih izvajajo v svojih prostorih pa so predstavili tudi v Coworking centru Lokomotiva in Krativnem centru Mizarnica v Žireh.

TOP 2018 je v petek z **ogledom podjetja Polycom** za leto dni zaprl svoja vrata. Še prej pa smo se udeleženci v Poljanah znašli pred na stežaj odprtimi vrati novih poslovnih prostorov v industrijski coni Dobje. Ob predstavitvi in ogledu proizvodnje podjetja je bilo kmalu vsem jasno, da smo pričali še eni top lokalni podjetniški zgodbi. Družinsko podjetje Polycom, ki se ukvarja s predelavo plastičnih mas in izdelavo orodij za brizganje, je namreč pred dobrim mesecem uradno odprlo nove poslovne prostore. 12 milijonov evrov vredna investicija bo podjetju omogočila nadaljnjo rast. V sproščnem vzdušju smo spoznali precej zanimivosti iz življenja in delovnega utripa v podjetju. Tudi Polycomu, ki je že večkrat dokazalo, da je tudi družbeno odgovorno podjetje (spomnimo naj, da so tudi vsem našim upokojenim obrtnikom polepšali praznični mesec s steklenico rujnega) se iskreno zahvaljujemo za izkazano gostoljubje.



Sprejem obiskovalcev pred podjetjem Polycom v Poljanah



RAZSTAVA IZDELKOV
DIJAKOV ŠOLSKEGA
CENTRA ŠKOFJA LOKA

ZBORNICA SPODBUJA KREATIVNOST IN INOVATIVNOST MLADIH

*V sklopu Tedna obrti
in podjetništva na
Loškem poteka tudi
razstava izdelkov
dijakov Šolskega
centra Škofja Loka.*

OOZ Škofja Loka je na otvoritvi razstave 23. maja podelila denarne nagrade najbolj kreativnim dijakom. Tudi letošnji nagradni sklad je znašal 2.000 EUR v neto vrednosti, po 1.000 EUR za dijake posamezne šole. S podelitvijo denarnih nagrad je škofjeloška zbornica sicer pričela že leta 2010. Najprej so bile namenjene le dijakom Srednje šole za lesarstvo Škofja Loka, leta 2011 pa je nagradni sklad povečala in v razpis vključila še dijake Srednje šole za strojništvo Škofja Loka, saj obe šoli delujeta v okviru Šolskega centra Škofja Loka. Zbornica je tako, vključno z letošnjim letom, doslej razdelila dija-

kom denarne nagrade v skupni neto višini 17.200 EUR.

In kdo so letošnji nagrajenci? Za področje lesarstva je letos komisija, ki so jo sestavljali Jernej Jezeršek, Damijan Kržišnik, Matija Hiršenfelder in Uroš Jenko iz OOZ Škofja Loka ter Jože Gregorc iz Srednje šole za lesarstvo, sprejela odločitev, da se nagrada za tretje mesto in denarna nagrada 200 evrov podeli Anžetu Stržinarju za izdelavo počivalnika »Vzlet«, mentorja sta bila Dimitrij Jeraj in Peter Kurnik, drugo mesto in denarno nagrado v višini 300 evrov je prejel Leon Bokal za izdelavo masivnega predalnika pod





CNC rezkalni stroj (Žan Martinjak – 2. nagrada za področje kovinarstva)

mentorstvom Janeza Beliča, prvo mesto in s tem denarno nagrado v višini 500 evrov pa si je za izdelavo klubske mize prislužil David Košnik pod mentorstvom Igorja Jelovčana.

Za področje strojništva pa je komisija, ki so jo sestavljali Roman Jenko in Tomaž Mlakar iz OOO Škofja Loka ter Erik Polanc iz Srednje šole za strojništvo, sprejela odločitev, da se tretje mesto in denarno nagrado v višini 200 evrov podeli Nejcju Tavčarju za obnovo mopeda Tomos 15TL. Njegov mentor je bil Vilijem Nemeč. Drugo mesto in denarno nagrado v višini 300 evrov je prejel Žan Martinjak za izdelavo CNC rezkalnega stroja, njegov mentor je bil Dominik Nemeč, prvo mesto in s tem

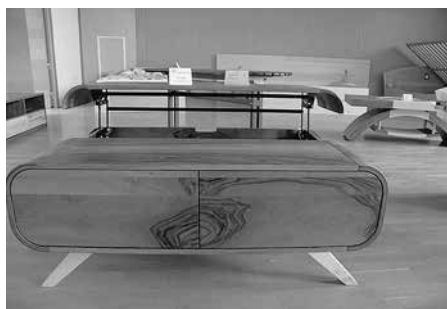


denarno nagrado v višini 500 evrov pa je prejel Jošt Gartnar za izdelavo grabelj za strma pobočja. Njegov mentor je bil Vladimir Žakelj.

Podelitvi denarnih nagrad pa se vsako leto pridruži tudi podjetje TRI KRONE d.o.o. iz Škofje Loke, ki prispeva posebno nagrado za inovativnost s področja strojništva v višini 200 evrov. Tokrat je nagrado prejel Grega Ržen za izdelavo naprave za podajanje košarkarskih žog pod mentorstvom Matjaža Luznarja.

Mladi razstavljalci vsako leto znova navdušijo s svežino idej in znanjem, zato je ta dogodek odlična priložnost za vse, ki se odločajo za poklicno pot, hkrati pa tudi za podjetnike in obrtnike, da v razstavljenih izdelkih prepoznajo bodoče strokovnjake in jih povabijo k sodelovanju. S tem škofjeloška območna obrtno-podjetniška zbornica podpira ustvarjalnost in inovativnost dijakov ter spodbuja povezovanje izobraževanja z gospodarstvom.

Iskrene čestitke vsem nagrajencem in njihovim mentorjem!



Klubska miza (David Košnik – 1. nagrada za področje lesarstva).



Masivni predalnik (Leon Bokal – 2. nagrada za področje lesarstva)



Naprava za podajanje košarkarskih žog (Gregor Ržen – Posebna nagrada za inovativnost s področja strojništva)



ROMAN JENKO
TRI KRONE D.O.O.

KO RJA IN OSTALE KOROZIJE POSKRBIJO, DA IMATE DOVOLJ DELA ...

*Pri ljudeh je
od nekdanj tako.
Ker smo bili lačni,
je nekdo pričel
z oskrbovanjem
s hrano.
Ker nas je zeblo,
je nekdo pričel
s ponudbo oblačil,
obutve in
pokrival ...
Večina poklicev,
ki jih poznamo,
izhaja iz neke
realne potrebe.
Tudi zaščita proti
korozijam je bila
takšna potreba ...*

Kdaj in kako ste začeli z dejavnostjo?

Svojo dejavnost sem ustanovil v drugi polovici 1994.

Je kdo iz vaše družine opravljal kaj podobnega ali ste prva generacija s svojo dejavnostjo?

Nihče v družini se ni ukvarjal s kakšno dejavnostjo in tega dela sem se lotil sam, oziroma v partnerstvu z bratom, ki živi v Kanadi.

Po izobrazbi ste ...?

Avtoličar. V takratnem »Transturistu« sem se leta 1977 pričel učiti za poklic avtoličarja. Takrat je bila to dveletna šola v Ljubljani. Pouk je potekal izmenično, šest mesecev prakse in nato šest mesecev šole v šolskem letu in že takrat sem se med obvezno prakso srečal tudi s protikorozijsko zaščito avtobusov.

Kako je to izgledalo takrat? Kakšni so bili materiali?

Takrat se je to delalo s črnimi smolami in voski. Tako umazano in smrdeče delo je bilo, da sem sam pri sebi sklenil, da tega že ne bom delal celo življenje. Na en avtobus se je porabilo en delovnik časa in tisti, ki je prišel na vrsto za to opravilo, je na koncu delovnika porabil več kot uro časa, da se je očistil od smol in katrana. Tudi standardi za osebna zaščitna sredstva so bili takrat povsem drugačni ...

Ste bili tam do pričetka svoje dejavnosti?

Ne. Kot ličar sem delal približno 6 let, potem še približno toliko časa v Gorenjski predilnici na precej bolj zdravem (manj strupenih hlapov in snovi) delovnem mestu. A ker so bile zaradi krize plače slabe in še te so se izpla-





čevale v obrokih, sem pustil službo in ostal doma na kmetiji.

Kaj ste počeli?

Kot avtoličar sem barval avtomobile za različne stranke, a sem ves čas iskal nekaj drugega. Neko idejo ali priložnost, ki bi mi omogočila, da ne »diham več barve« po cele dneve.

In kako se je začela slovenska zgodba Krown?

Brat živi v Kanadi in med enim od njegovih obiskov v Sloveniji, sva se pogovarjala tudi o mojih idejah, da bi pričel z nekim novim poslom. Beseda je nanesa tudi na to, da se, ker je pilot, mora s svojim avtomobilom voziti precejšnje razdalje do bližnjih letališč. V Torontu so precej ostre zime z veliko snega. Pri pluženju in zimski pripravi cest se uporablja veliko soli in zato vsi avtomobili zelo hitro rjavijo. Brat je svoj avto že nekaj let vozil na redno zaščito v delavnice KROWN in je bil z rezultati zelo zadovoljen. Ker sem področje protikorozijske zaščite poznal iz prve službe, mi je bila zadeva všeč. Zato sem leta 1994 odšel v Kanado, da si tehnologijo in postopek ogledam na lastne oči.

Ogled me je prepričal, da je to prava stvar. Postopek zaščite s tem oljem je bil bistveno bolj čist in enostaven, kot takratna tehnologija »črnih« zaščit, ki je takrat prevladovala v Sloveniji.



ji. V pogovorih v podjetju KROWN sem dobil ponudbo, da lahko prevzamem zastopstvo za njihove materiale in storitve za to območje. Takrat je padla odločitev, da grem v ta projekt. Opravi sem šolanje in dobil licenco za izvajanje storitev in prodajo njihovih izdelkov. Potem sva z bratom skupaj ustanovila podjetje Tri krone d.o.o. in jeseni 1994 sem uvozil prvi kontejner iz Kanade.

Je vse šlo gladko pri ustanovitvi podjetja?

Nikoli ne gre gladko. Zaradi visokih stroškov nabave in uvoza blaga sva z

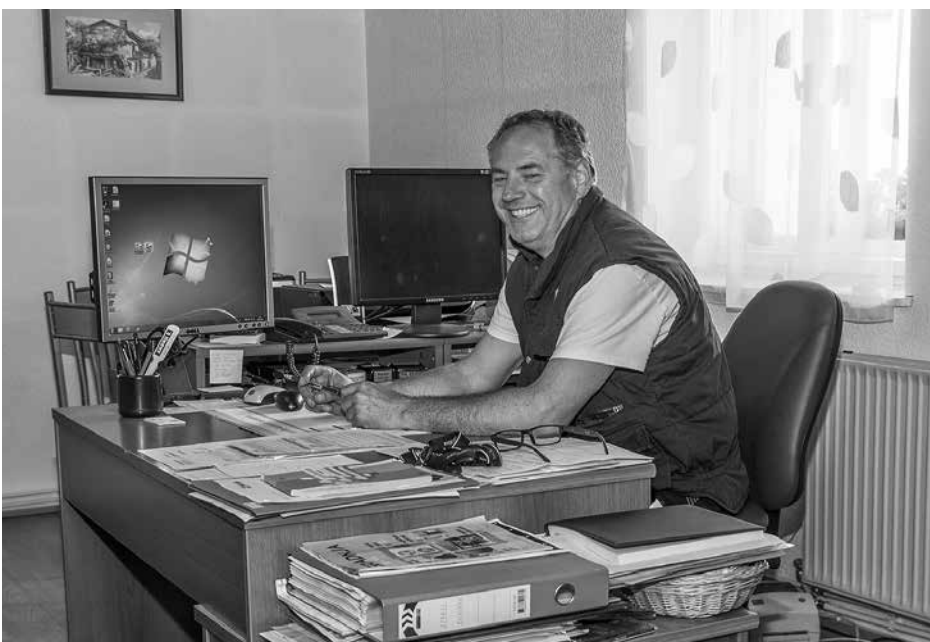
bratom skupaj ustanovila podjetje, ker je on v Kanadi lažje zagotovil sredstva za nakup kontejnerjev protikorozijskih sredstev. Tukaj je bilo vse bolj komplicirano in dolgotrajno. Naj omenim le zaplet z inšpektorico, ki je zahtevala analizo odpadnih vod iz dejavnosti še preden smo dejavnost odprli. In to za uporabo materiala, ki ga še ni bilo niti v Evropi, niti v Sloveniji. Brez te analize mi niso hoteli izdati dovoljenje za uvoz. Precej truda je bilo potrebno, da sem inšpektorico uspel prepričati, da je dovolila odpreti podjetje brez zahtevane analize.

In kako je izgledal start novega podjetja?

Z delom sem pričel v jeseni 1994, kar je pravi čas za zaščito vozil. Takrat je sezona v tej branži. Do konca leta se je naredilo 54 zaščit avtomobilov. Začetek je bil, a precej skromen. Težava je bila v tem, da je avtomobilska industrija takrat na veliko oglaševala »vedno kvalitetnejša nova vozila, ki ne rjavijo več« in to je povzročilo vtis, da so dodatne protikorozijske zaščite vozil nepotrebne. Nekateri proizvajalci so celo prepovedovali takšne posege in jih sankcionirali z izgubo garancije.

Napačen čas za takšno dejavnost ...?

Precej težav je izhajalo iz dejstva, da so vozniki enačili staro tehnologijo »črne«





zaščite s tem, modernim, protikorozijskim sredstvom. Dejansko je bilo potrebno veliko truda in informiranja, da so stranke in prodajalci avtomobilov ugotovili vse prednosti sistema Krown in posledično spremenili svoje mnenje. Potem se je povpraševanje po zaščitah vozil precej izboljšalo. Obseg dela je vsa leta v porastu. Trenutno že presehamo 1.100 zaščit vozil letno, poleg tega pa imamo stranke iz mnogih držav. V Italiji do Benetk, Trbiža, v Avstriji do Salzburga, po celi Koroški. Stranke prihajajo tudi iz Hrvaške: iz Zagreba, Reke, Pule ... Delali pa smo tudi že vozilo iz Cipra, Anglije, Finske, Bolgarije ...

Kaj torej delate?

Opravljamo protikorozijske zaščite vozil in prodajamo protikorozijsko olje Krown v spreju.

Tudi spreje Krown prodajate?

Kot sem omenil, je bilo v začetku premalo dela na zaščiti vozil. Material Krown pa je res vrhunske kakovosti, zato sem se domislil ideje, da bi to sredstvo polnili v spreje in prodajali tudi za individualne potrebe.

Odlična ideja ...

Super ja, a kako se tega lotiti? Vsa podjetja, ki so se ukvarjala s polnjenjem sprejev je posel zanimal, a šele pri količinah 100.000 kosov in več. Nedosegljivo visoki vhodni stroški in potem bi imel na skladišču kupe pločevink z odličnim protikorozivnim sredstvom, ki pa ga nihče takrat ni poznal. Najprej je bilo potrebno plasirati produkt med potencialne stranke, da bi se odkrilo kakšni so prodajni potenciali teh sprejev. A ideja mi ni dala miru in sem raziskoval različne opcije. Po naključju sem prišel v stik z manjšim podjetjem na Primorskem, ki je bilo pripravljeno testno napolniti tudi samo po petdeset sprejev. Precej sreče sem imel tudi zato, ker se je bil lastnik podjetja pripravljen posvetiti projektu in je pomagal rešiti začetne proizvodne težave s tem, kakšna je prava mešanica plina, pritiska, količine materiala, primerno embalažo, kateri ventili in črpalne cevke ustrezajo namenu ... Testno serijo sprejev sem



potem nosil okoli prijateljev in znancev iz različnih poklicev in dejavnosti. Za testiranje sem jim »šenkla« pločevinko Krowna in kasneje preverjal kakšno je njihovo mnenje o spreju. Kot se je izkazalo so bili vsi navdušeni nad rezultati, ne glede na to na katerem področju so uporabljali sredstvo. Tako dober odziv mi je dal spodbudo, da se je šlo v polnjenje večjih količin in širše trženje po zelo različnih branžah.

In kako se je prodaja razvijala naprej?

Sedaj prodaja Krown olja v spreju in različnih pakiranjih predstavlja 70 % letnega prometa.

Kdo so kupci in za kakšen namen se sprej Krown uporablja?

Dejansko imamo kupce iz vseh segmentov industrije in posameznike. Obseg uporabe pa je resnično presegetljiv. Individualna uporaba za zaščito koles (verige), rolerjev, kosilnic, vrtnih škarij, za mazanje vijakov, ključavnic in vseh ostalih kovinskih delov. Industrijska uporaba za mazanje in konzervacijo strojev, za kmetijske stroje, v letalstvu za protikorozijsko zaščito, pri vzdrževanju ladij, v muzejih. Policijska, vojaška in športna uporaba za zaščito, vzdrževanje in mazanje orožja ...

Kako delate?

Kar se tiče zaščite vozil, imamo klasičen sistem povpraševanja, naročanja glede na proste termine in potem se





storitev opravi po urniku. Kar se tiče sprejev, se sedaj polnijo pri nas na lokaciji na Godešiču. Ko je prvi poslovni partner zaradi upokojitve prenehal z delom, sem še »malce telovadil« z drugimi ponudniki, potem pa se je nabava polnilnega stroja izkazala kot najracionalnejša odločitev. Sedaj se lahko lažje planira delo. Kadar je manj zasedeno na zaščiti vozil se lahko dela na polnjenju, poleg tega se polni le tista parkiranja, ki v določenem obdobju gredo hitreje v prodajo.

Koliko vas dela?

Trenutno nas dela med tri in pet. Malce je odvisno tudi od sezonskih konic, ko se izredno poveča povpraševanje po zaščitah vozil.

Cenovni in kakovostni razred izdelkov?

Krown protikorozijsko olje je vrhunski material in v tem kakovostnem razredu se nahaja le nekaj resnih ponudnikov. Naša prednost je lastno polnjenje in odličen ventil, ki omogoča uporabo spreja v vseh pozicijah. Zato imamo lahko zelo konkurenčno ceno in kupci lahko koristno porabijo celotno vsebino pločevinke, kar pri ostalih ponudnikih velikokrat ni mogoče. Ker zmanjka potisnega plina, pri njih velikokrat ostane precej kupljene vsebine neporabljene v pločevinki.

Težavni in lepi trenutki v obrti? Morda kakšne anekdote?

Tega je zmeraj dovolj. Ob delu se dogaja kup takšnih in drugačnih stvari. A morda se mi je največji zaplet zgodil še preden sem dejansko odprl dejavnost. Ko sem se spomladi 1994 odločil za izobraževanje v Kanadi, sem preko Kompas kupil letalsko karto in naročil tudi kanadsko vizo. Zadevo so mi uredili in v potni list dobim kanadsko vizo. Ko sem zadevo pogledal, so bile različne informacije in kode in tudi številke 30.03.1994-01.04.1994. Ker ne letam vsak teden po svetu, niti nisem razmišljal o tem, najbolj logična razlaga je bila, da je to datum izdaje kanadske vize. Ko je prišel datum odhoda, sem junija na Brniku sedel na letalo do Frankfurta, tam pa je bilo po-

trebno prestopiti za Toronto v Kanadi. Lagodno sem čakal, da se je množica drenjala, ko je vstopala v JumboJet in potem sem stopil do okenca za pregled dokumentov. Uradnica potegne potni list preko senzorja, nekaj zapiska, spet potegne preko senzorja, še enkrat zapiska in potem pravi, da ne morem na letalo za Kanado.

In kaj je bilo narobe?

Neveljavna viza. Administrativna napaka na kanadskem veleposlaništvu v Budimpešti. Tudi na letališču so mi rekli, da je to napaka pri izdaji vize, ampak to moram urediti jaz preden me spustijo naprej.

Potem sem tekal po letališču in okrog njega, da sem dobil telefon, s katerega sem začel klicati po kanadskih velepo-

ditvijo vize tudi v Toronto. In tako je malo manjkalo, da me niso iz Kanade deportirali nazaj v Evropo. Moral sem kupiti še eno vizo, da sem lahko ostal na izobraževanju.

Kakšne so vaše izkušnje z Loško obrtno zbornico?

Ko sem se začel ukvarjati z dejavnostjo, je bilo članstvo obvezno in sem torej moral postati član. Od leta 2010 pa sem predsednik sekcije avtoserviserjev in tudi prostovoljni član še naprej. Aktivno sodelujem tudi pri Tednu obrti in podjetništva.

Tudi na TOP ste prisotni ...?

Drži, sem tudi v komisiji za ocenjevanje dijakov na Tednu obrti in podjetništva ter poleg zborničnih nagrad



slaništvih. Oni so hoteli, da se osebno zglasim na enem od veleposlaništev, jaz pa sem jim razlagal, da zaradi mene čaka letalo v Frankfurtu.

In se je zadeva dobro razpletla?

Napol. Uspel sem prepričati uradnika na kanadskem veleposlaništvu, da je poslal faks s potrditvijo moje vize na letališče v Frankfurtu in oni so me »za las« spustili na Boeing in ta isti uradnik je pozabil poslati enak faks s potr-

tudi sponzoriram nagrado 200 EUR za inovativnost.

Vizija - kako in kam naprej?

Povečevati tržni delež, predvsem v segmentu sprejev ter morda (komplicirana zakonodaja) pripeljati v Slovenijo še kakšen zanimiv Krown izdelek. Z delom bomo nadaljevali tako kot sedaj. Sinova zaenkrat sodelujeta pri delu podjetja, a bomo videli, kako se bodo stvari razvijale dolgoročno.



TRADICIONALNI
MAJSKI POHOD
OBRTNIKOV IN
PODJETNIKOV

OBRTNIKI OBISKALI MARMOR HOTAVLJE IN SE ODPRAVILI NA POHOD

*Tako kot vsako leto
se je tudi letošnji
TOP pričel s
tradicionalnim
sobotnim pohodom
obrtnikov in
podjetnikov.*



Dobrodošlica na parkirišču

Tokrat smo gostovali v Poljanski dolini, natančneje v Hotavljah. Zbrali smo se na parkirišču podjetja Marmor Hotavlje, kjer nas je najprej pričakala dobrodošlica, nato pa smo se odpravili na ogled podjetja, ki je eno od vo-

dilnih na svetu na področju obdelave kamna. Gostitelji so nam po skupinah ponosno predstavili zgodvino ter bogato dediščino pridobivanja kamna. Obiskovalci smo spoznali, da je uspeh podjetja rezultat lastnega znanja, pre-



Prijazen sprejem v Marmor Hotavlje



Ogled proizvodnje

danosti in timskega dela več kot 150 zaposlenih. Projekti, ki se jih lotevajo v podjetju, so prave kreacije, ki pomikajo meje nemogočega pri obdelavi kamna

v svetovni arhitekturi in oblikovanju. Ne glede na to, da so usmerjeni zlasti na tuje trge, na segment luksuznih jaht, elitnih hotelov, privatnih vil in

rezidenc ter butičnega pisarniškega pohištva, še vedno ostajajo zvesti tudi domačim kupcem in z veseljem »odrežejo preprosto okensko polico«. Da pa ni ostalo samo pri besedah, smo si udeleženci lahko v živo ogledali še kamnolom, odprli pa so nam vrata tudi v proizvodnjo, kjer izkušeni delavci s pomočjo strojev in še vedno ročno dovršujejo izdelke.

Pot je nato pohodnike vodila preko vasice Srednje Brdo do Gasilskega doma v Hotavljah, kjer se je zaradi napovedanega slabega vremena, pohod zaključili s prijetnim druženjem.

Za navdušujočo predstavitev v Mar morju Hotavlje, gostoljubnost Gasilskega doma Hotavlje ter postrežbi Gostilne Lipan, se iskreno zahvaljujemo.



Ogled kamnoloma



Pohod preko poljanskih travnikov



Druženje v Gasilskem domu Hotavlje



KLEMEN JERALA
JERALA PROFIL D.O.O.

TRANSPORTNA SREDSTVA JE BILO VEDNO POTREBNO PRIMERNO VZDRŽEVATI. VČASIH KOČIJE, DANES VOZILA. BENCINSKA, DIZELSKA ALI PA KATERAKOLI ŽE ...

*Morda imamo
zapisano usodo,
morda nimamo
zapisane usode.*

*A vedno se lahko
odločimo, kako bomo
preživel svoj čas.*

*Naš sogovornik se je
odločil za svoj pristop
k izobraževalnemu sistemu.*

*In kljub temu
oziroma verjetno
prav zato
uspešno deluje
v današnjem
podjetništvu ...*

Kdaj in kako ste začeli z dejavnostjo je standardno vprašanje. V vašem primeru ste druga generacija, če se ne motim?

Tako je.

Kdaj je začel oče?

Leta 1990.

Kaj je počel oče preden se je lotil svojega posla?

Prej je oče delal v Šeširju, potem je bil nekaj časa hišnik na Frankovem, kjer smo takrat živeli, kasneje pa se je odločil za svojo dejavnost ...

Šolal se je za ...

Za mehanika. Že njegova otroška želja je bila imeti svojo delavnico. Vedno je »šraufal« avtomobile na različnih lokacijah in zato je bilo logično, da je odprl svojo delavnico.

In kdaj ste v zgodbo vstopili vi?

Na sliki na steni lahko vidite kdaj. Jaz sem v delavnici že od svojega šestega leta. Takrat sem prvič zamenjal gumo. Oče mi je vedno dejal, če si želiš kakšno stvar, na primer sladoled, ti pol dam jaz, drugo polovico pa zasluži v delavnici. Zato sem vedno pomagal v delavnici, pometal, pobiral ogorke, čistil orodje ... Tako, da sem bil od majhnega navajen praktičnega dela in tudi tega, da si moraš s svojim delom zaslužiti kar imaš.

Po izobrazbi ste ...?

Strojnik. Delal sem tudi strojno fakulteto, kjer pa mi do zaključka manjkata še dva izpita. Takrat sem se odločil za kratko pauzo, ker sem imel še status, pa se je zadeva zavlekla do danes. Ker sem imel vse izpite narejene v prvem roku





in s povprečno oceno 8.5, mi večkrat kakšen od profesorjev pove, da se moram lotiti zadeve in dokončati »projekt fakulteta«. Sicer sem skeptičen do uporabnosti »papagajsko repetitivnih znanj« v dobi interneta. A se tudi sam zavedam tega, da je v naši družbi list papirja z napisom diploma še vedno tista stvar, ki je »pomembna«. In škoda bi bilo, če bi mi zato, ker nimam tega lista papirja, v prihodnosti »ušla« kakšna poslovna priložnost ...

Torej vam je šola »šla od rok«?

Ja, to je pa stvar diskusije. Od majhnega sem bil neke vrste upornik, mene učitelji »niso marali«, ker sem vedno naredil le toliko, kot je bilo minimalno potrebno, da sem izdelal razred. Ko smo pisali test, sem ga izpolnil le pol in odšel ven igrat košarko. Vedno sem dal le toliko kot je bilo minimalno potrebno za »prehod na naslednjo stopnjo«. V tretjem letniku srednje šole pa je bilo drugače. Takrat je veljalo pravilo, če si bil odličen, ti potem ni bilo potrebno opravljati zaključnih izpitov. No, in kot vsako leto prej, me je oče vprašal »če bo letos kaj bolje kot ponavadi«. Takrat pa sem mu odvrnil, da bom na koncu leta odličen. Spravil sem ga v smeh in do obljube, da za odlično spričevalo dobim od njega kombi. In tisto leto sem se lotil izobraževanja na drugačen način, z drugačno motivacijo. Ves čas sem intenzivno sodeloval v procesu, ves čas sem dobival odlične ocene in spomnim se kako smo s sošolci pred zbornico čakali na rezultat zadnjega testa iz slovenščine. Ko je profesorica objavila, da sem pisal bolje kot je bilo potrebno za odličen skupni rezultat letnika, sem poklical domov očeta in dejal: »Dober dan, z občine Škofja Loka kličem, potrebno bo urediti prepis enega kombija ...«. Naslednje leto sem bil spet zadosten. Zato pravim, da je to stvar diskusije ...

Svet se je v nekaj letih spremenil ...

Tako je. Spomnim se, ko sem na faksu vprašal profesorico neko realno zadevo v zvezi s tematiko, ki smo jo takrat obravnavali. Odgovorila mi je: »To si boste pa prebrali na Googlu ...«



in se ni več ukvarjala z mano. Internet je spremenil svet, naš izobraževalni sistem pa še vedno deluje na papagajskem ponavljanju informacij v knjigah. Verjetno to ustreza tistim, ki so bolj ali manj bogato plačani v tej izobraževalni hierarhiji, nikakor pa ne koristi tistim, ki izgubljuje čas v zastarelem učnem sistemu in po zaključku šolanja postanejo (neuporabna) »oseba s pomembno diplomom«.

Kdaj ste uradno prevzeli dejavnost? Oče se je verjetno upokojil.

On se je invalidsko upokojil pred nekaj leti, jaz pa sem uradno prevzel leta 2010. Takrat smo registrirali d.o.o. in mene kot direktorja. Glavni razlog je bila zahtevna operacija na hrbtenici,

ki je čakala očeta. Slike območja, na katerem je bila opravljena operacija so kazale na stanje, zaradi katerega tudi zdravniki niso želeli dajati nobenih konkretnih zagotovil. Takrat smo se bali in bili pripravljeni tudi na drugačen razplet operacije ...

Na srečo se je vse dobro končalo. Oče se je kasneje invalidsko upokojil in danes lahko uživa kot upokojenec.

Kaj torej delate v Jerala Profil-u? Vidim da ste del mreže Vulco. Ali ni bila to servisna mreža v lasti Save ...

Vulco je veriga servisov po celi Evropi. Je v lasti podjetja GoodYear, ki je kupil Savo in zato je bil na začetku morda vtis, da je to blagovna znamka Save. Vulco je prisoten v mnogih državah





in na večini tržišč se reklamira pod imenom Vulco. V Nemčiji pa se imenuje Premio. Naše podjetje se imenuje Profil in spada v franšizno verigo Vulco. Nimajo pa vsi člani v verigi Vulco celotnega nabora storitev in enakega obsega zmogljivosti. Nekateri le menjajo gume, drugi opravljajo tudi ostale storitve na vozilih, nekateri imajo eno dvigalo in nekaj zaposlenih, drugi imajo več opreme in 10-20 zaposlenih ...

In kaj je vključeno v vašem primeru?

Mi opravljamo celotno paleto storitev. Vse storitve, ki jih lahko nudi servis Vulco, je možno dobiti pri nas.

Se v mreži Vulco preverja usposobljenost posameznih članov mreže?

Vsi moramo ustrezati zahtevanim standardom, ki se preverjajo na periodični ravni.

Naj pa omenim, da se je ob obisku izvršnega direktorja in predsednika (CEO) Richa Kramerja, za ogled Vulco poslovalnice izbralo prav Jerala Profil servis. Glede na njihove odzive so bili s stanjem in nivojem usposobljenosti zelo zadovoljni. To domnevo potrjuje dejstvo, da nas je kasneje g. Kramer obiskal še enkrat z ekipo poslovnežev iz upravnega odbora Good-
Yeara.



Kaj pa službena vozila, ki so pod striktnimi pravili in pogoji poslovnega namena?

Mreža Vulco ima certifikat, da lahko opravlja redne servise po zahtevah posameznih avtomobilskih znamk, glede na njihove specifikacije in potem tudi izda certificirano potrdilo o ustrezno opravljenem postopku. Vse je na enakem nivoju, kot ga opravljajo pooblaščenih servisi za posamezne znamke.

Ker sem (pred leti) bil vaša stranka in tukaj predvsem menjal gume, sem imel napačno predstavbo o paleti storitev, ki je na voljo. Kakšen delež vašega dela predstavljajo vulkanizerske storitve?

Pomembnejši obseg vulkanizerskih storitev se opravlja le mesec in pol pred zimo ter mesec in pol spomladi. Preostanek leta se dela vse ostalo, kar je potrebno postoriti za normalno delovanje avtomobilov.

Kako delate?

Odvisno je od razmer. Manj obsežne storitve se, glede na razpoložljivost zaposlenih, lahko vzamejo v delo takoj. Odvisno od zahtevnosti primera. Zahtevnejše storitve pa se naroča terminsko, tako da se lahko nabavi ves potreben material in se planira vse aparature, ki so potrebne za posamezen poseg.

Kdo so vaše stranke? Le fizične osebe/individualni lastniki avtomobilov ali morda tudi podjetja?

Eni in drugi. Veliko je podjetij ali organizacij, ki pošljejo klasično povpraševanje za izvedbo specificiranih storitev, na osnovi tega se pripravi ponudba in v primeru, da smo izbrani, se podpiše pogodba v skladu s katero se opravljajo naše storitve.

Cenovni in kakovostni razred storitev/izdelkov je klasično vprašanje. V vašem primeru mora biti kakovost izvedbe storitev v pričakovanih standardih, torej je možno govoriti le o cenovnem aspektu?

V Vulco mreži je kakovost samoumevna, po ceni pa smo nad povprečjem. Recimo v Škofji Loki nas je v nekaj



kvadratnih kilometrih 15 ponudnikov, ki opravljamo storitve na avtomobilih. Mi delamo na stališču, da je za kakovostne storitve potrebno ustrezno plačilo in včasih tudi počakati na vrsto. Zato ne konkuriramo tistim, ki imajo drugačne standarde. Držimo se načela strokovnosti in zaupanja. Ko se nekdo pripelje na naročen termin za dogovorjena opravila, se pregleda tudi vse ostalo v skladu s standardi za to vozilo. Če se ugotovijo eventualne težave, ki jih naročnik ni omenil, se ga o tem obvesti in se v skladu z njegovo odločitvijo ukrepa naprej. Na osnovi takšnega dela se nam je razširil tudi krog strank. Veliko je strank iz bolj oddaljenih krajev, Ljubljane in radiusa 50 kilometrov. Ko komu rešiš problem, ki ga je imel in se s tem nihče prej ni hotel ali znal ukvarjati, takrat se vzpostavi zaupanje in postane dolgoročna stranka.

Koliko vas je zaposlenih?

Osem. In vsi so tukaj že dolgo časa. Tudi to je dejstvo, ki vzbuja zaupanje v nek servis. Če hodiš na nek servis 10 let in vedno na tvojem vozilu dela isti strokovnjak, potem je jasno, da tvoj avto dobro pozna in ga bo lahko kakovostno servisiral. Veliko vlagamo v izobraževanje, v stroje, v software, diagnosticiranje, v zaposlene. Seveda pa urejen in kakovosten sistem pomeni tudi temu primerno ceno.

Morda kakšne anekdote iz obrti? Prevoznik iz Poljanske doline je pripovedoval o kravi, ki jo je nekdo slabo privezal in mu je padla s tovornjaka ...

Podoben primer smo imeli tudi tukaj. Nekdo je po glavni cesti Kranj - Škofja Loka peljal živino in mu je z vozila padel teliček. Potem je žival zmedena prišla okoli delavnice k nam in en od delavcev jo je privezal ter obvestil policijo, ki je potem našla prevoznika.

Kakšne so vaše izkušnje z Loško obrtno zbornico?

Dolga leta smo bili člani, potem smo izstopili, ne vem točno zakaj, sedaj pa smo zopet člani. Takrat, ko se je pojavila možnost prostovoljnega članstva je veliko dobrih podjetij izstopilo iz OZS. Verjetno so ta podjetja,



kot dobra podjetja, imela nek razlog. Jaz o tem trenutno ne razmišljam kaj dosti, ker me zadeva zaenkrat posebej ne zanima in kot sem prej omenil sem bil vedno upornik ...

Vizija - kako in kam naprej?

Korak za korakom. Nihče ta trenutek ne ve, kam se bo dejansko usmerila av-

tomobilska industrija. Ali v alternativna goriva ali v elektro pogon? Mi smo že do sedaj veliko delali na mehanskih sklopih elektro vozil, predvsem podvozja. Ko se odmisli pogonski sklop, so kar se servisiranja tiče, vozila praktično enaka. Za nas torej še nekaj časa ne bo zmanjkalo dela ...





SEKCIJA
LESARJEV

MIZARJE SPREJELI STANOVSKI KOLEGI SRBIJE

*Po Sori do Save in
po Donavi do
Djerdapa. To je
sicer res, vendar ni
šlo tako hitro kot
se mogoče zdi na
prvi pogled!*

Naša tokratna strokovna ekskurzija je res delno potekala po vodi, vendar smo jo začeli, tako kot vedno, kar na suhem v Žireh. Pot nas je vodila ob Poljanski Sori mimo Medvod, kjer smo se prvič srečali s Savo, le ta pa nas je potem spremljala vse do Beograda. Tako je bil naš prvi cilj nekdanja prestolnica skupne države, seveda smo morali še prej uspešno prečkati dva državna mejna prehoda.

Naš prvi cilj in tudi osrednji del strokovne ekskurzije je bil srečanje s stanovskimi kolegi Privredne komore Srbije. Po pozdravnih nagovorih organizatorja srečanja Dejana Zrilića, podpredsednika OOO Škofja Loka Matjaža Oblaka in predsednika Sekcije lesarjev Uroša Jenka, je besedo dobila Slobodanka Džinović-Kojić iz pisarne za podjetništvo Gospodarske zbornice Srbije. Na kratko nam je predstavila organizacijske segmente zbornice in nam postregla tudi s konkretnimi šte-

vilkami o članstvu ter predstavila delovanje zbornice.

Srbija ima, tako kot smo mi imeli pred leti, obvezno članstvo. Za nas pa so bili predvsem zanimivi podatki, ki jih je kasneje predstavila Ivana Putnik iz Združenja za gozdarstvo, predelavo lesa in industrije pohištva pri gospodarski zbornici. Izvedeli smo, da ima Srbija okoli dva milijona dvesto petdeset tisoč hektarjev gozdov, od tega jih je 53% v državni lasti. V lesno predelovalni industriji ima Srbija 2.105 mikro in malih ter 77 srednjih in velikih podjetij, skupaj pa lesna industrija Srbije zaposluje skoraj 23.000 ljudi. Pravijo, da je lesna industrija, poleg prehrambene, drugi največji gospodarski sektor.

Po predstavitvi smo se skupaj z gostitelji preselili v druge prostore, kjer nas je čakal napitek dobrodošlice in pa pripravljena omizja za bilateralne razgovore s podjetniki lesne industrije. Kakšne povezave so se na podlagi teh razgovorov ustvarile, pa bomo videli v prihodnje.

Po končanih pogovorih pa se je začel bolj sprošen del naše strokovne ekskurzije. Ker je bil prvi dan kar naporen, se nam je prilegla večerja in sprostitev ob zvokih lokalnih glasbenikov v priljubljeni četrti Beograda - Skadarliji.

Drugi dan smo pričeli dokaj zgodaj, saj nas je čakalo celodnevno križarjenje z ladjo od Beograda do Djerdapa, vzdolž toka reke Donave. Bila je zares zanimiva, skoraj 230 kilometrov dolga avantura, kjer smo lahko opazovali številne



Pred kosilom v Stari Kapeli



Bilateralna srečanja na Privredni komori Srbije ...



... in pogovori na PKS.

zanimivosti na bregovih Donave. Med drugimi smo videli veličastno Smederevsko trdnjavo in izliv največje srbske reke Morave v Donavo. Pluli smo ob Srebrnem jezeru mimo Velikog Gradišta in do slikovite trdnjave Golubac, ki je bila nekakšen stražar na ustju kanjona. To je bil prvi pokazatelj, da se je pričel najatraktivnejši del poti, kjer se nad reko, skoraj tristo metrov visoko, dvigajo pečine Miroč. Na eni strani Srbija, na drugi strani Romunija, Donava pa v globini skoraj devetdeset metrov. Pogledi so nam švigali enkrat na romunsko, drugič na srbsko stran. Lahko smo videli štirideset metrsko podobo glave kralja Decebal, nato pa podobo Tabula Traiana, vzdano v skalo.

Pozno popoldan smo prispeli do Tekije, se izkrcali in nadaljevali pot z avtobusom mimo hidroelektrarne Djerdap ter nato dan zaključili v mestecu Kladdovo. Naslednji dan je sledila vožnja po kopnem nazaj do Beograda. Tako

smo celo pot Donavo gledali iz Djerdapske magistrale. Med potjo smo se najprej ustavili v Lepenskem viru, ki predstavlja naselbino kamene dobe. Tam smo si ogledali kratek film o odkrivanju te naselbine in kako je potekala selitev le-te na višje območje, ker je prvotno nahajališče zaradi graditve hidroelektrarne zalila voda.

Naslednji postanek je bil Kapetan Mišin breg, od koder se nam je razprostrel veličasten pogled na tok Donave. Po kosilu v Velikem Gradištu smo se ustavili še pri Požarevcu in si ogledali Viminacijum. To je velik predel, kjer je najdišče enega izmed prvih rimskih castrumov province Gornja Mezija. Poleg makete domnevnega rimskega mesta smo si lahko ogledali tudi okostje izkopanega mamuta. Preden smo prispeli do Beograda, pa smo se na kratko ustavili še na Smederevski trdnjavi, ki so jo Srbi zgradili kot obrambo pred Turki.

Zadnji dan je bil namenjen predvsem povratku proti domu, pa vendar smo še prej ustavili v Hramu Svetog Save, kjer smo si ogledali odprto kripto. V nadaljevanju pa smo se odpravili še proti Surčinskem letališču in si tam ogledali muzej vojnega in civilnega letalstva. Preden pa smo zaključili naše štiridnevno potepanje po »nekdanji jugi«, smo se ustavili v slavonski etno vasi Stara Kapela, kjer smo si privoščili še dobro kosilo, nato pa je sledilo še tradicionalno žrebanje nagrad.

Za tokratne nagrade sta poskrbela že tradicionalna sponzorja Lesoprodukt iz Celja in Lescom Medvode, ki se jima zahvaljujemo za praktične nagrade, dobitnikom pa seveda čestitamo.

Na koncu, kot vedno, gre zahvala tudi Potovalni agenciji Pisanec za organizacijo strokovne ekskurzije, vodniku Bojanu in šoferju Romanu pa za varno vožnjo in vodenje, predvsem pa nesebično polnjenje »knjižnih« polic.

Uroš Jenko



Muzej Lepenski vir



Kapetan Mišin breg ob Donavi



DAMIJAN KRŽIŠNIK, S. P.
MIK MIZARSTVO

MIZARSTVO IZ KATEREGA SE Z VIŠINE GLEDA NA KONKURENCO ...

Seveda se
gleda z višine!
Kako se ne bi,
če pa delavnica
stoji na
nadmorski višini
preko 700 metrov
in se iz pisarne
ponuja izjemen
razgled na okolico.
Od tukaj se daleč
in lepo vidi.
Lahko bi rekli,
da se tukaj dobi
»razgledano pohištvo« ...

Kdaj ste začeli z dejavnostjo?

Svojo obrt sem začel v maju 1995.

Kaj ste po izobrazbi?

Mizar.

Je morda v družini kakšna mizarska tradicija?

Oče je mizar po poklicu, a je opravljal službo kot vodja žage v Gradisu in mu takšen način dela, kot je potreben za delovanje obrti, ni bil po godu.

Po šoli ste delali kje ...?

V Obrtniku Škofja Loka. Tam sem ostal tako dolgo, da sem odslužil študentsko stipendijo. Po šoli sem odšel na služenje

vojaškega roka potem pa sem od 1991-1995 leta delal v podjetju Obrtnik.

In kako ste začeli svojo obrt?

V Kranju je bila za najem na voljo mizarska delavnica. Kot zanimivost, lastnica prostorov je bila Slava Zupančič, nekdanja ena najboljših slovenskih smučark vseh časov.

Istočasno je z menoj iz podjetja Obrtnik odšel še moj sodelavec, ki je bil potem dolgo zaposlen pri meni in še komercialist, ki je pridobival posle. Jaz pa sem bil nosilec obrti.

In kakšne stvari ste delali na začetku?





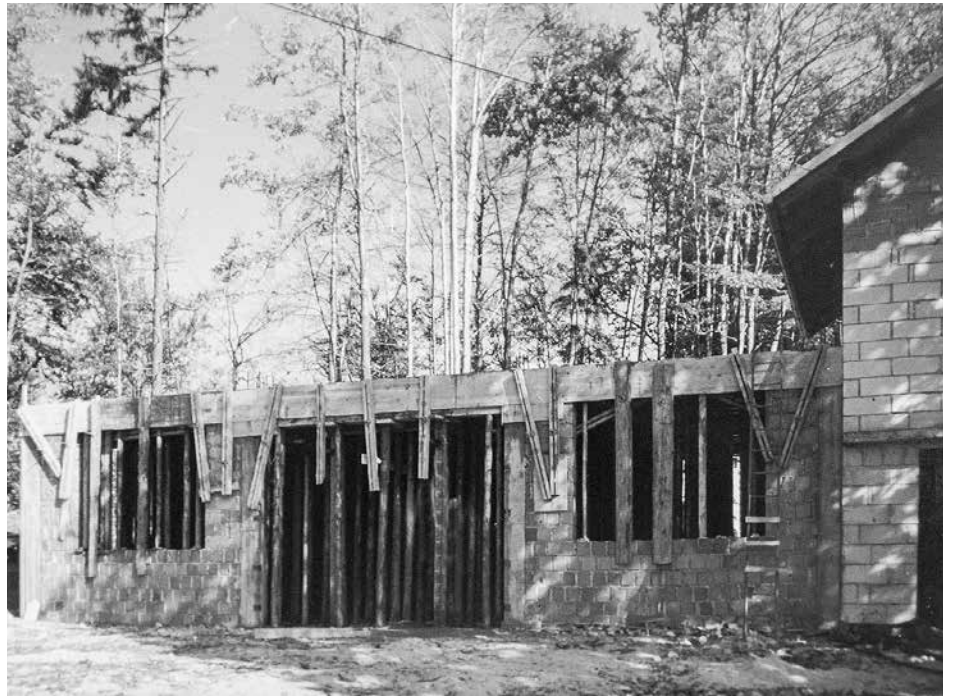
Kar velike projekte se je delalo: Revoz, Sava, Iskra Tel ... kar referenčne projekte.

Kako se je delavnica »prestavila« iz Kranja na Križno goro?

Leta 1996 sem se poročil na Križno goro. Tukaj je bila vedno kmetija in jo še vedno obdelujemo »za zraven«, za »hobi« pravim jaz. Ker je bil tast bolan, se je hitro pokazalo, da ni v redu, če sem jaz cel dan odsoten. Zato je padla odločitev, da se naredi delavnico na tej lokaciji. Naslednje leto, jeseni 1997, se je opravil izkop in šest mesecev kasneje, marca spomladi, smo se preselili v sedanjo delavnico.

Verjetno ste odpovedali najem delavnice v Kranju ...

Tako je. Tam so se pojavili problemi. Najemnina se je naenkrat zelo povišala in ni bilo smiselno ostati na prvotni lokaciji. Precej bolj racionalno je bilo ta sredstva investirati v lastno zgradbo. Ker sem bil cel dan na isti lokaciji, sem potem tudi lažje kombiniral poslovne obveznosti in domača kmečka dela.



In potem ste, na tej lokaciji, z enako ekipo delali naprej ...

Približno 10 let je bilo tako. Nato pa sem uvedel nekaj sprememb in sedaj sva v obrti zaposlena le midva z ženo. Kar se potrebuje pomoči, pa se kombinira z zunanjimi kooperanti, glede

na potrebe posameznega projekta, ki se dela.

Kakšni so bili začetki - težave in spodbude iz okolja?

Ko si mlad in začenjaš na svoje z entuziazmom in veliko dobre volje, greš preko težav, a če sem že vprašan, je bilo





največ težav z dovoljenji s strani Občine Škofja Loka.

Res? Je bil problem z gradnjo delavnice na tem območju?

Nobena novogradnja ni bila dovoljena. Velika sreča je bila, da je na tem mestu že stala garaža in je tale objekt le nadomestna gradnja. En kup nepotrebnih debat in razglabljanj je bilo z Občino glede njihovih zahtev in pogojev, jaz pa sem vedel, da mora biti objekt funkcionalen za opravljanje obrti. Imel sem že slabo izkušnjo pri delavnici v Kranju, kjer smo material nosili na roke, ker ni bilo primernega dostopa za tovorna vozila.

Ste financirali gradnjo s krediti?

Ne. Zaradi odličnega sodelovanja z dobavitelji, so nam bili pripravljene odobriti nekajmesečni zamik plačila materiala in v tistem obdobju se je zgradila delavnica do takšnega stanja, da se je lahko pričelo z delom. Nekaj kredita se je vzelo le za nakup najnujnejših strojev, ki smo jih prej imeli v najemu, takrat pa jih je bilo potrebno kupiti za normalno proizvodnjo.

Odlično! Torej se je dalo dogovoriti s poslovnimi partnerji ...

V nekaj letih poslovanja sem si ustvaril nek renome resnega in zanesljivega

ga poslovnega partnerja. Sodelujem z relativno malo dobavitelji, ampak s tistimi že dolga leta in na »fair play« odnosu. Takrat se je pokazalo, da je to pravi način sodelovanja, ker so mi vsi zaupali in se je dalo dogovoriti za takšen odlog plačila.

Specifika posla: Kaj delate?

Smo mizarska delavnica za izdelavo pohištva.

Stavbno pohištvo? Vrata, okna ...?

Ne, ne. Pohištvo za notranjo opremo prostorov.

Nekateri so specializirani za kuhinje ...

Pri nas smo specializirani za pohištvo za vse prostore.

In kdo so vaši kupci?

Okrog 80 % kupcev so fizične osebe, privatne stranke za stanovanjske potrebe. Spomladi in jeseni je največ dela na tem področju. Poleti pa se veliko dela na vzdrževanju in prenovi objektov raznih društev, šol in izobraževalnih ustanov. Na primer, nekaj let se je poleti delalo na prenovi prostorov koč na Ratitovcu. Vsako leto se je obnovilo po en prostor, tako da so bili drugi deli koč v delujočem stanju in so jo planinci lahko uporabljali glede na njen namen. Podobno je pri izobraževalnih ustanovah, ki se vzdržujejo med počitnicami. Poleg tega sem zunanji kooperant podjetja Obrtnik.

Cenovni in kvalitativni razred izdelkov?

Verjamem, da moji izdelki spadajo v srednji kakovostni razred. Ker naročniki ne naročajo luksuznih izdelkov iz dragocenega masivnega lesa, takšnih artiklov nimamo v ponudbi. Je pa program kakovostnejši kot ceneno pohištvo iz razprodajnih katalogov. Tudi sicer je moja vizija, da ne delamo standardiziranih serij, ampak pohištvo po naročilu.

Z dvema članicama naše zbornice je bilo v intervjujih ugotovljeno, da obstaja razlika v pričakovanju kupcev. Če kupijo po meri izdelano oblačilo v Ljubljani, je lahko dražje kot v Žireh.





Podobno velja tudi za frizure. Kako je s tem na vašem področju?

Jaz tega ne občutim, oziroma glede na stranke, s katerimi sodelujem, tega problema ne zaznavam. Večina mojih naročnikov pride preko priporočil, oziroma poznajo katero od mojih strank in se vnaprej zanimajo glede cene, kakovost izdelave pa si tudi lahko ogledajo pri njih. Ugotavljam, da do mene že pridejo z ustvarjenimi pričakovanji in je nato moja ponudba avtomatično v teh okvirih. Zato je odstotek potrjenih ponudb in opravljenih poslov zelo visok.

Kako ste zadovoljni z obrtno zbornico?

Jaz sem bil obvezen član že ob začetku obrti. Ne morem reči, da bi mi zbornica rešila neke velike probleme, sem pa ostal član tudi po spremembi zakonodaje. Predvsem zaradi mojih kolegov v sekciji in druženj, na katerih si kolegi s podobnimi izkušnjami in problemi lahko izmenjamo mnenja. Z ženo se večkrat udeleživa tudi srečanj na drugih zbornicah in te stvari so vedno dobrodošle in koristne. Že dva mandata sem tudi član skupščine OOOZ. Letos sem bil med ocenjevalci na TOP za



nagrade dijakov ... Opažam pa paradoks. Ko je Uroš Jenko prevzel predsedovanje v lesni sekciji, sem bil eden najmlajših članov, ki so se udeleževali aktivnosti sekcije. Sedaj mineva 12 let od takrat in še vedno ni novih mladih mizarjev, ki bi se pojavili na naših srečanjih. Ne vem kaj je razlog, morda mlajši mizarji nimajo nobenih proble-

mov? Morda pa nočejo razkriti svojih poslovnih skrivnosti ...

Vizija - kako in kam naprej?

Lahko rečem, da sem trenutno na tistem nivoju, kjer sem si od nekdaj želel biti.

Kako se bodo pa glede nasledstva odločali mlajši rodovi, pa bo pokazal čas, saj imam štiri hčere.





16. FORUM OBRTI IN PODJETNIŠTVA

OBRTNIKI IN PODJETNIKI IZRAZILI SVOJE ZAHTEVE

*V petek, 11. maja 2018,
je v Portorožu potekal
že 16. Forum obrti in
podjetništva, katerega se
je udeležila tudi skupina
11 predstavnikov iz
OOZ Škofja Loka.*

Na letošnjem Forumu obrti in podjetništva so obrtniki in podjetniki predsednikom političnih strank predstavili ključne Zahteve slovenske obrti in podjetništva 2018. Obrtno-podjetniška zbornica Slovenije celovit nabor predlogov za izboljšanje zakonodaje in poslovnega okolja za obrt in malo gospodarstvo pripravlja že od leta 1991.

Letošnje zahteve so v obliki Programa za razvoj malega gospodarstva in obravnavajo pet ključnih področij: trg dela, zdravstveni sistem, davčni sistem, izobraževalni sistem in poslovno

okolje z odpravo administrativnih ovir. Skupaj je zapisanih kar 114 zahtev iz omenjenih področij.

Glavne zahteve, ki so bile predstavljene političnim strankam v Portorožu, so: manj birokratskih ovir, spodbudnejše poslovno okolje in prijaznejša zakonodaja. Med najpomembnejšimi zahtevami obrtnikov in podjetnikov je tudi minister za malo gospodarstvo. Prvaki političnih strank so sicer obljubili uresničitev večine zahtev, vendar pa so obrtniki in podjetniki bodoči vladi sporočili, da imajo obljub dovolj, in da verjamejo le še njihovi dejanjem.





SEKCIJA
ZA DOMAČO IN
UMETNOSTNO OBRT

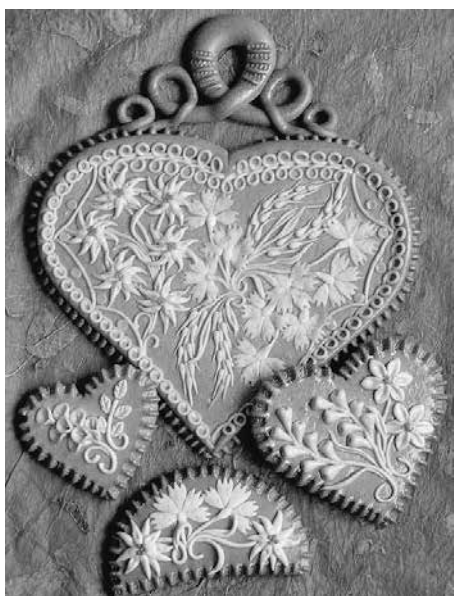
NOVICE SEKCIJE ZA DOMAČO IN UMETNOSTNO OBRT

NOV VPIS V REGISTER NESNOVNE KULTURNE DEDIŠČINE: IZDELOVANJE MALIH KRUHKOV IN LESENIH MODELOV

Na pobudo etnologinj Kati Sekirnik iz Rokodelskega centra DUO, Mojce Šifrer Bulovec iz Loškega Muzeja ter Katje Mohorič Bonča iz Muzeja Železniki, je koordinator varstva nesnovne dediščine Sloven-



Breda Tolar in Alenka Lotrič, Dražgoski kruhek – srce, foto N. Janžekovič



Cirila Šmid, Dražgoski kruhki, foto arhiv C. s.

ski etnografski muzej dal pobudo za vpis Izdelovanje malih kruhkov in lesenih modelov v register nesnovne dediščine Ministrstva za kulturo Republike Slovenije.

Predlogu je bilo ugodeno in vpis je bil realiziran 13. aprila letos.

Ob enoti Izdelovanje malih kruhkov in lesenih modelov so bile kot nosilke izročila, znanja ali dejavnosti evidentirane štiri nosilke iz Škofjeloškega območja. Tri izdelovalke medenih kruhkov - Breda Tolar in Alenka Lotrič iz Dražgoš, Cirila Šmid iz Železnikov ter rezbarka lesenih modelov za loške kruhke Petra Plestenjak Podlogar.

V Register nesnovne dediščine je trenutno vpisanih 62 enot in 177 nosilcev nesnovne kulturne dediščine.

AKTIVNOSTI SEKCIJE DUO V PRVI POLOVICI LETOŠNJEGA LETA:

Člani sekcije DUO delujemo skozi vse leto. Nekaj naših članov se je z intervjujem o sebi in svojem delovanju predstavilo na radiu Sora v okviru nedeljske oddaje Iz babičine skrinje.

V maju je bilo nekaj naših članov s svojimi izdelki na temo medu in lesa predstavljenih tudi v Freisingu na Freisingergartentage 2018 v organizaciji Razvojne agencije Sora Škofja Loka v okviru predstavitve



Petra Plestenjak, Lesen model za loški kruhek in loška kruhka, foto P. P.



Predstavitve v Freisingu

Slovenije ter Slovenskega generalnega konzulata v Münchnu.

Na 1. vseslovenski rokodelski razstavi v Koroški galeriji likovne umetnosti v Slovenj Gradcu se bo od 1. do 21. junija 2018 predstavilo tudi pet naših članov, v začetku meseca julija bomo v Kalanovi hiši v Breznici pod Lubnikom izvedli našo 2. rokodelsko kolonijo, julija in avgusta pa bodo člani naše sekcije postavili na ogled svoje izdelke na poletni prodajni razstavi v Rokodelskem centru DUO Škofja Loka.

Petra Plestenjak Podlogar



SEKCIJA
LESARJEV

AKTIVNOSTI SEKCIJE LESARJEV

DELAVNICA: ZAŠČITA LESA Z IZDELKI PODJETJA SILVAPRODUKT D.O.O.

Sekcija lesarjev je v sodelovanju s podjetjem Silvaproduct d.o.o. in Srednjo šolo za lesarstvo Škofja Loka organizirala izobraževalno delavnico na temo zaščite lesa.

Podjetje Silvaproduct je najprej uvodoma predstavilo nekaj svojih raziskav s področja učinkovitosti zaščite različnih vrst lesa. Njihove raziskave in dolgoletna testiranja pod različnimi vremenskimi in klimatskimi pogoji so jim prinesli zanimive rezultati, ki jih s pridom uporabljajo pri svojem razvoju zaščitnih sredstev. Številni strokovnjaki jim zato priznavajo, da so eni izmed vodilnih na svetu pri učinkoviti, pa vendar okolju prijazni, zaščiti lesa pred prezgodnjim propadanjem. Na naši delavnici so predstavili predvsem nekaj svojih najboljših izdelkov, kot je SILVANOLIN, ki je osnovno zaščitno sredstvo in les ščiti tako pred de-

lovanjem lesnih gliv, kot pred lesnimi insekti, termiti in morskimi škodljivci. Potem so tu SILVANOL lazurni premazi, ki so sodoben, tankoslojen, akrilni premaz za les na vodni osnovi. S temi premazi enostavno in učinkovito zaščitimo površino lesa ali lesenega izdelka pred staranjem in sivenjem. V nadaljevanju so nam predstavili tudi svojo termično modifikacijo lesa pod imenom SILVAPRO. Kot vemo, je les zgrajen iz celic, celične stene pa iz celuloze, hemiceluloz in lignina. S spremembo (modifikacijo) strukture teh makromolekul lahko izboljšamo nekatere lastnosti lesa. Pri termični modifikaciji (posebni toplotni obdelavi) lesa so spremembe strukture lesnih makromolekul posledica spontanih termokemičnih reakcij, ki potekajo pri segrevanju lesa med 180°C in 230°C v inertni atmosferi.

Ob zaključku teoretičnega dela sta predstavnika podjetja Silvaproduct predstavila tudi novost, nekako revolucionarni produkt - SILVACERA. To





je izjemno učinkovit in odporen vosek na vodni osnovi, namenjen za zaščito lesa na prostem. Z njim lahko zagotovimo, da les na prostem ostane suh in s tem učinkovito podaljšamo njegovo življenjsko dobo.

Vse te produkte smo si lahko udeleženci delavnice tudi ogledali in tudi

praktično preizkusili v šolski delavnici Srednje šole za lesarstvo Škofja Loka, ki se ji za gostoljubje iskreno zahvaljujemo.

SEJEM TECH EXPO V CELJU

Na povabilo podjetja Lesoprodukt, se je nekaj članov Sekcije lesarjev pri

OOZ Škofja Loka udeležilo prvega mednarodnega tehnološkega sejma v Celju. Za nas je bil zanimiv predvsem segment, ki se je nanašal na lesnoobdelovalne stroje, orodja in repromaterial ter gozdno tehnologijo, zato smo si ga z zanimanjem ogledali.

Uroš Jenko, predsednik Sekcije lesarjev



VOLITVE V ORGANE OZS

Na osnovi sklepa 8. seje Skupščine Obrtno-podjetniške zbornice Slovenije (OZS), so v aprilu in maju potekale volitve v organe sekcij pri OZS za mandatno obdobje 2018

– 2022. Med izvoljenimi člani Upravnih odborov sekcij so tudi člani OOZ Škofja Loka, in sicer:

Franc Jelenc	član UO	Sekcija inštalaterjev-energetikov
Uroš Jenko	član UO	Sekcija lesnih strok
Tomaž Potočnik	član UO	Sekcija gradbincev
Anja Sever	predsednica in članica UO	Sekcija optikov
Valerija Vaupotič	članica UO	Sekcija frizerjev

Vsem izvoljenim iskreno čestitamo!



DOBRO OBISKANE AKTIVNOSTI ZBORNICE

Ena od glavnih nalog zbornice je, da so podjetniki in obrtniki na škofjeloškem območju tekoče in strokovno seznanjeni z zakonodajnimi spremembami na različnih področjih. Da to nalogo uspešno opravljamo, se kaže tudi na dobro obiskanih izobraževanjih, usposabljanjih in delavnicah, zlasti s strani članov. Samo na spodaj predstavljenih dogodkih smo namreč našli več kot 350 udeležencev.

Spremenjena zakonodaja na različnih področjih prinaša nove obveznosti, ki se jim bodo morali prilagoditi številni podjetniki in obrtniki. V izogib nepravilnostim v podjetjih ter morebitnim izrekanjem visokih kazni s strani inšpektorjev, smo pripravili posamezna izobraževanja iz različnih področij.

SEMINAR: EMBALAŽA – NOVA OBVEZNOST ZA PODJETNIKE

Konec marca smo v sodelovanju z Ministrstvom za okolje in prostor ter gospo Lucijo Jukić Soršak iz Direktorata za okolje (Sektor za odpadke) organizirali predstavitev Uredbe o ravnanju z embalažo in odpadno embalažo, ki po novem določa obveznosti za vsa podjetja, ki dajejo prvič v promet embalažo na slovenski trg. Pod določenimi pogoji se obveznosti vpisa v evidenco in poročanja tičejo širšega kroga različnih podjetnikov, ki imajo opraviti z embalažo na različne načine (npr. proizvajalci servisne embalaže, embalerji, distributerji, cvetličarji, slaščičarji, šivilje, čistilnice, mesnice, trgovine, zlatarji, urarji, kozmetiki, tiskarji, ...). To velja ne



glede na količino embalaže. Čeprav gre po mnenju večine za dodatni birokratski nesmisel, ki bo malim podjetnikom kradel čas in denar, pa vsekakor predpis ni zanemarljiv, saj so za neupoštevanje zakonskega predpisa predvidene kazni od 1.500 EUR do 4.000 EUR.

SEMINAR: PREPREČEVANJE PRANJA DENARJA IN FINANCIRANJE TERORIZMA

Urad RS za preprečevanje pranja denarja je prejel inšpekcijska pooblastila, kar pomeni, da bo poleg finančnega, tudi nefinančni sektor deležen kontrole in preverjanja iz naslova ustreznega izvajanja zakona. Podjetniki so s tem novim zakonom postavljeni v povsem nov položaj, ki prinaša nove obveznosti računovodskim servisom, zlatarjem, draguljarjem, urarjem, nepremičninskim posrednikom, zavarovalniškimi posredniki, ... Izobraževanje, ki je bilo prilagojeno predvsem računovodski dejavnosti, je podal Primož Perger, Poslovne storitve.

PREDSTAVITEV NOVOSTI GRADBENE ZAKONODAJE ZA IZVAJALCE DEL NA GRADBENIH OBJEKTIH

V aprilu smo v sodelovanju z Obrtno-podjetniško zbornico Slovenije in sekretarjem Sekcije gradbincev Jankom Rozmanom, izvedli predstavitev novosti, ki jih prinaša nova gradbena zakonodaja še posebej izvajalcem gradbenih in zaključnih gradbenih del ter inštalaterjem in njihovim zaposlenim. Dosedanji, gradbeni stroki dobro poznani Zakon o graditvi objektov, se je po novem razdelil na dva nova zakona, gradbenega in posebnega - namenjenega opravljanju inženirske in arhitekturne dejavnosti. Gradbeni zakon, s katerim so bili udeleženci seznanjeni, tako ureja pogoje za graditev objektov, udeležence pri graditvi, bistvene zahteve za objekte, projektiranje, dovoljevanje, izvajanje gradnje,



uporabno dovoljenje, inšpekcijski nadzor in vsa druga vprašanja povezana z graditvijo objektov.

SPLOŠNA UREDBA O VARSTVU OSEBNIH PODATKOV (GDPR)

Na področju varstva osebnih podatkov so s 25. majem pričela veljati nova pravila. Podjetja bodo morala zato svoje poslovanje uskladiti z določili Splošne uredbe o varstvu osebnih podatkov. Zaradi visokih predvidenih kazni, noben samostojni podjetnik, obrtnik, kadrovnik, tržnik, informatik, ..., ki kakorkoli zbira, uporablja oz. obdeluje osebne podatke posameznikov (npr. o kupcih, uporabnikih, zaposlenih delavcih, ...) ne bi smel več ignorirati področja varstva osebnih podatkov. Prav zato smo za vse, ki so želeli izvedeti več o tem, organizirali predavanje z Jakom Repanškom, svetovalcem v svetovalni družbi RePublis.



Udeleženci usposabljanja o varstvu osebnih podatkov

REDNO USPOSABLJANJE VOZNIKOV

Sekcija avtoprevoznikov je 19. maja organizirala redno strokovno usposabljanje voznikov po programu za leto 2018, katerega morajo opraviti vsi vozniki, ki imajo opravljeno temeljno kvalifikacijo pred iztekom veljavnosti temeljne kva-



Udeleženci usposabljanja voznikov

lifikacije oz. kode Evropske unije. Usposabljanje je potekalo med 7. in 13. uro v Šolskem centru Škofja Loka.

DELAVNICA: SKRB ZA ZDRAVJE – TEMELJ PODJETNIŠKEGA USPEHA!

V okviru promocije zdravja na delovnem mestu na zbornici organiziramo sklop delavnic pod skupnim sloganom Skrb za zdravje – temelj podjetniškega uspeha! V maju je tako potekala že druga delavnica iz tega sklopa, in sicer na temo zdravega načina hujšanja. Delavnica je potekala pod vodstvom Minke Gantar. V jeseni pa bosta sledili še delavnici na temo krepitev imunskega sistema in pozitivnega uravnavanja čustev.



NAPOVEDNIK DOGODKOV

Termin	Tema
14.-15.9.2018	Strokovna ekskurzija avtoserviserjev in avtoprevoznikov: Ogljed tovarne Volkswagen v Bratislavi in Dunaj
18.9.2018	Seminar: Delovno pravo za računovodje
22.9.2018	Skrb za zdravje – temelj podjetniškega uspeha (krepitev imunskega sistema)
24.10.2018	(Ne)obvezni interni akti v podjetju
September 2018	Jesenski izlet upokoencev
10.11.2018	Skrb za zdravje – temelj podjetniškega uspeha (pozitivno uravnavanje čustev)
17.11.2018	Redno usposabljanje voznikov – program 2018
24.11.2018	Tradicionalni 40. Obrtniški ples



SEKCIJA
UPOKOJENIH
OBRTRNIKOV

UPOKOJENE OBRTNICE IN OBRTNIKI NA SPOMLADANSKEM IZLETU

*Zadnja sreda v maju
je že nekaj let
namenjena
upokojenim
obrtnikom, ki se
tradicionalno takrat
odpravimo na
spomladanski izlet.*

Zjutraj smo se zbrali na avtobusni postaji v Škofji Loki, od koder smo se odpeljali v Vitanje v Kulturno središče evropskih vesoljskih tehnologij (krajše KSEVT). Tu je tudi sedež istoimenskega zavoda, ki se ukvarja s »kulturalizacijo vesolja« ter osrednji kulturni prostor v Vitanju, od koder izvira družina pionirja vesoljskih tehnologij Hermana Potočnika Noordunga.

Po ogledu smo pot nadaljevanje do Žičke kartuzije. V tej odmaknjeni in tesni dolinici si je takratni lastnik tega posestva, štajerski mejni grof Otakar III., okrog leta 1155 zadal nalogo, da ustanovi domovanje menihov iz Velike kartuzije na Francoskem. Ti so po prihodu leta 1160 pričeli z izgradnjo večine poslopij, sprva lesenih, kasneje pa povsem zidanih. V 15. stoletju je nastalo še poslopje sedanjega Gastuža, danes ene najstarejših še delujočih gostiln v Srednji Evropi. Redovno življenje je zamrlo, ko je leta 1782 takratni cesar Jožef II. z dekretom ukinil njegovo delovanje. Po letu 1827 so pričele stavbe propadati, zadnje desetletje pa se življenje v Žičko kartuzijo ponovno vrača. V obnovljenem zgornjem

delu gospodarskega poslopja so bile na ogled postavljene štiri stalne razstave o zgodovini kartuzije, v Otakarjevi peninski kleti pa v miru in spokoju zorijo penine konjiškega Zlatega griča.

Po ogledu smo si privoščili kosilo, nato pa smo se odpeljali v Žalec, kjer smo si ogledali še fontano piva. Fontana piv Zeleno zlato je poklon hmeljarski dediščini Spodnje Savinjske doline in Žalca, ki je središče hmeljarstva v naši državi, ki je peta največja proizvajalka hmelja na svetu. Seveda pa ni ostalo samo pri ogledu fontane piva, ampak smo ga dejansko tudi sami poskusili. Veseli in zadovoljni smo se nato vrnili proti domu.



Obisk Žičke kartuzije



Pivce za dobre živce



Predvidene pomoči gospodarstvu v OBČINI ŠKOFJA LOKA

Izvajanje programov za pospeševanje gospodarskega razvoja (garancijska shema, svetovanje in informiranje podjetnikov, seminarji in izobraževanja) potekajo preko Razvojne agencije Sora in so objavljeni na povezavi: Podjetniške priložnosti občine: <http://www.skofjaloka.si/objava/57779>

Izvajanje pomoči za spodbujanje razvoja gospodarstva, ki spadajo v okvir t. i. državnih pomoči in se dodeljujejo pod predpisanimi pogoji, določa Pravilnik o dodeljevanju pomoči za razvoj gospodarstva v Občini Škofja Loka. Objavljen je tudi javni razpis za sofinanciranje najemnin pritličnih poslovnih prostorov na ožjem zaščitenem območju starega mestnega jedra Škofje Loke. Pravilnik in besedilo javnega razpisa za leto 2018 je na povezavi: <http://www.skofjaloka.si/objava/132023>.

Izvajanje pomoči za razvoj dopolnilnih dejavnosti na kmetijah spada v okvir t. i. državnih pomoči in se dodeljuje pod predpisanimi pogoji, ki jih določa Pravilnik o ohranjanju in spodbujanju razvoja kmetijstva in podeželja v občini Škofja Loka za programsko obdobje 2015-2020. V letošnjem letu je razpis za te namene delno žal že zaključen, do 28.9.2018 pa je odprt za ukrep št. 6: Podpora delovanju društev oz. združenj področja kmetijstva, gozdarstva in razvoja podeželja. Pravilnik in besedilo javnega razpisa najdete na povezavi: <https://www.skofjaloka.si/objava/127260>.

Pomoči in njihova višina se dodeljujejo na podlagi letnega programa Razvojne agencije Sora oz. nabora ukrepov določenega s proračunom občine Škofja Loka ter izvedenega javnega razpisa za t.i. državne pomoči.



Javni razpis finančnih sredstev za spodbujanje razvoja malega gospodarstva v OBČINI ŽELEZNIKI

Predmet javnega razpisa so nepovratna denarna sredstva (subvencije), ki se dodeljujejo za spodbujanje razvoja malega gospodarstva v občini Železniki v letu 2018. Višina razpisanih sredstev je 23.695,00 EUR. Sredstva se razpisujejo za naslednje ukrepe:

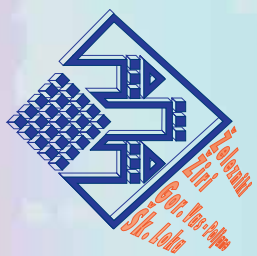
1. Subvencioniranje realnih obresti za dodeljene kredite
2. Naložbe v nakup nove opreme in nematerialnih investicij
3. Promocija izdelkov in storitev
4. Svetovalne storitve, izobraževanje, usposabljanje
5. Pospeševanje zaposlovanja in samozaposlovanja
6. Pospeševanje izobraževanja
7. Sofinanciranje izdelave poslovnega načrta

Upravičeni prejemniki so:

- mikro in male gospodarske družbe, ki so registrirane po Zakonu o gospodarskih družbah,
- samostojni podjetniki,
- občani, ki so pri pristojnem organu vložili zahtevo za izdajo dovoljenja za opravljanje dejavnosti,
- podjetja, ki so na pristojnem sodišču vložila zahtevo za vpis v sodni register.

Za ukrep Subvencioniranje realnih obresti za dodeljene kredite so upravičeni prejemniki tudi občani, ki živijo na gorsko-višinskem območju občine in svojo dejavnost opravljajo kot dopolnilno dejavnost. Vloge je potrebno oddati najkasneje do 28. septembra 2018.

Dodatne informacije in razpisna dokumentacija: Občina Železniki (Valerija Štibelj, tel. 500 00 23) ali spletna stran občine (www.zelezniki.si)



**OBMOČNA OBRTNO-PODJETNIŠKA
ZBORNIČA ŠKOFIJA LOKA**

TOP

Nagrajenci Tedna obrti in podjetništva na Loškem