

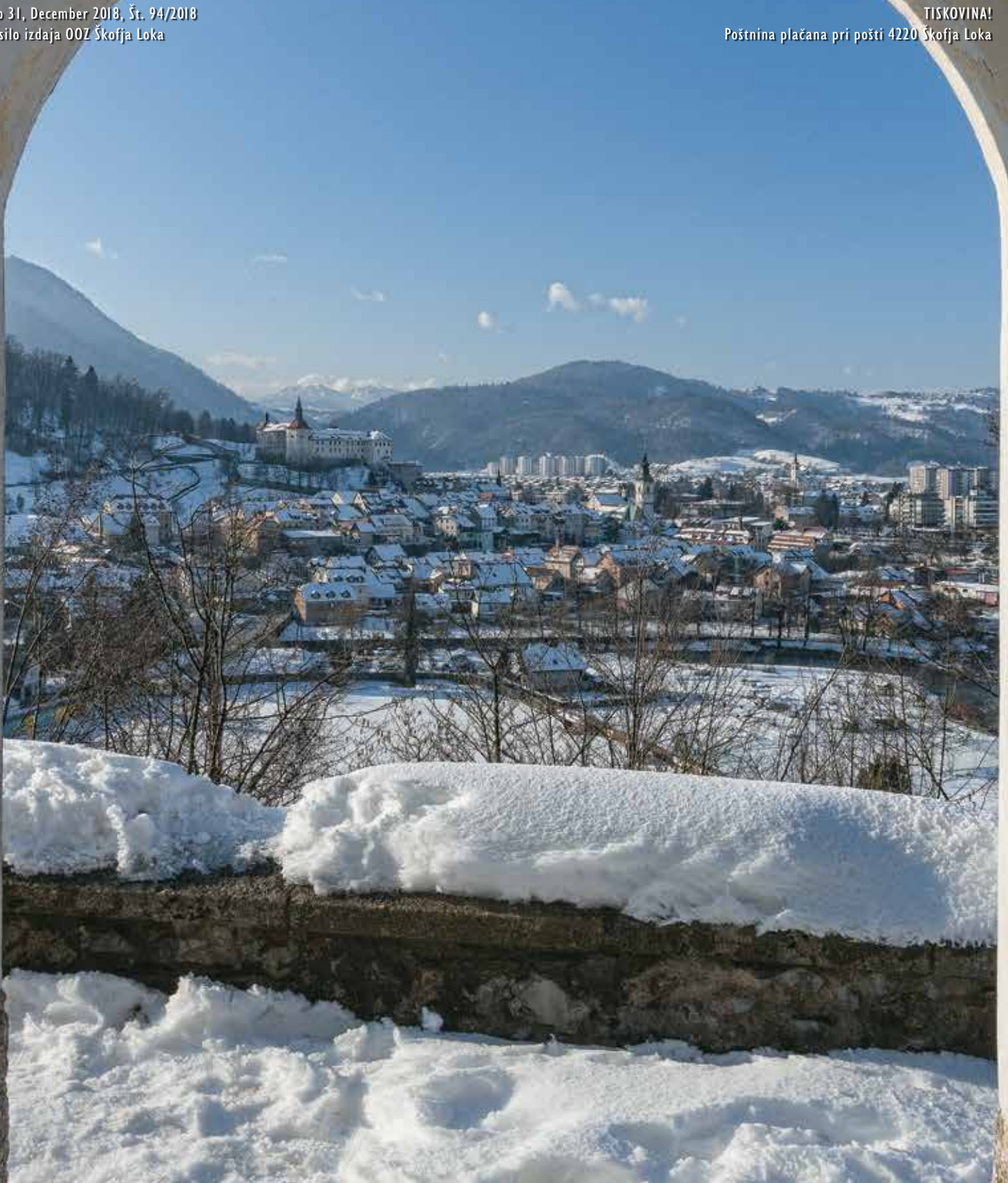


 OBMOČNA OBRTRNO-PODJETNIŠKA
ZBORNICA ŠKOFJA LOKA

LOŠKA OBRT

Leto 31, Decembar 2018, Št. 94/2018
Glasilo izdaja OOO Škofja Loka

TISKOVINI!
Poštšina plačana pri pošti 4220 Škofja Loka



MESTNI IGRALEC.

BMW SERIJE 2 ACTIVE TOURER Z
BOGATO OPREMO ŽE ZA 20.990 EUR.



VABLJENI V SALON BMW AVTO AKTIV KRANJ.

Več informacij o ponudbi, pogojih nakupa in trajanju akcije je na voljo na BMW.si ali pri vašem pooblaščenem BMW trgovcu. Kombinirana poraba goriva za vozilo BMW 216i Active Tourer: 5,1 l/100 km. Emisije CO₂: 118 g/km. Emisijska stopnja: Euro 6. Emisije NO_x: 0,0186 g/km. Emisije trdih delcev: 0,00029 g/km. Število delcev: 0,62x10¹². Ogljikov dioksid (CO₂) je najpomembnejši toplogredni plin, ki povzroča globalno segrevanje. Emisije onesnaževal zunanega zraka iz prometa pomembno prispevajo k poslabšanju kakovosti zunanega zraka. Prispevajo zlasti k čezmerno povišanim koncentracijam prizemnega ozona, delcev PM₁₀ in PM_{2,5} ter dušikovih oksidov. Slika je simbolna.



Užitek v vožnji



KAZALO

Spoštovane obrtnice, podjetnice, obrtniki in podjetniki!

Tudi v letošnjem letu ugodni gospodarski kazalci ustvarjajo optimistično klimo med našimi obrtniki in podjetniki. Povišanje proračuna zaradi visoke gospodarske rasti naši vladi ni dovolj. Pripravlja številne ukrepe, s katerimi želi še povečati prihodke v proračun.

Aktualni problemi so: kolektivna pogodba za obrt in podjetništvo, dvig minimalne plače, davek na nepremičnine, regresni zahtevki in drugi ukrepi, ki predvidevajo krepitev državnega proračuna. Na drugi strani pa povečana obremenitev za obrt in gospodarstvo pomeni slabšanje konkurenčnosti obrtnikov in podjetnikov. Zelo malo ukrepov nam predlaga država, kako razbremeniti strošek dela, nalaga pa nam nove in nove obremenitve. Verjamem, da si vsi obrtniki in podjetniki želimo izboljšanja ekonomskega položaja svojih delavcev. Skrbi pa nas, ko bodo za »debelimi« prišle »suhe krave«.

OZS z OOOZ-ji si prizadeva z državo vzpostaviti dialog, skozi katerega bi predlagani ukrepi dobili realen in znosen okvir.

Ob koncu leta 2018 vam želim, da bi čim bolj uspešno zaključili poslovno leto in da bi bilo prihodnje vsaj takšno, kot letošnje.

Vsem vam in vašim bližnjim želim prijetne in mirne praznike, v novem letu pa vsega dobrega.

*Predsednik OOOZ Škofja Loka
Jože Misson*



LOŠKA OBRT je glasilo Območne obrtno-podjetniške zbornice Škofja Loka.
GLAVNI UREDNIK: Franc Demšar; IZDAJATELJSKI SVET: vsi člani upravnega odbora;
UREDNIŠKI ODBOR: Milan Hafner, Petra Dolenc, Peter Podobnik, Matjaž Oblak, Marko Lotrič
IZDAJATELJ: Območna obrtno-podjetniška zbornica Škofja Loka, telefon: 04/50-60-200.
Glasilo je za vse člane zbornice in za člane Sekcije upokojenih obrtnikov brezplačno.

Grafična priprava: Studio Design Demšar d.o.o., Škofja Loka, Tisk: Tiskarna Fara
Glasilo je izšlo v nakladi 1000 izvodov.

Jože Misson ostaja predsednik OOOZ Škofja Loka	5
Seznam izvoljenih članov Skupščine OOOZ Škofja Loka za mandat 2018 – 2022	6
Prejemnike jubilejnih priznanj je nasmejala Molierova komedija	7
Spisek jubilarov OOOZ Škofja Loka v letu 2018	9
Predstavniki OOOZ Škofja Loka v organih OZS v mandatu 2018–2022	10
Strokovna ekscurzija tekstilcev v Toskano	13
Gregor Žbontar s. p., Gostilna Pri Slavcu Leto 1848 je bilo pomembno za Slovence. Začelo se je gibanje »Zedinjena Slovenija«. Odprla se je tudi »Gostilna Pri Slavcu«.	14
Lesarji »vstopili« v svobodno Belokranjsko ozemlje	18
Cvetko Gruden s. p., Usnjena galanterija Usnje. Eden od najbolj cenjenih materialov na svetu. Tudi najdražji mobilni telefon izgleda »bolje« v usnjenem etuiju	20
Obisk tovarne, kjer pod eno streho proizvajajo avtomobile petih različnih znamk, je navdušil naše člane	24
Srečko Cof, Košnik d. o. o. Podjetništvo se ne vzgoji v šoli. Podjetništvo je način družinskega življenja. Pri Košniku je tako	26
Mebor d. o. o. Gazele rade skačejo. Nedavno iz Sv. Lenarta v Železnike, že dolgo pa po celem svetu s svojimi izdelki.	30
Lesarji v organizaciji OZS obiskali podjetje SCM	32
Izlet upokojenih obrtnikov na Kočevsko	34
8. sestanek lesarske sekcije na Lubniku	35
2. Rokodelska kolonija	36
Izobraževanja privabljajo številne obrtnike in podjetnike	37
Jubilejni ples odlično uspel	38



SKUPŠČINA
OOZ ŠKOFJA LOKA

JOŽE MISSON OSTAJA PREDSEDNIK OOZ ŠKOFJA LOKA

Tudi na Ooz Škofja Loka je bila letošnja jesen zaznamovana z volitvami. Člani so namreč izbirali svoje predstavnike po strokovnih sekcijah ter v predstavniške organe zbornice.

Na podlagi sprejetega Sklepa o razpisu volitev v upravne organe Območne obrtno-podjetniške zbornice Škofja Loka za mandatno obdobje od 2018 do 2022, ki ga je sprejela Skupščina naše zbornice 22.3.2018, smo v mesecu oktobru in novembru izvedli potrebne postopke in izvolili vodstvo naše zbornice za nadaljnja štiri leta.

Najprej so v mesecu oktobru potekali zbori članov zbornice, na katere so bili člani vabljeni glede na glavno dejavnost, ki jo opravljajo oz. je le-ta vpisana v obrtni register. Na zborih so sekcije izvolile 5-7 članov izvršilnega odbora sekcije, predsednika sekcije in poslance sekcije v Skupščino Ooz Škofja Loka. Vseh 13 strokovnih sekcij je tako svoje volitve že izvedlo, Sek-

cija upokojenih obrtnikov bo svojega predsednika in izvršilni odbor izvolila na prednovoletnem srečanju 8. decembra, vodenje Športne sekcije pa po sprejetem sklepu prevzema predsednik zbornice po pooblastilu Upravnega odbora.

V nekaterih strokovnih sekcijah je prišlo do zamenjave predsednika. Tako bo Sekcijo inštalaterjev odslej vodil Jožef Triler, Sekcijo trgovcev in živilcev bo vodil Janez Fon, Sekcijo računovodij pa Katarina Klemenčič.

V četrtek, 21. novembra, je potekala 1. seja novoizvoljene Skupščine Ooz Škofja Loka, ki v skladu s statutom šteje 25 poslancev, na sejo pa so bili vabljeni tudi poslanci Skupščine v preteklem mandatnem obdobju.





Poslanci so sprejeli poročilo o delu zbornice v preteklih štirih letih ter obenem izvolili novo vodstvo zbornice, sprejeli pa so tudi sklep, da se bodo volitve v letu 2022 odvijale že v spomladanskem času, kar pomeni, da bo mandat funkcionarjem nekoliko skrajšan.

Dosedanji predsednik Jože Misson bo našo zbornico vodil še prihodnja štiri leta, saj so mu poslanci namenili vse svoje glasove. Na njegov predlog so potrdili tudi člane upravnega odbora, ki ga poleg Jožeta Missona sestavljajo še Milan Hafner, Franc Demšar, Jernej Jezeršek, Marko Lotrič, Matjaž Oblak, Peter Podobnik, Uroš Jenko,

Matjaž Miklavč, Boris Mesec in Bojan Šinkovec. Vsi so bili že do sedaj člani Upravnega odbora.

Poslanci Skupščine so na tajnih volitvah izvolili tudi člane novega Nadzornega odbora. V naslednjih štirih letih bodo to funkcijo opravljali Andrej Karlin, Tatjana Novak, Jelka Pegam, Julijana Kokelj in Ivo Janez Jelenc, ki bodo na svoji prvi seji izvolili predsednika Nadzornega odbora.

Na seji je potekala razprava tudi o aktualnih zadevah, ki se nanašajo na poslovanje obrtnikov in podjetnikov, kot je napovedan davek na nepremičnine, nova Kolektivna pogodba za obrt in

podjetništvo, pobuda OZS Vladi RS za imenovanje državnega sekretarja za malo gospodarstvo, reševanje regresnih zahtevkov,... Predstavljena je bila tudi pobuda, da obrtniki in podjetniki del svoje dohodnine namenijo za pomoč stanovskim kolegom preko Ustanove za humanitarno pomoč.

Ob zaključku seje so bile predstavljene aktivnosti naše zbornice, ki bodo izvedene še do konca leta 2018, kot so 40. jubilejni ples, tradicionalni božično-novoletni koncert, jubilejno – 40. srečanje upokojenih obrtnikov in pa gledališka predstava z obiskom Božička ter obdaritev otrok.





SEZNAM IZVOLJENIH ČLANOV SKUPŠČINE OOZ ŠKOFJA LOKA ZA MANDAT 2018 – 2022

Ime sekcije	Člani IO	Predsednik	Poslanec v skupščino
Sekcija avtoprevoznikov	Tadej Frakelj Janez Marenk Mirko Mohorič Jože Šolar Milan Rihtaršič	Tadej Frakelj	Milan Rihtaršič Jože Šolar Mirko Mohorič
Sekcija avtoserviserjev	Roman Jenko Aleš Pustavrh Matjaž Krmelj Domen Benedik Agata Lušina Struna Franc Guzelj	Roman Jenko	Aleš Pustavrh Franc Guzelj
Sekcija za DUO	Petra Plestenjak Podlogar Anja Musek Lidija Debelak Darja Rant Matija Hiršenfelder	Petra Plestenjak Podlogar	Matija Hiršenfelder
Sekcija frizerjev	Valerija Vaupotič Tanja Egart Nada Gaube Katarina Bergant Lucija Fajfar	Valerija Vaupotič	Valerija Vaupotič
Sekcija gostincev	Andrej Karlin Jasmina Likar Petra Klemenčič Matjaž Šturm Gregor Žbontar Boštjan Bernik Janez Filipič	Andrej Karlin	Petra Klemenčič
Sekcija gradbenikov	Tomaž Potočnik Luka Demšar Branko Buh Boštjan Stanonik Marija Dolenc Blaž Božnar Marko Bradeško	Tomaž Potočnik	Jože Misson Boštjan Stanonik Blaž Potočnik Branko Buh

Ime sekcije	Člani IO	Predsednik	Poslanec v skupščino
Sekcija instalaterjev	Jožef Triler Andrej Rezar Klemen Lavrinec Anže Megušar Jure Potočnik Peter Oblak Franc Jelenc	Jožef Triler	Klemen Lavrinec
Sekcija kovinarjev	Tomaž Mlakar Jože Krmelj Simon Jeram Janez Cankar	Tomaž Mlakar	Janez Cankar Jože Krmelj Simon Jeram
Sekcija lesarjev	Uroš Jenko Jernej Jezeršek Marko Dolenc Tomaž Demšar Janez Šubic Peter Banič Primož Artač	Uroš Jenko	Danica Debeljak Borut Erznožnik Damijan Kržišnik
Sekcija plastičarjev, livarjev, orodjarjev in grafičarjev	Aleš Jezeršek Davorin Kranner Silva Hafner	Aleš Jezeršek	Silva Hafner
Sekcija računovodij	Katarina Klemenčič Peter Podobnik Matjaž Prijatelj Jelka Pegam Majda Strel Stanko Livk Erika Dolenc	Katarina Klemenčič	Peter Podobnik
Sekcija tekstilcev	Januška Strojjan Meta Markelj Helena Oblak Milena Dolenc Katarina Strojjan	Januška Strojjan	Milena Dolenc
Sekcija trgovcev in živilcev	Janez Fon Jožef Jereb Ivo Janez Jelenc Matjaž Miklavč Peter Oblak	Janez Fon	Jožef Jereb
Ostale dejavnosti			Anja Sever Franc Demšar



JUBILEJNE
NAGRADE 2018

PREJEMNIKE JUBILEJNIH PRIZNANJ JE NASMEJALA MOLIEROVA KOMEDIJA

*Letos so bila jubilejna
priznanja uspešnim
obrtnicam in
obrtnikom prvič
podeljena na Loškem
odru. Sledil je ogled
gledališke predstave
Šola za žene ter
prijetno druženje.*

V četrtek, 25. oktobra, je OOZ Škofja Loka tradicionalno podelila priznanja članom, ki letos praznujejo svoj okrogel jubilej. Okrogla obletnica opravljanja zasebne dejavnosti je namreč pomemben dosežek in praznik slehernega obrtnika in podjetnika, ki si po več desetletjih poslovanja, maksimalne angažiranosti in osebne predanosti poslu, zaslužijo priznanje za svoje delo.

Na jubilate smo še posebej ponosni tudi v OOZ Škofja Loka, zato smo podelili simbolična priznanja vsem, ki praznujejo svoj okrogel jubilej. V letošnjem letu smo imeli skupaj 66 jubilarcev, in sicer: 30 članov praznuje 10 let delovanja, 22 članov 20-letnico, 6 jih praznuje 30 let delovanja, samostojna

podjetnika Bojan Buden in Rado Rešek ter podjetje IZR pa 35 let.

OOZ Škofja Loka pa letno podeljuje priznanja tudi tistim obratovalnicam, ki nadaljujejo z opravljanjem dejavnosti oziroma je ta v družini ali podjetju postala že tradicionalna. Tako podjetje Eltip iz Škofje Loke praznuje 35 let, podjetji Habjan transport in Sečnik transport praznujeta 40 let tradicije, Optika Maretič 50 let, že več kot 170 let pa se z dejavnostjo gostinstva ukvarjajo v Gostilni Pri Slavcu v Zalem Logu.

Po podelitvi priznanj je sledila gledališka predstava Šola za žene, komedija v kateri dvainštiridesetletni Arnolf misli, da ve, kje tiči poglavitna nevarnost za slehernega moškega: v ženski in njeni nezvestobi. V obsedenem strahu pred

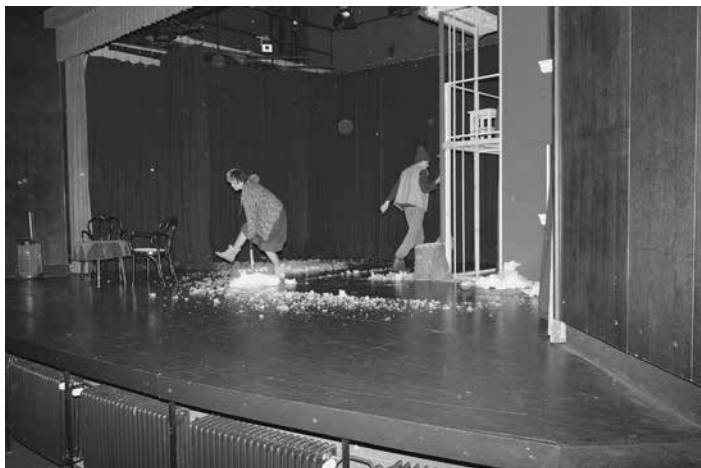




nevarnostjo, ki jo vidi vsepovsod, si domišlja celo, da ve, kako se je mogoče temu izogniti: sam si bo izšolal ženo. Prepričan je, da bo na takšen način dobil najboljšo in najbolj vdano mu ženo, a kaj, ko ni računal na ljubezen.

Vprašanje moškega nadzora nad žensko ter predstave o tem, kje je mesto in kakšna je prava vloga ženske, tudi po stoletju še ni zastarelo in je v dvorani na obraz privabilo marsikateri nasmeh tako možem kot ženam.

Po predstavi je ob domačih dobrotah in kozarčku rujnega sledilo še prijetno druženje s stanovskimi kolegi. Vsem jubilentom še enkrat čestitamo in jim želimo še veliko poslovnih uspehov tudi v prihodnje.





SPISEK JUBILANTOV OOZ ŠKOFJA LOKA V LETU 2018

10 let

1	ARHAR KLEMENT s.p. - AR-VE IZOLATERSTVO	PREDMOST 6	4223 POLJANE NAD ŠK. LOKO
2	BERCE VILJEM s.p. - VODOVODNO INŠTALATERSTVO	SELCA 38	4227 SELCA
3	COFFOU, RAČUNOVODSKI SERVIS, d.o.o.	FRANKOVO NASELJE 68	4220 ŠKOFJA LOKA
4	ČARMAN BRIGITA s.p. - TALITI SVEČARNA	GODEŠIČ 103	4220 ŠKOFJA LOKA
5	ČEFARIN UROŠ s.p. - OP ELUS ORGANIZACIJA PRIREDITEV	IDRIJSKA CESTA 28	4226 ŽIRI
6	DOLENEC PETER s.p. - KOBE, IZKOPI IN MONTAŽA STAVBNEGA POHIŠTVA	DELNICE 18	4223 POLJANE NAD ŠK. LOKO
7	FRELIH PRIMOŽ s.p. - VGRAJEVANJE STAVB.POHIŠTVA IN NOTRANJE OPREME	STUDENO 6A	4228 ŽELEZNIKI
8	GOSTILNA NA VIDMU, d.o.o.	POLJANE NAD ŠK. LOKO 27	4223 POLJANE NAD ŠK. LOKO
9	JERALA PROFIL, VZDRŽEVANJE IN POPRAVILA MOTORNIH VOZIL, d.o.o.	VIRMAŠE 190	4220 ŠKOFJA LOKA
10	KEJŽAR MARKO s.p. - AVTOPREVOZNIŠTVO-PREVOZ BLAGA	ROBIDNICA 1	4224 GORENJA VAS
11	KERANOVIČ ALDIN s.p. - ALDES, IZDELKI IZ NERJAVEČEGA JEKLA	POLJANE NAD ŠK. LOKO 28	4223 POLJANE NAD ŠK. LOKO
12	KOVAČIČ MIRAN s.p. - ELEKTROINŠTALACIJE IN SERVIS GORILNIKOV	POD PLEVNO 44	4220 ŠKOFJA LOKA
13	KREK EDO s.p. - STORITVE Z GRADBENO MEHANIZACIJO	ZAKOBLJEK 1	4223 POLJANE NAD ŠK. LOKO
14	KRIŽAJ MATEJ s.p. - M PROJEKT, MONTAŽA POHIŠTVA	KIDRIČEVA CESTA 88	4220 ŠKOFJA LOKA
15	MENSOR, GRADBENIŠTVO, d.o.o.	HOTAVLJE 74	4224 GORENJA VAS
16	MEZEG JANEZ s.p. - GRADBENA MEHANIZACIJA MJD	DEBENI 4	4224 GORENJA VAS
17	MOHORIČ ROK s.p. - KOVINARSTVO	NA PLAVŽU 41	4228 ŽELEZNIKI
18	NASTRAN MARKO s.p. - MONTAŽA POHIŠTVA	SELCA 32	4227 SELCA
19	PADOVAC IGOR s.p. - KAMNOSEŠTVO PADOVAC	SOVRA 6	4226 ŽIRI
20	PG PLAST, PLASTIKA IN ORODJARNA, d.o.o.	TRATA 49	4220 ŠKOFJA LOKA
21	PINTAR PRIMOŽ s.p. - GOSTILNA MACESEN	SPODNJA SORICA 16	4229 SORICA
22	PIVK BOŽIDAR s.p. - SLIKOPLESKARSTVO	HOSTA 12	4220 ŠKOFJA LOKA
23	POLJANŠEK POLONCA s.p. - KOZMETIČNI SALON PUPA	PARTIZANSKA CESTA 7	4226 ŽIRI
24	REMAT, PROIZVODNJA KOVINSKIH IZDELKOV, d.o.o.	KIDRIČEVA CESTA 75	4220 ŠKOFJA LOKA
25	ŠESEK KRISTINA s.p. - BIOENERGIA CHRISTI, NEGA TELESA	DOLENJA DOBRAVA 4B	4224 GORENJA VAS
26	T MENAT, GRADBENIŠTVO IN RAČUNOVODSKE STORITVE, d.o.o.	FRANKOVO NASELJE 67	4220 ŠKOFJA LOKA
27	TOMPA JOŽEF s.p. - ZEMELJSKA PRIPRAVLJALNA DELA	SELCA 28	4227 SELCA
28	TRČEK MITJA s.p. - ALU TRČEK, ALU OKNA, VRATA, ZIMSKI VRTOVI	TREBIJA 18	4224 GORENJA VAS
29	TUŠEK MAJDA s.p. - FRIZERSKI SALON MAJDA	SELCA 83	4227 SELCA
30	VOLAJ BOJAN s.p. - ALBO LASERSKO VARJENJE	KIDRIČEVA CESTA 75	4220 ŠKOFJA LOKA

20 let

1	BERNIK SIMON s.p. - BERFORM PROIZVODNJA IZDELKOV IZ PLASTIČNIH MAS	FUŽINSKA ULICA 15	4220 ŠKOFJA LOKA
2	ELEKTRO KLIMA KALAN d.o.o.	STARA LOKA 95 A	4220 ŠKOFJA LOKA
3	FRELIH ALEŠ s.p. - MIZARSTVO	BLAŽEVA ULICA 3 A	4220 ŠKOFJA LOKA
4	GUZELJ STANISLAV s.p. - BRUŠENJE REZILNEGA ORODJA	FRANKOVO NASELJE 112	4220 ŠKOFJA LOKA
5	HAFNER BOGDAN s.p. - RECIKLIRANJE TEKSTILA	FRANKOVO NASELJE 118	4220 ŠKOFJA LOKA
6	JELOVČAN ANDREJA s.p. - FINANČNI INŽENIRING	NA LOGU 14B	4220 ŠKOFJA LOKA
7	JERINA MILENA s.p. - FRIZERSKI SALON MILENA	MESTNI TRG 14	4220 ŠKOFJA LOKA
8	KLEMENČIČ BRANKO s.p. - STORITVE Z GRADBENO MEHANIZACIJO, PRIDOBIVANJE GRAMOZA IN PESKA	STARA OSELICA 51	4224 GORENJA VAS
9	MESEC DAMJAN s.p. - VGRAJEVANJE STAVBNEGA IN DRUGEGA POHIŠTVA	JAZBINE 3	4223 POLJANE NAD ŠK. LOKO
10	MIKLAVČIČ MARKO s.p. - »MONT - MAR« VGRAJEVANJE POHIŠTVA	PUŠTAL 18	4220 ŠKOFJA LOKA
11	MOHORIČ & CO. d.n.o.	IDRIJSKA CESTA 24	4226 ŽIRI
12	OBLAK JANEZ s.p. - PREDELAVA LESA »PREMETOVČ«	ZADOBJE 21	4224 GORENJA VAS
13	OMAN JOŽE s.p. - POSREDNIŠTVO V TRGOVINI BLAGA IN STORITEV, TRGOVINA NA DEBELO, UVOZ - IZVOZ SNEŽINKA	SPODNJA LUŠA 38	4227 SELCA
14	PEKARNA BURNIK, PROIZVODNJA KRUKA, SVEŽEGA PECIVA IN SLAŠČIC, d.o.o.	KOSOVELOVA ULICA 21	4226 ŽIRI
15	PETERNELJ JERNEJ s.p. - AVTOPREVOZNIŠTVO, ODDAJANJE APARTMAJEV	DAVČA 12	4228 ŽELEZNIKI
16	PING, ŠKOFJA LOKA d.o.o.	HAFNERJEVO NASELJE 35	4220 ŠKOFJA LOKA
17	PINTAR MARKO s.p. - MONTAŽA IN SERVIS OBDELOVALNIH STROJEV	SPODNJA LUŠA 37	4227 SELCA
18	RIHTARŠIČ MILAN s.p. - MR TRANSPORT	BUKOVŠČICA 22	4227 SELCA
19	ŠUŠTAR MATIJA s.p. - PREVOZ OSEB	OJSTRI VRH 5A	4228 ŽELEZNIKI
20	TAVČAR BRANKO s.p. - AVTOMEHANIKA »TAVČAR«	RAČEVA 39	4226 ŽIRI
21	VONČINA IZTOK s.p. - GOSTINSKE STORITVE	INDUSTRIJSKA ULICA 2	4226 ŽIRI
22	ŽAKELJ VLADIMIR s.p. - »LADO«	NOVOVAŠKA CESTA 121	4226 ŽIRI

30 let

1	GABER MARJAN s.p. - AVTOPREVOZNIŠTVO IN TGM	SV. DUH 179	4220 ŠKOFJA LOKA
2	GRUDEN CVETKO s.p. USNJENA GALANTERIJA IN POSREDNIŠTVO	STAROVAŠKA CESTA 13	4226 ŽIRI
3	MARETIČ DEBELJAK KARMEN s.p. - OPTIKA MARETIČ	KAPUCINSKI TRG 3	4220 ŠKOFJA LOKA
4	PUSTOVRH BRANE s.p. - ZLATAR - JUVELIR	MESTNI TRG 1	4220 ŠKOFJA LOKA
5	RANT SLAVKO s.p. - AVTOPREVOZNIŠTVO IN DELA Z AVTODVIGALOM	BODOVLJE 47	4220 ŠKOFJA LOKA
6	ŠINKOVEC MATEJA s.p. - OBDELAVA TEKSTILIJ	KIDRIČEVA CESTA 55	4220 ŠKOFJA LOKA

35 let

1	BUDEN BOJAN s.p. - LOKA TURIST	FRANKOVO NASELJE 67	4220 ŠKOFJA LOKA
2	IZR, d.o.o., ŠKOFJA LOKA	KIDRIČEVA C. 66A	4220 ŠKOFJA LOKA
3	REŠEK RADO s.p. - AVTOKLEPARSTVO	FRANKOVO NASELJE 150	4220 ŠKOFJA LOKA



PREDSTAVNIKI OOZ ŠKOFJA LOKA V ORGANIH OZS V MANDATU 2018–2022

Poleg delovanja v naši lokalni zbornici, je pomembno zastopati obrtniške in podjetniške interese tudi na nivoju države, v krovni Obrtno-podjetniški zbornici Slovenije. V prihodnjih štirih letih nas bo tam zastopalo osem kolegov.

Zastavilo se jim je naslednja vprašanja:

- 1. Kako se vidite kot nosilec svoje dejavnosti in hkrati v vlogi predstavnika na lokalnem in državnem nivoju? Zakaj ste si zadali še te naloge?**
- 2. Kakšen program ste si zastavili za svoj mandat?**
- 3. V zadnjih letih opažamo nezainteresiranost mlajših generacij obrtnikov in podjetnikov za delovanje v naši organizaciji. Imate morda kakšen nasvet/program/aktivnost, s katerim bi eventuelno spodbudili lokalno delovanje na svojih področjih?**

Milan Hafner
Član večih komisij

Tudi v tem mandatu ostajam član v naslednjih komisijah:

– **Član komisije za naročila pri OZS**

Člani skrbimo za transparentnost in racionalnost naročanja storitev in izdelkov, ki jih za svoje delovanje naroča OZS.

– **Član komisije za sejemska priznanja pri OZS**

Člani odločamo, po ogledu razstavnih prostorov, o dobitnikih sejemskih priznanj, ki jih razstavljalcem podeljuje OZS.

– **Član komisije za odpravo posledic škode v gospodarstvu pri Ministrstvu za gospodarski razvoj in tehnologijo Republike Slovenije, kot predstavnik OZS**

Člani predlagamo vladi sprejem ukrepov in višino povračila škode podjet-

jem in samostojnim podjetnikom, ki so uveljavljali nastalo škodo, ki so jo imeli v svojih obratovalnicah, nastalih po naravnih nesrečah.

– **Soustanovitelj in član upravnega odbora Ustanove za humanitarno pomoč obrtnikom, ki deluje v okviru OZS**

Ustanova pomaga članom obrtne zbornice ob nesrečah in je do sedaj podelila že za 179.000 EUR pomoči 169 posameznikom.

Delovanje ustanove poteka praktično brez stroškov in vsa zbrana sredstva posreduje oškodovancem. Žal pa bistveno premalo članov prispeva do 0,5 % svoje dohodnine humanitarni ustanovi. Zato apeliram na člane zbornice, da podajo izjavo o odstopu do 0,5 % svoje dohodnine, saj s tem pomagajo svojim kolegom v nesreči, morda pa lahko, bog ne daj, tudi sebi.



Tudi nekateri naši člani so bili upravičeni do povračil škode nastale v poplavah v Železnikih in v poplavah v Poljanski dolini. Sam maksimalno zastopam interese članov obrtno-zborničnega sistema pri uveljavljanju njihovih zahtevkov pri odločanju v komisiji.

Marko Lotrič

predsednik Odbora za znanost, tehnologijo in izobraževanje in član Komisije za izbor Obrtnika/Podjetnika leta

1. Odgovornost do obrti in podjetništva in s tem do stanovskih kolegov se lahko pokaže tudi z vključenostjo v delo zbornice. Kot podpredsednik OOZ Škofja Loka – predstavnik za občino Železniki, se po svojih najboljši močeh prizadevam za ohranitev spodbudnega okolja, naklonjenega obrti in podjetništvu.

Svojo samostojno poklicno pot sem pričel pred 27. leti z odprtjem obrti za kalibracijo tehtnic, uteži in pipet v družinski hiši ženinih staršev. Danes skupina združuje že preko 120 strokovnjakov s področja meroslovja, zaposlenih v šestih državah. Slednje ne bi bilo mogoče brez povezovanja in prenosa znanja.

Prav učinkovito povezovanje gospodarstva in znanosti ter s tem zagotavljanje prenosa znanja in novih tehnologij, je temeljna naloga Odbora za znanost in tehnologijo (OZT). Kot predsednik, si skupaj z ostalimi člani prizadevam za prepoznavnost odbora, ki bo postal močna povezava med obrtniki in podjetniki ter inštituti, fakultetami in ministrstvi. Želja je odpreti čim več vrat v centre znanja in znanju kar se da vrat v obrtniške delavnice, mikro, mala in srednja podjetja. Prvi korak je, da se sodelovanja naučimo. Graditi je potrebno na zaupanju v delo obrtnikov in podjetnikov ter na drugi strani raziskovalcev, znanstvenikov. Tako

bomo začutili potrebo po inoviranju izdelkov z višjo dodano vrednost v znanju, kar pomeni rabo novih tehnologij ter višjo tržno vrednost.

Ob enem sem član komisije za podelitev nagrade Obrtnik, Podjetnik leta. Skupaj s še šestimi člani se prizadevamo prepoznati najboljše prakse podjetnikov in obrtnikov, ki se prijavijo v izbor. In prav Območna obrtno-podjetniška zbornica Škofja Loka se lahko pohvali z izjemnimi obrtniki in podjetniki, ki so to prestižno nagrado v preteklosti že prejeli. Med slednjimi so Karel Jerzeršek, Matjaž Miklavč ter Boris Mesec.

2. Dosedanje dobre prakse so vsekakor tiste, s katerimi velja nadaljevati tudi v prihodnje. Tem se bo pridružilo prizadevanje za aktivno sodelovanje odbora pri snovanju predlogov, ki bodo tudi obrtnikom in podjetnikom ter MSP omogočili prijave na razpise, ki jih do leta 2020 prinaša strategija pametne specializacije ter delo usmerjeno k potrebam članov in članic OZS pri njihovem približevanju centrom znanja.

Svojo energijo bomo usmerjali v aktivnosti, kot so obisk in aktivna udeležba na sejnih in konferencah. Stremeli bomo h kakovosti in odličnosti ter si prizadevali za uveljavitev znakov, standardizacijo ter certificiranje omenjenega področja. Veliko težo predstavljajo obiski centrov znanja – inštitutov, fakultet, SRIP-ov in združenja. Pomemben projekt predstavlja tudi »Borza projektov« – sodelovanje med dijaki, dodiplomskimi, diplomskimi, magistrskimi in doktorskimi študenti ter gospodarstvom pri snovanju seminarov, raziskovalnih ter zaključnih nalog.

3. Naša odgovornost je, da mlade navdušimo in jim dano svobodo pri izbiri vsebin, prilagojenih posebej njim. To so na primer dogodki v obliki večernih druženj ter okrogle mize s priznanimi gosti s področja podjetništva, obrti, kulture in špor-

ta, ki jim mladi želijo prisluhniti. Mladim so zanimive tudi mentorske mreže, s pomočjo katerih pridobijo dragocena dodatna znanja in nasvete izkušenejših podjetnikov in obrtnikov.

Valerija Vaupotič

Članica UO – Sekcija frizerjev

Kot nosilka dejavnosti želim uspešno voditi svoj studio Tia. Uspešno predajam znanje dijakom, ki opravljajo prakso v mojem fizerskem studio Tia.

Frizerski poklic upravljam 23 let. Frizerjem bi pri delu s strankami svetovala, naj bodo to, kar so. Stranka bo gotovo imela večje zaupanje, če bo vsak pokazal pravi obraz. Bodoči generaciji bi svetovala, da naj z odprtimi rokami sprejme izobraževanja, pa naj bodo to moja ali od koga drugega, kajti pridobljenega znanja nihče ne more odvzeti, je neprecenljivo. Naj ne iščejo napak, ampak izmed vsega potegnejo ven tisto, za kar sami menijo, da bi lahko uporabili.

Loške obrtnice oz. fizerske kolegice so me izbrale, da vodim že drugi mandat frizersko sekcijo. Na lokalnem nivoju predvsem zato, da bom uspešno vodila sekcijo, da se bomo med seboj povezovali, pomagali in skupaj reševali probleme. Svoj prosti čas z veseljem namenjam za vse obveznosti, ki jih imam kot predsednica. Sekcija bo organizirala razna izobraževanja in eskurzije v letu 2019.

Prav tako sem bila izvoljena v Ljubljani na OZS, v upravni odbor sekcije. Skupaj z ostalimi frizerskimi kolegi se na državnem nivoju zavzemamo, da se program poklica frizer nadgradi na šolanje 3 + 2. Sekcija bo sodelovala na CPI pri prenovi standardov in kataloga znanj na področju frizerstva.

Problem mlajše generacije podjetnikov je v prvi vrsti plačavanje članarine, saj se ne informirajo o tem kaj vse lahko nudi OZS.



Moj nasvet ljudem pa bi bil: bodi to kar si, dobrega srca in vedno pripravljen pomagati. To je najbolj pomembno. Frizerji bi se morali povezovati, ne pa se imeti za konkurenco.

Tomaž Potočnik

Član UO - Sekcija gradbincev

Večina aktivnih članov na lokalnem in državnem nivoju je tako ali tako nosilcev svoje dejavnosti. Dodatne naloge si zadajamo s ciljem, da bi izboljšali pogoje za delovanje naših podjetij. Zbornični sistem omogoča obrtnikom in podjetnikom, da nastopamo skupaj, kajti le kot velika organizacija smo vidni in imamo možnosti, da z našimi predlogi izboljšujemo sistem.

Poleg ostalih aktivnosti v zbornici, sem si še posebej zadal cilj, da v svojem mandatu rešimo nekatere težave, ki jih imamo gradbeniki pri opravljanju prevoza v cestnem prometu. Na tem segmentu je kar nekaj težav, ker nas zakonodaja enači s prevozniki, ki opravljajo prevoze v mednarodnem prometu.

Nezainteresiranost mlajših generacij za delovanje v različnih organizacijah se ne kaže samo pri Obrtno-podjetniški zbornici, ampak je splošna težava pri večini organizacij in društvih. Vzrok je v tem, da zaradi vseh aktivnosti, ki so na razpolago, mladi ne čutijo dodatne potrebe po druženju. Prav tako je internet ogromen vir informacij, ki v določeni meri zopet nadomesti potrebo po udejstvovanjih v zbornicah, društvih in ostalih organizacijah. Na splošno čut za pripadnost stanovskim organizacijam upada. Ljudje so vse bolj preračunljivi, velikokrat niti ne vedo, da je članstvo v Obrtno-podjetniški zbornici tudi naložba za daljše obdobje. Poznajo prednosti in ugodnosti, ki jih lahko vnovčijo takoj. Nekaterih bistvenih nalog zbornice, kot je na primer vplivanje na zakonodajo, nekateri ne poznajo in ne znajo oceniti velikega doprinosa k njihovim podjetjem.

Zato bo potrebno v prihodnje še dodatno osveščati potencialne člane tudi o tem.

Franc Jelenc

Član UO - Sekcija inštalaterjev - energetikov

1. Kot nosilec svoje dejavnosti se vidim predvsem v vlogi izvajalca obrtnih storitev, ki jih stranke vsakodnevno potrebujejo. Motivira me predvsem osebni odnos s strankami in vpliv na stranke pri ozaveščanju ločevanja kvalitetnih in nizko cenovnih izdelkov. Ker je trud pri ozaveščanju o kvaliteti storitev v sedanjem času- obveznih visokih popustov kar precej trnova pot, pa mi je velik izziv na državnem nivoju spremljanje priprave zakonov in predpisov, ki nam vsem trdo krojijo življenje, a žal tega ne priznavamo oziroma je trud na tem področju nemalokrat zaničevan in razglašen za neumnost. Naloge so mi svojevrsten osebni izziv.
2. V tekočem mandatu si na republiškem nivoju v sekciji inštalaterjev prizadevamo, da bi se uredila podpora članstvu pred pripravljenimi pogodbami, ki so velikokrat zelo šibka točka malih obrtnikov, hkrati pa se te šibkosti ne zavedajo vse do točke, ko se pojavijo težave, ki so za malega obrtnika lahko pogubne. Pripravljajo se tudi tehnično podprti katalogi, ki bodo članstvu omogočali hiter in preprost pogled na osnovne postopke v strojnih instalacijah. Vsekakor pa je še vedno upanje, da se okrepi sodelovanje med sekcijami, ki smo v izvedbenem delu povezani, a je velikokrat posredi rivalstvo, medsebojno onemogočanje in nagajanje ter poudarjanje nadvlade enega nad ostalimi.
3. V lokalnem okolju bomo morali predvsem začeti sodelovati in se ne izključevati, tako kot je to prisotno tudi v naših vrstah. Nevzdržno je, da se lahko predstavi samo en pogled na nekatere probleme,

visoko nad stroko, ter se tako izrablja članstvo za podajanje pobud za nekaj, kar je v naprej odločeno v ozkih krogih. S takim ravnanjem si sami sebi jemljemo verodostojnost in odganjamo članstvo, hkrati pa so takšni akteriji pripravljeni s prstom kazati izključno na druge!

Uroš Jenko

Član UO - Sekcija lesnih strok

Glede na to, da sem v Upravni odbor Sekcije lesnih strok pri OZS izvoljen že drugi mandat, bom samo nadaljeval svoje poslanstvo v njem.

Res je, da ta funkcija, poleg osnovne dejavnosti in funkcij v naši zbornici (predsednik sekcije lesarjev in član UO OOO Škofja Loka), pomeni še eno dodatno obremenitev in odgovornost.

Pa vendarle bom nadaljeval to, kar sem si že v prvem mandatu prevzema naše sekcije zadal, to je povezovanje med člani sekcije in mizarji, bodisi na lokalni ali državni ravni.

Moje mnenje je, da z izmenjavo izkušenj, različnih mnenj, lažje premagujemo vse ovire, ki jih srečujemo med opravljanjem svojega dela. Seveda pa tudi s sproščenimi druženji lažje prenašamo vse stresne situacije.

Tudi sam opažam težave pri vključevanju mladih v organizacije, kot je OZS in OOO.

Zdi se mi, da mladi vidijo vse preveč birokratizacije, da so to le neke toge strukture in nebodiga treba organizacije. Seveda dokler sami ne naletijo na kakšne ovire, ko potem iščejo pomoč.

Mislím, da bo potrebno več energije usmeriti v to, da se vpelje kakšen klub mladih podjetnikov pod okrilje OOO. Mogoče bi mladim tako lažje približali delovanje OOO in OZS.

Seveda pa je tu tudi temeljno vprašanje glede starosti vodstvenega kadra organizacije, s tem mislim predvsem na pomlajevanje.



SEKCIJA TEKSTILCEV

STROKOVNA EKSKURZIJA TEKSTILCEV V TOSKANO

*Člani Sekcije tekstilcev
iz OOO Škofja Loka
smo se udeležili
strokovne ekskurzije, ki
jo je za tekstilce in
kožarje pripravila OZZ v
Toskano in Cinque Terre
v začetku junija 2018.*

Prvi dan nas je čakal sprejem v regijski obrtni zbornici v Montecatini Terme, kjer nam je predstavnik sekcije čevljarjev predstavil zgodovino ter delo obutvene stroke v regiji in širši okolici (kakovost proizvodnje, ročna izdelava moških čevljev višje kakovosti).

Nato je sledil ogled tovarne ženske konfekcije, ki se je nahajala malo izven mesta ter kasneje še ogled tovarne ženskega perila ter spalnega programa.

Ogledali smo si tudi mesto Lucca in znameniti poševni stolp v Pisi, nato pa pot nadaljevali v mestece La Spezia, kjer smo se z ladjico odpeljali v znamenite Cinque Terre. Pet vasic, ki so stisnjene strmo ob obali, z značilnimi živimi barvnimi hišami. Sledil je

povratek z vlakom nazaj v mesto, ob povratku v hotel pa še obisk in kratek postanek v enem izmed biserov Ligerske obale - Porto Venero.

Zadnji dan smo naredili postanek v Parmi. Mesto slovi po svojem odlično urejenem mestnem središču, enkratni operni hiši, lepih kavarnah ter dobri hrani. Sledila je še vožnja skozi kmetijsko pokrajino Padske nižine do Mantove, kjer smo se sprehodili med številnimi mestnimi palačami in znamenitostmi.

V poznih večernih urah smo, vsi polni energije od doživetega potepanja in videnja, prispeli v Ljubljano.

*Januška Strojčan
predsednica Sekcije tekstilcev*





GREGOR ŽBONTAR S. P.
GOSTILNA PRI SLAVCU



LETO 1848 JE BILO POMEMBNO ZA SLOVENCE. ZAČELO SE JE GIBANJE »ZEDINJENA SLOVENIJA«. ODPRLA SE JE TUDI »GOSTILNA PRI SLAVCU«.

Tradicija in dolgoletno delovanje ponavadi pomeni zagotovilo visoke kakovosti in odlične storitve. Vas zanima kakšen okus imajo pečene postrvi v gostilni, ki ima daljšo tradicijo kot obstajajo mnoge evropske države? Ni problema. Proti koncu Selške doline na Zalem Logu je takšna.

Ponavadi pričnemo pogovor z vprašanjem »Kdaj ste pričeli s svojo dejavnostjo?«, a v vašem primeru je to že zelo dolga tradicija. Koliko let?

Sto sedemdeset let.

170 let je pa spoštljivo obdobje v kateremkoli pogledu. Vi ste 5 generacija, ki vodi to gostilno?

Tako je. Z gostinsko dejavnostjo je pričel prapraded Gregor, kasneje jo je prevzel praded Jernej, potem jo je vodil ded Janez, za njim moj oče Anton in mama Stanka in sedaj jaz.

Vaša mama Stanka je veljala za enega od stebrov klenega obrtništva ...

Za nekatere je obrt način življenja in se ne konča takrat, ko izpolniš pogoje za upokožitev ...

Ste vi po poklicu gostinec?

Da. Sam sem v gostilni od majhnih nog. Ravno prejšnji teden je bila v gosteh družina iz Škofje Loke in gospa mi je z roko pokazala precej nizko višino in rekla: »Takle si bil, ko si nas prvič postregel ...«. Ko sem hodil v osnovno šolo sem že pomagal v gostilni, zato je bilo logično, da sem se tudi šolal v tej smeri.

In kdaj ste prevzeli gostilno?

Mama je bila nosilec dejavnosti do konca. Jaz sem seveda aktivno sodeloval in skozi čas prevzemal vedno več zadolžitev in opravil. Dopolnjevala sva en drugega in si razdelila naloge glede na njene zmogljivosti, tako da je bil »prenos vodenja« dolgotrajen in neopazen, kar se gostov in obiskovalcev





tiče. Uradno pa sem vodenje prevzel po mami smrti 2015.

V kakšen kakovostni razred bi umestili Gostilno Pri Slavcu?

Menim, da je to klasična stara gostilna s kakovostno ponudbo okusne domače hrane, pripravljene iz lokalnih sestavin. Dandanes je zopet moderno »lokalno domače itd., itd. ...« Jaz in moji predniki pa s takšno gostinsko filozofijo živimo in po teh pravilih delamo že 170 let, kot kaže.

Torej v vašem primeru ni dvoma. Ne trudite se ugajati modernim trendom in »internetnim smernicam« ...

Tako je. Gostilna Pri Slavcu je stara, klasična gostilna. Lahko rečemo podeželska, morda celo kmečka, vsekakor pa smo gostilna, kjer ponudba temelji na enakih principih kot stoletje in več nazaj.

Držimo se lokalne sezonske ponudbe in tradicionalnih jedi. Pozimi kolone, med letom pečenke, telečje in svinjske, seveda tudi klasična ponudba zrezkov, široka paleta jedi, ki jih lahko pripravimo ...

Ampak vi ste najbolj poznani po postrveh ...?

Res je. In to predstavlja tudi najobsežnejši del naše ponudbe.

Glede na stoletno tradicijo gostilne in ribjo ponudbo, se je verjetno vzrejo rib



organiziralo na kakšni od bližnjih lokacij?

Ne, ne. Ta ponudba z ribami se je pričela šele s prihodom moje mame. Na začetku se je gostilna razvijala po enakem principu kot ostale obcestne gostilne. Na začetku je bila to kombinirana kmetija, gostilna, trgovina, žaga ...

Torej, klasična lokalna in vozarska gostilna ...

Tako je. Kajti včasih se v našem okolju ni kuhalo tako kot danes. Ta trend opažam zadnjih 40 let. Včasih se je skuhal golaž, juhe, morda kakšna klo-

basa ... Peklo se je bele štručke, ko so ljudje prišli iz hribov k maši, so morda pojedli krožnik juhe in štručko ...

Gostje nekoč in danes, njihove navade nekoč in danes?

Skozi 170 letno zgodovino gostilne se je zgodilo precej sprememb. Tako pri gostih kot tudi prehrabnih navadah. Včasih se je v gostilne prišlo zaradi transportnih opravil, da se je napojilo vlečne živali in da so se okrepčali vozniki, ali pa ob različnih dogodkih, kot na primer poroke, krsti, pogrebi ...

Tudi obseg postrežbe je bil drugačen. Dandanes je ob krstu cela »fešta«. Včasih se je otroka prineslo v cerkev h krstu, potem so starši in botri prišli še na pijačo v gostilno in nazaj domov. Tudi domačini so prihajali po nedeljski maši na kozarec pijače, danes pa je vse drugače ...

Kdaj pa so se pričele spreminjati navade?

V sredini sedemdesetih se je pričelo s trendom nedeljskih kosil. Družine so se za konec tedna odpravile na izlete in potem prišle na kosilo v gostilno. Sedaj pridejo gosti tudi med tednom, a še vedno je največ obiska ob sobotah in nedeljah. Kar se tiče hrane imamo ponudbo, ki sem jo omenil prej, a smo poznani po postrveh in to predstavlja veliko večino naročil gostov. Opažam





tudi, da se precej manj popije kot včasih ... Tudi sicer skorajda nimamo tako imenovanih »šankistov«, za domačine imamo »štamtiš«, kjer je prostor rezerviran za sosede in lokalne goste. Ti se redno dobivajo tukaj, popijejo kozarec ali dva in poklepetajo ...

So to le starejši ali se dobivajo različne generacije?

Različne generacije. Najstarejši je gospod pri 82 letih, on je reden gost. Pri- dejo tudi mlajši. Njihova udeležba pa je odvisna od razpoložljivega časa. Ni tako kot pred leti, ko je bil obisk gos- tilne del rituala, kjer se je izvedelo vse novice in dogovorilo večino kupcij.

Kaj pa večji dogodki, kot poroke?

Porok nimamo več. Sedaj so to veliki dogodki z veliko povabljenimi, tukaj pa nimamo tako velikega prostora, da bi lahko vse namestili skupaj. Še vedno pa je veliko rojstnih dnevvov, krstov, ob- hajil, birm ...

Kaj pa gostje iz poslovnega sveta? Lo- kalna podjetja?

Včasih je bilo teh gostov veliko. Podjet- ja iz Železnikov so bila večkrat pri nas za različne pogostitve, sedaj pa tega praktično ni več.

Zanimivo. So se preusmerili v večja mesta?

Ne vem. Morda se te pogostitve orga- nizirajo interno, morda najamejo cate- ring ponudbo ...

Koliko osebja imate v gostilni?

Odvisno od obdobja. Neredko, na kak- šen deževen novemberski četrtek ali petek, cel dan ni nikogar ali morda le en gost, konec tedna pa jih je 50. Zato se prilagajamo razmeram. Stalno sva zaposlena dva, ko pa je gostov več, pa se ekipi pridružita še dva.

V kakšen cenovni razred spada vaša ponudba? Že v prejšnjih intervjujih smo ugotovljali, da obleka šivilje iz Ži- rov, »ne more stati toliko kot obleka od šivilje iz Ljubljane« ...?

Imamo običajne cene za naše okolje. Gostje se vračajo in širijo dober glas o naši ponudbi, torej nekaj že delamo tako kot je treba. ...

Drži. Ampak ali se nikoli ne vprašate, za koliko bi se v Ljubljani lahko proda- la jed mojstra peke postrvi?

MAKSIMALNI CENIK		JEDIL IN PIJAČ	
za gostilniško podjetje na področju združenja gostilničarjev v Sk. Loki			
I. za jedilo:		II. za pijačo:	
1. čista jela	1,-	1. vino po kvadrati liter	10-14,-
2. jela zašlagana	2,-	2. pivo v steklenici	9,-
3. jela z mesom	3,-	3. pivo v večjih 1/2 litra	5,-
4. goveja mesa	5,-	4. pivo v večjih 1/2 litra	3,50
5. kuhinjska pečenka	7,-	5. brezalkoh.	2,50
6. svetinja pečenka	7,-	6. Malinovec s suho vodo	2,-
7. naravnih vrst	9,-	7. malinovec s naravnimi vrsti	2,-
8. donajski oreški	9,-	8. limonada	3,-
9. jarkovec	8,-		
10. nitica s jajcem	6,-		
11. pijska pečenka v omaki	6,-		
12. nitica	6,-		
13. nitica	4,- 6,-		
14. lodica	4,- 6,-		
15. piščica	4,- 6,-		
16. parovnik	14,-		
17. gola, mali	3,80		
18. gola, veliki	5,-		
19. vinski	4,- 6,-		
20. kromč	6,-		
21. šif	4,- 6,-		
22. kranjska ščibanc	5,-		
23. meso v saku	5,-		
24. svinna salata	2,80		
25. vas navadna in mlajna sa-			
26. kade golce ali kumarec kol	2,50		
27. kumari	1,- 2,-		
28. modrata jedla	3,- 5,-		
III. za kavo:		IV. žganje:	
1. bela	3,-	1. polakovec	2,-
2. crna	3,-	2. sadjevec	2,-
3. Mieso	1,50	3. kranjsko	2,50
4. Čaj s slanim	3,-	4. topovšček	2,-
5. Čaj s žganjem	3,80	5. rum	3,-
V. za kosilo oz. večerjo oz. celodnevno hrano:		1. polakovec	
a) menü za kosilo:		2. sadjevec	
1. jela, govedina in 2 priloge		3. kranjsko	
2. jela, pečenka in 3 priloge		4. topovšček	
3. jela, pečenka, 2 priloge in modrata		5. rum	
b) menü za večerjo:		6. vinovni, žala	
1. menü jed z 1 priloge		7. liker	
c) celodnevna hrana:		8. limonada	
1. po dogovoru			
d) delavska hrana:			
1. kosilo, jela, 2 priloge brez mesa			
2. kosilo, jela, 2 priloge s mesom			



Naše postrvi so specialiteta na Zalem Logu in kdor si jih zaželi se pripelje do nas. Tako bo tudi v prihodnje.

Morda kakšna anekdota iz vašega gos- tilskega dela?

Takih dogodkov se nabere veliko skozi leta. Morda primer »vinskih pozna- valcev«. Pred leti sta prišla dva mestna gospoda na kosilo. Eden od njiju je vprašal tudi za vino, če ga lahko po- izkusi preden naroči. Seveda lahko, sem odvrnil in prinesel vsakemu kozo- rec vina. Gospod je degustiral najprej enega, potem drugega in nato izbral tistega, ki se mu je zdel boljši. V bistvu



pa je bilo vino enako. Toliko o poznavalcih ...

Trendi in moda so tisti, ki soustvarjajo obnašanje gostov. Nekaj let je sedaj moderno »domače«.

Tako je. Nas na podeželju sprašujejo, če je domače. Seveda, če se le da je domače, ker imamo neokrnjeno okolje in vse, kar lahko pridelamo sami je hitro dosegljivo in prvovrstne kakovosti. Ananas in banane pa nikjer v Sloveniji niso »domače«.

Kakšne so vaše izkušnje z Loško obrtno zbornico?

Dobre. Kaj naj rečem drugega? Moja mama je bila zraven na začetku, ko se je ustanovljalo »Društvo samostojnih obrtnikov« in se je dobro zavedala, da moramo obrtniki sodelovati med seboj.



Bila je precej aktivna tudi kasneje v gostinski sekciji. Se vi udeležujete teh sestankov?

Od kar sem prevzel gostilno, se skušam udeležiti čim več aktivnosti, kar se jih lahko. Žal mi je, da se sestankov udeležuje tako malo članov. Bistvo tega druženja je izmenjava mnenj in izkušenj, lahko izveš kaj novega glede posla, glede inšpekcij, gremo na kakšno strokovno ekskurzijo in tam srečamo kolege iz drugih področij.



Mlajše generacije imajo iluzijo, da so v »dobi računalnikov« stvari drugačne ...

Tako je. Gostinsko delo pa se, tako kot večina obrtnih poklicev, ni kaj dosti spremenilo. Naučiti se je potrebno standardnih opravil in procedur, hkrati pa, kot sem omenil prej, so velika nihanja v intenzivnosti dela. Včasih ni nobenega gosta, dan kasneje pa 50 gostov hkrati in vse je potrebno postreči »takoj«.

Ne dolgo nazaj je eden od gostov iz radovednosti vprašal, če imam morda kakšno delo zanj. Sam je iz drugega poklica in ga je zanimalo kako izgleda »gostinsko« delo. Prvo leto sem ga dal v kuhinjo in na koncu dneva je priznal, da je zbit in zelo utrujen.

Naslednje leto je želel za šank. Na koncu dneva je povedal, da je manj

utrujen kot prvo leto. Bil sem vljuđen in mu nisem povedal, da ne bi bil, če bi delal tako kot je treba v strežbi.

Zaključno vprašanje je vedno vizija. Kam in kako naprej?

Skozi leta smo poskusili različne stvari, tudi s sobami za goste, eventuelne spremembe jedilnikov ...

A gosti imajo vedno prav in v njihovih očeh smo tradicionalna podeželska gostilna z odlično ponudbo postrvi in domače hrane. Torej bomo s tem nadaljevali tudi v prihodnje.

Vzgojen sem bil tako, da je bistvena kakovost hrane pred količino. In tega načela iz naše tradicije se nameravam držati tudi v prihodnje.

Veliko uspeha in hvala za pogovor.





SEKCIJA LESARJEV

LESARJI »VSTOPILI« V SVOBODNO BELOKRANJSKO OZEMLJE

*Seveda pa brez
carine nikakor ni
šlo. Ampak pojdimo
lepo po vrsti.*

Lesarje ni zaustavil niti močan dež, ki nas je spremljal od Žirov skoraj do Novega mesta. Po krajšem postanku na avtocesti je bila naša prva točka in postanek na »carini« ob vstopu v tako imenovano svobodno belokranjsko ozemlje. Ta točka je v stari gostilni Badovinac v kraju Jugorje, ki spada v občino Suhor. Idejni oče svobodne pokrajine pa je nihče drug, kot znameniti Toni Gašperič. Imeli smo čast, da nas je tudi osebno prišel pozdravit.

Najprej pa nas je seveda sprejela gostiteljica gostilne, nam podala nekaj zgodovine samega kraja, seveda pa se ni mogla izogniti znamenitemu karampampoliju, brez katerega carine ni! Carinik nam je strogo prepovedal, da ga poskušamo izdelati doma. Ob obisku Bele krajine se morate obvezno ustaviti pri Petru Badovincu, ki vam

bo karampampoli z veseljem natočil. Če carinik oceni, da ste primerni, vam izpolnijo tudi poseben pasoš oziroma potni list, poleg dobite tudi vinojeto. Obe zadevi vam omogočata kup ugodnosti pri obisku pokrajine. Preden vstopite v pokrajino, dobite tudi grizljaj znane belokranjske pogače. Le ta je tudi nas spremljala na celotnem potepanju po Beli krajini.

Carino smo opravili in že smo odhiti v glavni kraj pokrajine, v Metliko. Vodnica Milena, ki nas je pričakala že na carini, nas je popeljala po Metliki in nam orisala zgodovino in znamenitosti samega kraja in širše okolice. Seveda smo se na kratko ustavili tudi v samem središču, kjer se nahaja sedež tamkajšnje območne obrtno-podjetniške zbornice. V Metliki smo si ogledali tudi Belokranjski muzej in pa zelo





zanimiv Slovenski gasilski muzej dr. Branka Božiča. V Metliki je bila namreč leta 1869 ustanovljena prva »požarna obramba« na Slovenskem. Ob 100-letnici so odprli ta muzej, ki so ga nato leta 2003 poimenovali po dolgoletnem predsedniku Gasilske zveze Slovenije. Naslednje leto bodo praznovali 140-letnico.

V želji, da izvemo še kaj o Beli krajini, smo se odpravili malce višje v hribe in se ustavili v vasici Radovica. Vrnili smo se v leto 1950 ter zopet sedli v šolske



klopi. Ob pomoči stroge tovarišice učiteljice smo obnovili snov tistega leta. Nekateri uspešno, drugi s »popravcem«, smo se vrnili nazaj v Metliko in v tamkajšnji vinski kleti Kmetijske zadruge Metlika okusili njihova zlahčna vina. Seveda brez Metliške črnine ne gre, izvedeli pa smo tudi, da so bili v Metliki prvi na območju bivše skupne države, ki so pridelali ledeno vino. Pisalo se je leto 1986.

Po ogledu 110 metrske podzemne kleti in degustaciji smo se ponovno iz Metlike zapeljali proti slikoviti vasici Grabrovec, ki leži na nadmorski višini 322 m. Ta jugovzhodni del Slovenije je nekakšen polotok, ki se zajeda v sosednjo Hrvaško. Gostitelj Anton Jakljevič nas je popeljal do slikovite cerkvice sv. Urbana, nam podal nekaj zgodovinskih dejstev, zrecitiral nekaj pesmic in pregovorov, izvedeli pa smo tudi, da se po tem svetniku imenuje več kot šest kilometrov dolga pešpot, ki se vije po tej pokrajini. Seveda naša »profesionalna deformacija« ni mogla mimo vhodnih vrat v cerkvico, prav tako ni šlo brez komentarjev. Na koncu smo se kar peš spustili do kmečkega turizma, kjer je za naše želodčke poskrbela družina Jakljevič. Hči Katja, ki je bila leta 2015 Kraljica Metliške črnine, pa



je poskrbela, da smo uživali tudi v virtuoznih zvokih njene harmonike.

Dobre volje smo v poznih popoldanskih urah obrnili avtobus in se počasi začeli vračati proti domu. Vmes smo seveda naredili postanek, saj smo morali dodati žig v zjutraj pridobljene pa-soše.

Na koncu se moram zahvaliti našemu dolgoletnemu sponzorju - podjetju Lesoprodukt iz Celja, da je bil z nami tudi tokrat. Kam pa naslednje leto? Ideje že zbiramo. Pridružite se nam in prispevajte še vi kakšno svojo.

*Predsednik sekcije
Uroš Jenko*



CVETKO GRUDEN S. P.
USNJENA GALANTERIJA



*Egipčanske poslikave
kažejo, da so že
5000 let pred
našim štetjem
nosili usnjene sandale.
Nekaj tisoč let
se ljudje oblačimo
in obuvamo v usnje.
Iz tega materiala
so narejene torbe
za potovanja in
aktovke za učenje.
V ta material so
»oblečene« najboljše
enciklopedije in najbolj
inspirativni romani ...
Usnje.*

USNJE. EDEN OD NAJBOLJ CENJENIH MATERIALOV NA SVETU. TUDI NAJDRAŽJI MOBILNI TELEFON IZGLEDA »BOLJE« V USNJENEM ETUIJU ...

Kako in kdaj ste začeli?

Kdaj sem začel? Težko je odgovoriti. Naj se spomnim. Naredil sem čevljarško tehnično šolo ...

Študent Alpine Žiri?

Tako je. Bil sem šest, sedem let v Alpini razvojni tehnolog. Vmes sem ob delu naredil še fakulteto za usnjarsko predelovalno tehnologijo, a očitno nisem »ustrezal kalupom« v tistih časih in kmalu je nastopil čas za slovo od takratne službe.

Zakaj?

Različni pogledi na službo in dejavnosti po službenem času. Takrat ni bilo zaželeno izstopati iz »običajnih okvirov«, jaz pa sem si drznil imeti še popoldansko obrt ...

Eno od standardnih vprašanj je tudi začetne spodbude ali težave iz okolja. V vašem primeru so bile torej težave ...

Med generacijami v podjetju lahko pride do podpore ali konfliktov. Če kljub rezultatom ni podpore, potem je samostojna pot najboljša rešitev.





In kaj se je zgodilo potem?

Šel sem na svoje. Odprl sem svojo obrt. Prve stroje pa sem kupil iz honorarjev za inovacije, ki sem jih prejel za svoje razvojno delo v Alpini.

Letos ste imeli jubilej 30 let poslovanja. Torej ste s svojo obrtjo pričeli leta 1988?

Bo držalo. Takrat sem pričel in še nekaj let »podlage« v popoldanski obrti.

Ker ni bilo družinske tradicije, je bil začetek na novo verjetno težak?

Ja, res je. Na začetku sem sicer imel nekaj stikov iz svoje popoldanske obrti, a to so bili bolj »lon posli«, s katerimi se je le plačevalo tekoče stroške.

Na začetku ste bili sami, kdaj ste pričeli z zaposlovanjem?

Pravzaprav nikoli nisem bil sam. Že na začetku sva z ženo kombinirala različne variante. Nekaj časa je imela obrt žena, nekaj časa je bila skupna, dejansko je bila to družinska dejavnost do pred nekaj leti, ko je žena umrla zaradi raka. Vsa leta pa se je zaposlovalo primerne sodelavce glede na tržne razmere, nivo naročil in obseg poslovanja.

Kaj delate? Kakšen je vaš proizvodni program?

Usnjena galanterija je najboljši odgovor. Trenutno je proizvodnja specializirana v poslovni program.

Poslovni program? Kaj obsega ta segment usnjene galanterije?

Izdelujemo usnjene izdelke v višjem cenovnem razredu za zahtevnejše kupce.

In katere segmente pokrivata?

Poslovne torbe, aktovke, precej se dela tudi za vojaške potrebe, za železnico ...

Za vojaške namene? Po informacijah, ki jih imam, so za te segmente zahtevani izdelki nadstandardne kakovosti materialov in izdelave ...

Ja, drži. V tem cenovnem razredu se to pričakuje kot minimum. Pričakuje se odlične izdelke in temu ustrezno je plačilo.

Kakšni izdelki so za vojsko?



Oficirske torbe, pasovi za svečane potrebe ...

Vrniva se na prej omenjene poslovne torbe. Pred leti je bil Samsonite eden od pomembnejših proizvajalcev poslovnih kovčkov, danes tega programa sploh ne delajo več ...

To so modni trendi, ki se jih držijo proizvajalci. Poslovni kovčki že deset do petnajst let niso več »moderni« in zato jih večina proizvajalcev nima več v svojih proizvodnih programih. Sedaj so v trendu aktovke, torbe različnih izvedb.

Morda lahko razdelite prodajo po segmentih? Torbice, pasovi, denarnice ...

V spletni trgovini se proda največ drobne galanterije, kot so pasovi, denarnice ...

Kaj pa presek celotne prodaje?

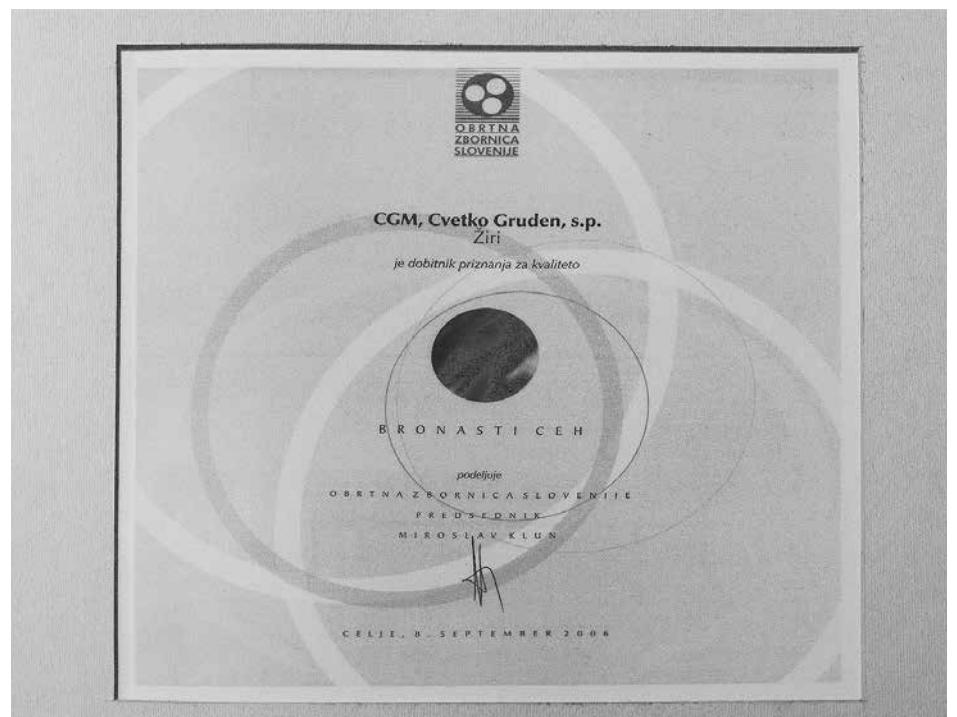
Od nekdanj nam največji obseg prodaje predstavljajo veliki kupci ali direktni za lastne potrebe ali v grosistični prodaji, torej specializirani prodajalci oziroma trgovske mreže, ki imajo v ponudbi tovrstne artikle.

Če poskusiva razdeliti prodajo na deleže ...?

Polovica prodaje se opravi preko dveh velikih poslovnih partnerjev DZS in Mladinske knjige, ostalo pa se razdeli na spletno trgovino in manjše odjemalce ter direktno kupce.

Ali v vašem prodajnem salonu v Žireh kaj prodate?

Po obsegu prodaje malo. Nekaj je lokalnih kupcev, ki pridejo direktno v prodajalno, si ogledajo izdelke in kaj izberejo za različne priložnosti. Sicer pa je ta lokacija predvsem proizvodnja in »Show room«.





Tudi vi opažate trend »mestnih cen«, če je na prodaj v Ljubljani, potem je vse lahko dražje?

Seveda. Pa to ni nič nenavadnega, ali da bi bila to mogoče slovenska posebnost. Povsod je tako, da eminentnejša lokacija pomeni tudi višjo ceno. Morda ni logično, morda ni prav, a kupci »z denarnico« odločajo, kako se svet vrtili, mi pa se le prilagajamo in za svoje izdelke skušamo iztržiti čim boljše ceno.

Imate med obrtniki na lokalnem nivoju kaj konkurence? V enem od prejšnjih intervjujev se je izkazalo, da je v Žireh 6 frizerskih salonov ...

Na mojem področju je slika drugačna. Dolgoletni lokalni tradiciji navkljub, sem na področju usnjene galanterije že približno deset let edini ponudnik.

Edini ponudnik v Žireh, lokalna prodaja pa minimalna. Torej dejansko ni druge možnosti kot »izvoz«, če se pošalim ...

Tako je. Včasih je bilo tako, da je nekdo na lokalnem področju poskrbel za vse potrebe lokalnega prebivalstva. Danes je tržišče ves svet! Denarnico ali pas lahko naročite »iz naslonjača do naslonjača«. Moja konkurenca ni le v Ljubljani ali v Sloveniji. Moja konku-



renca so vsi, ki zmorejo prodajati preko spleta. Od Azije in Amerike do EU ... Zato je spletna stran obvezen prodajni kanal. Pa morda ne toliko zaradi direktnega nakupa preko spletne strani, kot zaradi sedanjih nakupnih navad. Sodobne tajnice danes ne gredo po trgovinah, ko jim direktor naroči naj nabavijo poslovno darilo za naslednji sestanek. Pogledajo po internetu, primerjajo cene, primerjajo komentarje in ocene, priporočila in kritike. In potem pade nakupna odločitev ...

Vam spletna stran služi predvsem kot predstavitev prodajnega programa ali preko nje tudi prodajate?

Spletna stran predstavlja temeljni del prodajne strategije. V prvi fazi je »prilagodljiv prodajni salon« in informacijski kanal. Preko nje se izvaja direktna prodaja izdelkov in na osnovi obiska ter povpraševanj se lahko meri odzivnost kupcev na druge prodajne aktivnosti. Ker sem že trideset let v tem poslu, uporabljam in kombiniram različne prodajne načine. Veliko sem prisoten na klasičnih sejmih, kjer si obiskovalci ogledajo ponujene izdelke in kjer se razdeli precej propagandnega materiala. Tak je sejem v Murski Soboti. Včasih si razstavljal na sejmu in izplen je bilo to, kar se je prodalo takrat in morda še kakšno naročilo lokalnega trgovca. Dandanes se šele po sejmu vidi dejanski učinek. Povpraševanja, naročila ...

V kakšen cenovni razred umeščate svoje izdelke?

Srednji in višji cenovni razred. V nižjem cenovnem razredu vladajo Kitajci, oziroma naj se korigiram, Azijci, ker so že nekateri kitajski ponudniki postali predragi za segment »sintetične galanterije«. Mi delamo izključno iz usnja, kar pomeni dražji vhodni materiali in seveda tudi kakovostnejši in trajnejši izdelki.

Kje nabavljate material?

V tujini. Piratsko lastninjenje je poskrbelo, da nihče od naših ponudnikov ne deluje več. Torej ni druge alternative kot tujina, predvsem Italija in južna Amerika.



Kakšne so vaše izkušnje z Loško obrtno zbornico? Vedno zagovarjam stališče, da se naša stanovska organizacija mora obnašati tržno in prilagodljivo, enako kot se morajo njeni člani. Kako ste zadovoljni z delovanjem in ponudbo?

Jaz sem član že dolgo ...

Vsaj 30 let, ker ste pravkar praznovali jubilej...

Tako je. Nabora storitev, ki je na voljo, se je premalo koristilo, tega se zavedam. Na nekaj sejmov se je šlo preko zbornice, na Celjski sejem, na Ljubljanski sejem. Po analizi se je pokazalo, da zame skupinski sejmi niso tako učinkoviti kot samostojen nastop, ki pa seveda predstavlja višje stroške. Kar se tiče potreb po informacijah pa sem vedno dobil, kar sem potreboval v določenem trenutku.

Imate morda kakšne anekdote iz opravljanja svoje dejavnosti?

V 30 letih se v vsakem življenju ali poslu zgodi veliko različnih dogodkov. Na enem od sejmov je bil med obiskovalci tudi obilnejši možakar, ki je želel kupiti pas zase. Ko sva pomerila dolžino, bi pas moral biti dolg več kot 190 cm in takšnih pasov se serijsko ne dela nikjer. To so izdelki izključno po naročilu. A stranka se je razburjala in jezila name, češ, kakšen ponudnik sem, če nimam takšnih pasov. Ostal sem vljuden, čeprav me je imelo, da bi mu povedal, da nikjer ne zrastejo tako velike krave, da bi lahko naredil pas za njega.

Ena od zanimivosti je bila tudi, ko se je delalo za lovca iz Avstrije, ki je bil na safariju v Afriki in je ustrelil slona. Zaželel si je iz slonjega usnja različne izdelke za lovske namene. Precej truda je bilo potrebno, da se je vse ustrezno pripravilo in izdelalo, a naročnik je bil zelo zadovoljen.

Vprašanje, ki ga redko zastavim. Iz koliko vrst usnja ste že izdelovali svoje izdelke. Ali morda, iz kakšnega materiala je izdelava najlažja?

Najlažje je izdelovati proizvode iz skaja. Zato je kompletna nizkocenovna ponudba iz umetnih materialov. Kar se tiče moje obrti, se največ dela iz gove-



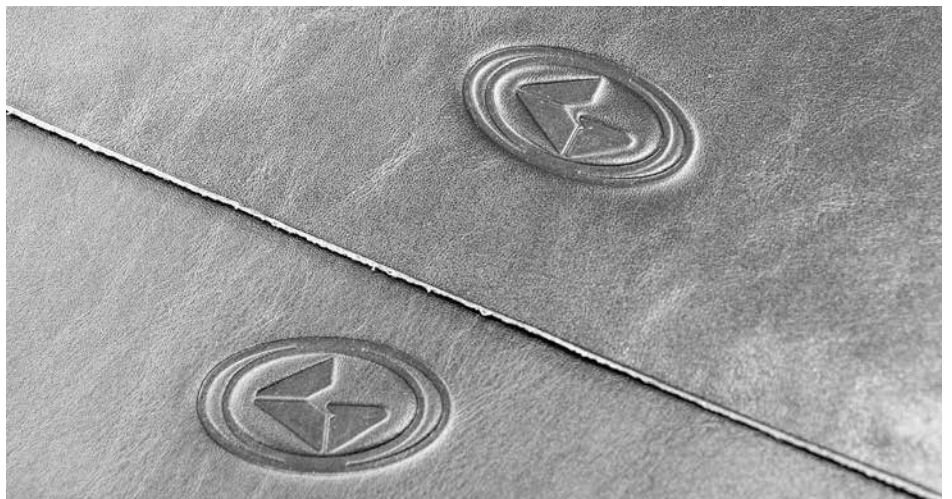
jega usnja. Najtrpežnejše je, možno ga je obdelovati na različne načine. Goveje usnje je lahko pregano v strukturi kože krokodila, to je tako imenovano tapetniško usnje. Industrija se je tehnološko prilagodila in upošteva tudi spremembe zakonodaje, ki sankcionira nelegalno lovljenje in iztrebljanje nekaterih redkih vrst. Jaz se z izdelavo iz eksotičnih materialov na ukvarjam, ker je to zelo ozek »lux segment«, ki zahteva veliko certifikatov in dovoljenj, prodaja pa je možna le pri najbo-

gatejših kupcih. Kot sva pa ugotovila prej, pa oni ne bi prišli kupiti takšnega izdelka v Žiri. Morda v Milano, Pariz, nikakor pa v Žiri.

Vizija, kam in kako naprej?

Priznam, da ne vem. Zaenkrat ne vidim dolgoročnega nadaljevanja obrti. Ni zanimanja, ostali poklici so lažji in »bolj profitabilni«. Bo potrebno počakati kaj bo pokazal čas.

Čestitke ob 30. obletnici delovanja in hvala za pogovor.





SEKCIJA
AVTOSERVISERJEV
IN
SEKCIJA
AVTOPREVOZNIKOV

OBISK TOVARNE, KJER POD ENO STREHO PROIZVAJAJO AVTOMOBILE PETIH RAZLIČNIH ZNAMK, JE NAVDUŠIL NAŠE ČLANE

*Dvodnevna strokovna
ekskurzija, ki je bila
organizirana v
sodelovanju sekcije
avtoserviserjev in
avtoprevoznikov pri
OOZ Škofja Loka, je
potekala od 14. do 15.
septembra. Skupina,
kateri so se pridružili
tudi člani iz OOZ
Kamnik in OOZ Velenje,
je štela 47 udeležencev.*

Na pot smo se podali v zgodnjih jutranjih urah. Po vožnji mimo Maribora, Gradca in Dunaja, smo prispeli do Bratislave, kjer smo si najprej ogledali del proizvodnje avtomobilov znamk Volkswagen, Škoda, Seat, Audi in tudi Porsche. Tovarno so odprli leta 1991 in je največja na Slovaškem.

Za sam ogled tovarne, ki traja ca. 2 uri, veljajo stroga pravila glede varnosti. Telefoni in ostale elektronske naprave so strogo prepovedane. Pred ogledom se je potrebno legitimirati in oddati elektronske naprave. Sprehajanje po

prostoru, ki že zajema tovarno, je brez spremstva zaposlenih prepovedano. Tudi zaposleni imajo takšno kontrolo ob izstopu.

Med ogledom tovarne smo videli, kako v različnih fazah nastaja končna oblika karoserije avtomobila, seznanili pa so nas tudi s podatki, koliko denarja in energije vlagajo v razvoj, analize, izobraževanje zaposlenih in varovanje narave.

Po ogledu tovarne smo se odpeljali v središče Bratislave, kjer smo se najprej





odpravili na grajski grič, od koder se odpirajo pogledi na staro mestno jedro, mogočno reko Donavo in njene mostove ter na predmestja, katera je močno zaznamovala socialistična arhitektura. Nato smo se podali še v staro mestno jedro, katerega zaznamujejo Michaelova vrata, gotska katedrala sv. Martina, kjer so določen čas kronali kralje, nadškofovska palača, frančiškanska cerkev ter številne meščanske hiše.

Naslednji dan smo se odpeljali na Dunaj – v mesto, kjer zgodovina in preteklost v sožitju živita s sedanostjo. Ogledali smo si »Ring« - območje nekdanjega mestnega obzidja, okrog katerega so nanizane glavne znamenitosti 'imperialnega Dunaja': Hofburg, mogočna rezidenca cesarske družine Habsburg, univerza, državna opera, mestna hiša, državni parlament, sprehajalna ulica Kärntner Strasse, ki se

končuje na trgu z mogočno Štefanovo cerkvijo. Odpravili smo se tudi na ogled dunajskega tehniškega muzeja.

Po mnenju udeležencev je strokovna ekskurzija več kot uspela; zanimiv program, odlična organizacija ter neverjetna turistična vodička Darja, ki je navduševala s poznavanjem tematike in zanimivo razlago. Skratka vse tako kot mora biti, da so udeleženci zadovoljni.



Dunajski tehniški muzej
Foto: Roman Jenko



SREČKO COF
KOŠNIK D.O.O.

PODJETNIŠTVO SE NE VZGOJI V ŠOLI. PODJETNIŠTVO JE NAČIN DRUŽINSKEGA ŽIVLJENJA. PRI KOŠNIKU JE TAKO ...

Vedno se sami odločamo za svojo življensko pot. Tudi, če so bili predniki poznani po obdelavi zemlje, to ne pomeni, da je to tudi naša usoda. Morda si pa želimo obrtnega poklica? Morda bodo pa zaradi naše vzgoje naši potomci vodili tovarne?

Kaj ste po izobrazbi?

Po osnovni izobrazbi sem strojni ključavničar. Izučil sem se v Gradisu leta 1984, a ker so nam v Gradisu vnaprej povedali, da se tam lahko izučimo za poklic, službe pa nam ne morejo zagotoviti, sem potem iskal druge možnosti in nekaj časa delal pri obrtniku Kokalju, ki se je ukvarjal z barvanjem industrijskih izdelkov. Tri leta sem bil tam, nato sem šel v takratni LTH in dve leti delal na montaži hladilnih komponent. Kasneje sem se zaposlil kot skupinovodja v podjetju Gradbinec.

Kako in kdaj ste potem pričeli z obrtjo?

Vedno sem izdeloval še stvari zase in ker so bili ti izdelki zanimivi tudi za druge, so mi naročili izdelavo za njihove potrebe. Postajal sem vedno bolj usposobljen in posledično je bilo dela toliko, da se ni več splačalo hoditi v službo. Takrat sem dal odpoved in prišel na svoje.

Od kod ime Košnik?

To je od nekdaj ime kmetije in z imenom sem le obdržal tradicijo.

In s čim ste se ukvarjali?

Najprej sem izdeloval avtomobilske prikolice. V tistih časih je vsakdo nekaj počel, gradil, prideloval ... In vsi so po-





trebovali dodatni prevoz v obliki avtomobilskih prikolic. Industrijskih proizvajalcev takšnih prikolic pa ni bilo. Idealna tržna niša. V delavnici sem zvaril ogrodja za prikolice, na odpadkih se je nabavilo vzmeti iz starih avtomobilov, nabavilo se je ves elektro material, luči, vlečne priključke, les, gume s platišči in skompletiralo avtomobilsko prikolico. Zanimanja je bilo veliko. Potem sem preko posrednih naročnikov dobil posel za izdelavo kovinskih nosilcev za transportne namene za Mercedes. Kmalu za tem pa sem dobil v izdelavo velike 6 meterske palete. Najprej je bilo potrebno narediti vzorec, ki so ga pregledali in šele po potrditvi bi se lahko pričelo s serijsko izdelavo. Ena od zahtev pri izdelavi je bila tudi vroče cinkana protikorozijska zaščita izdelka. To pa je takrat predstavljalo tudi nekaj težav. Da bi se kar povprek naročalo prevoze, ni bilo v navadi. Zato sem se odločil in pripravil ekstra dolgo prikolico, na katero sem lahko montiral tisto 6 m dolgo paleto. Vse skupaj sem priključil na mali Fiatov kombi in se odpravil proti Celju. Zelo dolga kompozicija 11–12 metrov in da bi se izognil kakšnim zapletom, sem se odpravil čez Tuhinjsko dolino. Da je zgodba še bolj napeta sem imel v istem dnevu naročen tudi špedicijski transport v Nemčijo. Do Celja je šlo vse v redu, v Cinkarni so opravili postopek cinkanja, potem je sledil povratek domov. Seveda zopet čez Tuhinjsko dolino in tam mi je »zakuhal« kombi in sem obstal ob cesti. Da bi ujel rok transporta, sem klical kolege in spraševal, kdo bi me lahko »pošlepal« do doma. Na koncu je imela čas le kolegica s Citroenom GS. Pripeljala se je v Tuhinjsko dolino in na »štrik« sva k njenemu avtu priključila še moj kombi in ekstra dolgo prikolico. Potem smo bili pa že resna kompozicija. Zgodba postane še bolj dramatična, ker se je vmes odločila in s celotno »karavano« še prehitela traktor ... A na koncu dneva smo ujeli predvideni transport za Nemčijo in tudi posel je bil potem uspešen.



Odlično, to je za standardno rubriko »Anekdote«. Kako pa se je dejavnost razvijala potem?

Začelo se je s prej omenjenim »avtomobilskim« programom, kovinske ograje in stopnice, nadstreški, vrata ... Program se je širil glede na povpraševanje. Najprej se je večina del opravljala za privatne naročnike na zasebnih objektih. Potem se je pričelo delati za manjša podjetja, upravnike zgradb, tudi za občino se je precej delalo ...

Kje je bila prva delavnica?

Na lokaciji v Sv. Duhu. To se je dogajalo skozi daljše obdobje. Glede na razvoj dejavnosti se je objekte, ki so bili prej namenjeni za kmetijske namene, sčasoma spreminjalo v delavnice za kovinarske namene. Skozi čas se je povečeval obseg izvedenih del in hkrati širila tudi ponudba ...

Koliko je bilo takrat zaposlenih?

Do 2012 sem bil zaposlen samo jaz. Takrat se je vse potrebe po dodatni pomoči reševalo s pogodbenimi sodelavci. Tudi sin Matic je veliko pri-

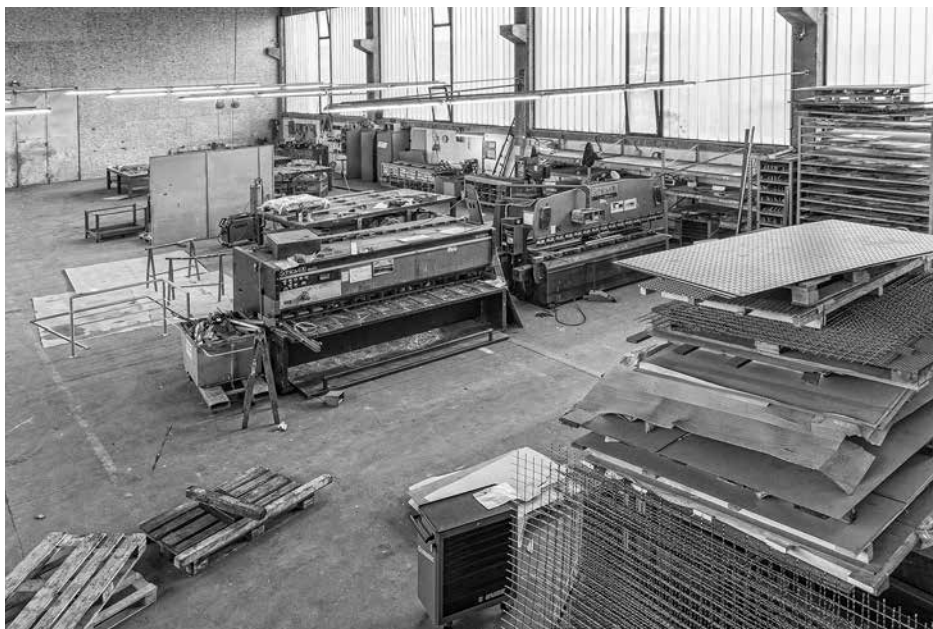




pomogel z delom preko študentskih napotnic. V času krize pa je dela skoraj zmanjkalo in potrebno je bilo nekaj narediti. V delo se je še bolj intenzivno vključil sin in poiskal delo za področje struženja in rezkanja ter na dveh manjših klasičnih strojih sam začel obdelovati različne materiale. Izkušnje in znanje si je nabiral s trdim delom in voljo in na ta način uspešno pripomogel k reševanju krize podjetja in k napredku. V naslednjem letu se je delo na področju obdelave povečevalo in hitro smo zaposlili dodatnega delavca in razvoj podjetja se je nadaljeval. Že v

letu 2014 smo pričeli s CNC tehnologijo in tako še povečali obseg dela. Takrat je bilo že 6 zaposlenih. V letu 2015 smo na domači lokaciji pozidali že skoraj vse, kar je bilo dovoljeno in napolnili prostore z novjšimi stroji. Posledično se je povečalo tudi delo v pisarni, pri katerem smo z veseljem v podjetje zaposlili hčerko Evo in kasneje se nam je pridružila še žena Irena. Število zaposlenih se je počasi povečevalo in v sredini leta 2016 se je ponudila priložnost selitve na novo lokacijo, kjer danes zaposlujemo že 20 ljudi.

Kako ste se lotili tega izziva?



To, da je prostorska stiska, smo se seveda zavedali, vendar smo rešitve še iskali. Kmalu se je pojavila priložnost selitve v prostore gradbenega podjetja Tehnik in hitro smo se odločili, da zapustimo ravnokar zgrajene nove prostore na domači lokaciji. S selitvijo smo tako omogočili nadaljno rast podjetja, na kar smo danes ponosni.

Kaj je torej specifična vašega dela, na katerih področjih delate?

Iz osnovne »šlosarske«/kovinarske dejavnosti nam je uspelo dejavnost podjetja razširiti tudi na orodjarstvo in strojogradnjo.

Kdo so vaši kupci danes?

90 % predstavljajo veliki naročniki, podjetja, ki naročajo večje obsege del.

So to le lokalna podjetja, slovenski naročniki ali tudi izvoz?

Izvoza imamo 5–10 %, ostalo so slovenski naročniki.

Vaši izdelki se uporabljajo predvsem v Sloveniji?

Ne, ne. Mi smo dobavitelj komponent različnih zahtevnosti, ki jih potem naši naročniki, slovenska podjetja, vgradijo v svoje izdelke in izvozijo.

To je torej posredni izvoz na tuje ...

No, v tem primeru imamo skupnega direktnega in indirektnega izvoza okrog 80 %.

Cenovni, kakovostni razred vaših proizvodov?

Držimo se načela, da morajo naši izdelki biti odlične kakovosti in potem skušamo iztržiti čim boljše ceno za to, kar naredimo. Vedno je ključno izhodišče naročnika. Če potrebuje neko kratkoročno rešitev, bo izvedba stala manj in bo le zadostila njegovim željam. Če zahtevajo vrhunsko izvedbo, se za tehnološke rešitve porabi več časa in temu ustrezno narastejo tudi stroški. Torej, če bi se definiral po razredih, sodimo v srednji do visoki razred.

Kako imate organizirano strukturo zadolžitve in izvedbe v podjetju? Pri podjetjih z večjim številom zaposlenih



je nujno večnivojsko vodenje, če se želi da podjetje deluje učinkovito.

Kar se tiče tega se držimo načela, da nihče ni bolj lojalen kot družinski člani. Zato smo v delo vključeni vsi. S sinom Maticem že dolgo delava skupaj in si sproti razdeliva naloge, v zadnjih letih s povečevanjem obsega poslovanja, pa sta se v poslovanje vključili tudi žena Irena, na področju logistike, in hči Eva, na področju financ, kadrovskih zadev in ustrejanja zakonodajnim zahtevam. Kar se tiče izvedbe v delavnici in po terenu, imajo zaposleni na vsakem področju vodjo, kateri jih vodi, operativna izvedba pa se dogovarja na dnevni ravni.



Eno od standardnih vprašanj je, kakšne so vaše izkušnje z Loško obrtno zbornico?

Člani smo od odprtja dejavnosti. Kaj dosti nismo uporabljali uslug obrtne zbornice, a verjetno je to tudi naša napaka zaradi pomanjkanja časa. Ker se osredotočim na svoje cilje in načine, kako bi do njih prišel, lahko spregledam nekatere možnosti, ki so ti na voljo tudi izven ožjega nabora na katerega si pozoren.

Zadnje vprašanje je vizija za naprej?

Načrti za prihodnost? V zadnjih nekaj letih je bila širitev obsega poslo-



vanja zelo hitra in obsežna. Zaenkrat smo na nivoju, ki ga obvladujemo, zato podobna rast v prihodnje ni v načrtih. Načrtujemo pa več stikov s tujino in posledično direktno sodelovanje z zunanji naročniki, CNC posodobitev kovinarskega/«šlosarskega» dela dejavnosti. Poleg tega je v načrtih, da bi več časa posvetili strojogradnji in razvoju avtomatiziranih strojev. Tehnične pogoje imamo, idejni koncepti so v razvoju. Ko bodo projekti na pragu izvedbe, bomo potrebovali nekaj novih

kadrov, a enako pot smo prehodili tudi na poti do izvedbe programov, ki jih izvajamo sedaj.

Odlično. Krize so bile in krize bodo. Dober obrtnik ali podjetnik je pripravljen na oboje.

Tako je. Ponosni smo na raznovrstnost svojega proizvodnega programa, zaradi tega smo prišli iz prejšnje krize in smo na poslovnih rezultatih, kjer smo sedaj.

Zahvaljujem se vam za pogovor.





MEBOR D.O.O.



GAZELE RADE SKAČEJO. NEDAVNO IZ SV. LENARTA V ŽELEZNIKE, ŽE DOLGO PA PO CELEM SVETU S SVOJIMI IZDELKI.

Izbor
Slovenska gazela
se je pričel v
osamosvojitvenem
letu 1991.
Po 10 letih
se je razvil
v velik projekt
s 6 regijskimi
in nacionalnim
izborom.
In tokrat je
Gazela iz
naših krajev.
Mebor d.o.o.
iz Selške doline.

Na slovesnosti v Linhartovi dvorani Cankarjevega doma se je 24. oktobra odvil zaključek letošnjega, že osemnajstega, izbora Slovenska gazela. V izboru je letos sodelovalo 18 nominirancev, po tri podjetja v šestih slovenskih regijah.

V končni izbor je bilo nominiranih 6 regijskih zmagovalcev.

ACIES BIO d.o.o.

kot gazela osrednje Slovenije.

GKN Driveline Slovenija, d.o.o.

kot savinjsko-zasavska gazela

INTRA LIGHTING d.o.o.

kot primorsko-notranjska gazela

MEBOR d.o.o.

kot gorenjska gazela

ROLETARSTVO MEDLE d.o.o.

kot dolenjsko-posavska gazela

STAMPAL SB d.o.o.

kot podravska-pomurska gazela

Izborna komisija je ob razglasitvi podala naslednjo utemeljitev:

»Družinsko podjetje Mebor dokazuje, da danes ni več razlike med velikimi in majhnimi, temveč le še med hitrimi in počasnimi. Svoje žage oblikujejo po potrebah kupca: cilj podjetja je strankam dostaviti hitrejšo žago, ki potrebuje manj sredstev za delovanje, in pri tem biti med konkurenti najbolj inovativni.

Osredotočenost na dve bistveni funkciji podjetja, trženje in inoviranje, se odraža v dinamični rasti. V petih letih so v Meborju prihodke iz prodaje podvojili – s 6 na skoraj 12 milijonov evrov prometa.

Dodana vrednost kolektiva s 40 sodelavci v letu 2017 pri tem znaša izjemnih 98.500 evrov na zaposlenega. Med 50 podjetji v svoji dejavnosti v istem letu dosegajo daleč največji dobiček – 1,85 milijona evrov – ter visoko nadpovprečno, 38-odstotno, donosnost kapitala.

Začetki dejavnosti segajo v leto 1982, ko je ustanovitelj Boris Mesec, za po-



Foto: Bojan Velikonja



trebe domače kmetije na Sv. Lenartu v Selški dolini, zasnoval in izdelal prvo žago. Zanimanje iz okoliških kmetij ga je spodbudilo, da je začel s proizvodnjo. Sčasoma se je prodaja iz domačega tržišča razširila še na avstrijsko in balkansko področje.

Danes pa se 95 % izdelkov proda v tujini in Mebor je prisoten po celem svetu.

Podjetje razvija in prodaja vrhunske stroje za razrez lesa in celovite avtomatizirane linije za razrez lesa.

Za ta namen se je po celem svetu zgradila prodajna mreža, ki jo tvorijo referenčni kupci in prodajni zastopniki.

Da je Mebor res družinsko podjetje priča tudi dejstvo, da so poleg Borisa v delovanje aktivno vpeti trije sinovi, soproga, sestra in brat.

Inovativnost in stalne izboljšave strojev sta glavna konkurenčna prednost podjetja. Zavedajo se, da jih konkurenca kopira, a v današnjem »hitrem času« to pomeni le to, da plagiatorji vedno

leto ali dve zaostajajo po dodelanosti tehnologije.

V razvoj se vlagajo ogromno sredstev. Pripravljajo se naložbe v večje projekte in razvoj strojev za specifične tržne niše na lesnem področju, kot so skodelarstvo, izdelava furnirja in izolacijskih materialov.

Verjamejo v sodelovanje in se povezujejo tudi s slovenskimi podjetji. Tak način dela bo vsem sodelujočim omogočil večjo konkurenčnost na tujih tržiščih.



Foto: Bojan Velikonja



SEKCIJA
UPOKOJENIH
OBRTNIKOV

IZLET UPOKOJENIH OBRTNIKOV NA KOČEVSKO

*V sončnem jutru
19. septembra se iz
avtobusne postaje
Škofja Loka
odpeljemo v
pričakovanju lepih
doživetij proti
Kočevju. Proti
Ljubljani se začne
prometni zamašek,
pa ga skoraj ne
občutimo ob
zanimivem
pripovedovanju
vodičke, ki nam
razloži in pove nekaj
zanimivosti iz
Kočevskega in
okolice.*

Prvi postanek je v Kočevju, v gostišču ob Kočevskem jezeru. Vsi smo potrebovali vsaj kavo, pred WC-jem pa standardno dolga kolona vseh udeležencev. V gostišču prijazna postrežba, nakar se je nekaterim oglašil tudi želodec po nekaj več in na vso srečo lahko naročimo nekaj sendvičev. Z velikim tekom jih pojemo, kajti od zajtrka, ki ga nekateri nismo niti jedli, je minilo že kar nekaj ur, na avtobusu pa smo imeli samo nekaj tekočih kalorij. To se je kasneje izkazalo za zelo dobro potezo.

Odpeljemo se skozi neskončne Kočevske gozdove proti Bazi 20. Spotoma si ogledamo zametke in temelje ene največjih žag. Končno Baza 20. Na parkirišču pa ne duha ne sluha o kakršni koli ponudbi sanitarij ali prigrizku, zato se takoj podamo v gozd, si ogledamo nekaj lesenih koč, ki izpričujejo našo polpreteklo zgodovino

in se po kakšni uri vrnemo. Res smo pogrešali kakšen poživiljajoči požirek, saj je bila temperatura še kar poletna, pa tudi tekočine, ki smo jo imeli še od doma, je že zmanjkovalo. Misli so nam že uhajale na kosilo, mi pa smo bili še kar na poti po neskončnih gozdovih polnih gob ob poti. Ustavimo se še ob najdebelejši jelki v Sloveniji, ki je resnično občudovanja vredna, saj njen obseg komaj zajamejo 4 krepki moški. Vsa ostala drevesa okrog nje izgledajo kot pokončne vžigalice. Nekateri izletniki naberemo v okolici jelke še nekaj kapitalnih jurčkov.

Končno okrog 14. ure prispemo na kmetijo Rajhenav, da si privežemo dušo, kot radi rečemo po naši stari slovenski navadi. Hitro se posedemo pod lesen kozolec Toplar na gasilske klopi in za gasilske mize, na katerih je bilo pripravljeno že nekaj brezalkoholnih napitkov, PVC krožnik in žlica. Začu-





deno smo gledali gostitelja, ki nam je ukazal, naj se postavimo v vrsto pred posodo, v kateri naj bi bilo naše kosilo. Vsak je dobil 2 mali zajemalki nekakšne goveje juhe z enim gresovim cmočkom in nekaj malega koščkov mesa iz domače reje Rajhenav kmetije. Očitno je ostalo še nekaj navad iz polpretekle zgodovine. Nekaterim starejšim smo pomagali prinesiti porcijo mlajši udeleženci, saj je bilo malo nerodno v PVC posodici nesti vročo jed in še plezati čez klopi. In to je bilo vse. Nekateri so si ogledali še hlev 200 glave govedi, rejene za meso in nekaj kapitalnimi biki za razplod. Med njimi je dominiral 1200 kg plemenski bik. Zelo razočarani in še vedno lačni zapustimo kmetijo. Šoferju naročimo, naj ustavi na prvem mestu, kjer bo možno kupiti kakšen sendvič. Seveda to skozi neskončne gozdove kočevskega ni bilo mogoče. Na poti do Kočevske Reke Arharjeva Tončka krsti še novopečene upokojene obrtnike.

Do Kočevske Reke smo juho že zdavnaj prebavili. Tudi v tem, do pred kratkim zelo strogo varovanem vojaškem območju smo spoznali, da bodo potrebovali še veliko časa, da bo kraj postal izletniku ali turistu bolj prijazen. V bifeju smo si nekateri privoščili kavo, v manjši trgovinici pa nekaj malega za pod zob, saj je v njej že zmanjkalo kru-

ha. Ostali, ki so to trgovinico obiskali malo kasneje, so ostali praznih rok. Druge ponudbe v tem kraju ni. Tudi ljudje so precej zadržani, vidi se, da gre napredek tukaj precej bolj počasi in težko naprej. Mi smo si obisk polepšali s tem, da smo vse negativne stvari obrnili v šalo in vsled temu smo se res nasmejali.

»Saj res! Veseli smo lahko, da smo vsaj živi in zdravi preživeli dan v deželi medvedov, risov in volkov, kakor tudi sistema, ki je v polpretekli zgodovini uničil generacije prebivalcev, njihovih domov, vasi in kulturnih spomenikov. Lahko bi nas še kam zaprli, kdo ve, kdo se še vse potika po teh gozdovih.

Na področju, kjer ni ostalo skoraj nič, zato tudi takim pogumnežem kot so na kmetiji Rajhenav, poklon. Še dobro, da smo dobili vsaj juho.«

Razveselili smo se ogleda cerkve, posvečene Janezu Krstniku in do solz pretresljive razlage domačega župnika, zakaj se je zgradila na istem mestu, kjer je bila stara cerkev porušena in s kakšno zgodbo jo je domači arhitekt zgradil in domači kipar opremil.

Najboljše je sledilo na koncu. Po ogledu bunkerja Škrilj smo si bili enotni, da je bil bunker vreden ogleda, zelo



veseli smo bili profesionalne razlage lokalne vodičke.

Ko smo se že v temi lačni vračali domov, je vsak po svoje premleval vtise, ki jih je dobil po ogledu vseh teh ostankov groze sistema, ki se je na srečo končal.

Veseli, da živimo v tako lepem in bogatem Škofjeloškem hribovju in vaseh, smo se odpeljali direktno domov, saj je doma res najlepše. Seveda pa se bomo tudi spomladi odpravili po nova doživetja in spoznanja.

Mira Bevk





SEKCIJA LESARJEV

8. SESTANEK LESARSKÉ SEKCIJE NA LUBNIKU

*No, Lubnik je bil le
vmesna postaja.
Sestanek se je
pravzaprav odvijal
v prostorih gostišča
Pri Nacetu v
Breznici pod
Lubnikom.*

Na lepo sobotno jutro 15. septembra smo se nekateri zbrali ob 9. uri na parkirišču Pri Nacetu. Sledil je »vzpon« na Lubnik in postanek v planinski koči, nato pa povratek nazaj in ob 12. uri sestanek sekcije. Pridružilo se nam je še nekaj članov, med njimi tudi predsednik Sekcije lesnih strok pri OZS Marko Kajzer s soprogo.

Na sestanku smo obravnavali aktivnosti naše sekcije, kot tudi Sekcije lesnih strok pri OZS, seznanili pa smo se tudi s pripravami na prihajajoče volitve v upravne organe naše zbornice za nov štiriletni mandat.

Po končanem sestanku sta za naše želodčke odlično poskrbela Mira in Tone Bevk. V dobrem vzdušju smo še nekaj časa pokramljali in se nato dobre volje vrnili nazaj v dolino z mislijo na naslednje leto, ko bo jesenski sestanek sekcije ponovno potekal v hribih.

Ja, naslednje leto je na vrsti Ratitovec in že sedaj vabimo člane, da se nam pridružijo.

*Predsednik sekcije lesarjev
Uroš Jenko*



SEZNAM POKOJNIH OBRTNIKOV V LETU 2018

Marija Prelesnik	Kidričeva cesta 86	4220 Škofja Loka	upokojena
Janez Križaj	Godešič 138	4220 Škofja Loka	upokojen
Jožica Kafol	Zminec 112	4220 Škofja Loka	upokojena

To je seznam pokojnih, ki so umrli v času od izdaje lanskoletne decembrske številke Loške obrti.



SEKCIJA
ZA DOMAČO IN
UMETNOSTNO OBRT

2. ROKODELSKA KOLONIJA

*Sekcija za domačo in
umetnostno obrt pri
OOZ Škofja Loka in
Rokodelski center
DUO Škofja Loka
sta pripravila že
2. Rokodelsko
kolonijo pod
naslovom
»Moj izdelek, del
kulture dediščine«.*

Tokratna kolonija se je odvijala od 6. do 8. julija 2018 v Kalanovi hiši v Breznici pod Lubnikom, ki nam jo je dala na voljo Katka Žbogar. Tema kolonije pa se je ponudila kar sama, saj je letos evropsko leto kulturne dediščine.

Vabilu k sodelovanju se je odzvalo sedem rokodelcev, članov sekcije, in sicer Matija Hiršenfelder, Jože Krmelj, Lidija Debelak, Ladka Peneš, Roman Jamnik, Katja Zrimšek in Petra Plestenjak. Imeli smo tudi goste, ljubiteljske ročne ustvarjalce Albino, Bojano, Majo, Lili in seveda Katko ter Kati, vodjo Rokodelskega centra DUO Škofja Loka.

V petek popoldan je rahlo rosilo, kar pa nas ni ustavilo, da bi se veselili prvega dne. Ob otvoritvenem kresu smo si ustvarili tudi kulturni program, malce glasbe, pravljičico in deklamacije.

Naslednjega dne smo rokodelci v hiši in njeni okolici ročno ustvarjali iz naravnih materialov. Dan smo zaključili na Logu, v kovačiji Krmelj, kamor sta nas povabila gostitelja Mateja in Jože. Tam sta že bila tudi Matija in Toni. Na začetku popladi jih je namreč začelo

zanimati pridobivanje železa po starem. Na Krmeljevi kovačiji so s skupnimi močmi postavili plavž in izvedli redukcijo železove rude. Tokrat so poskušali produkt prečistiti v talilnem loncu, da bi v kovaškem ognjišču pridobili kovno železo. Na podlagi izkušenj bodo raziskovalno delo nadaljevali.

Ker sta bili kovaški ognjišči že razžarjeni, sta gospodarja pripravila v domačih kovanih železnih ponvah okusno večerjo, ki sta nam jo postregla ob svečah sredi kovačije.

V nedeljo, na tretji dan, smo dopoldne še ustvarjali, popoldne pa smo v naravi v bližini hiše pripravili manjšo razstavo in obiskovalcem predstavili naše nove izdelke.

Ob uspešnem zaključku 2. Rokodelske kolonije smo si obljubili, da se drugo leto zopet srečamo na ustvarjalnem koncu tedna. Poskusili bomo poiskati poletni termin, ki bo ustrezal večini naših rokodelcev, da bo udeležba še večja.

*Petra Plestenjak Podlogar,
predsednica Sekcije DUO*





SEKCIJA LESARJEV

LESARJI V ORGANIZACIJI OZS OBISKALI PODJETJE SCM

*Sekcija lesnih strok pri
OZS je organizirala
tridnevno strokovno
ekskurzijo z ogledom
podjetja SCM, ki se
nahaja v italijanskem
mestu Rimini.*

Podjetje SCM je eno izmed vodilnih proizvajalcev strojne opreme za obdelavo lesa in lesenih izdelkov. Ogledali smo si njihovo proizvodnjo izdelave CNC strojev in se v sobi za prikaz sprehodili ter občudovali posamezne tehnološke rešitve. Med samim ogledom so nas gostitelji tudi opozorili na to, da njihovo podjetje sestavlja več divizij ter so praktično samooskrbni z vsemi komponentami, ki so potrebni za izdelavo strojev. Zares fascinantno.

Po ogledu tovarne so nas zapeljali še v bližnjo manjšo proizvodnjo pohištva, kjer celoten delovni proces izdelave poteka na CNC strojih. To je tudi nekakšen praktičen preizkus strojev.

Poleg strokovnega dela ekskurzije, pa smo si ogledali še mesto Chioggia, ki spada v pokrajino Venezia in je znano tudi kot nekakšne male Benetke. To,

nam malo manj znano mesto, je imelo v pretekli zgodovini pomembno vlogo beneške republike in ima tudi svoje večje in manjše kanale ter seveda kar nekaj slikovitih mostov, kot v samih Benetkah.

Ustavili smo se tudi v 61 km² veliki republiki San Marino in se povzpeli na sam vrh gore Titano, od koder smo lahko videli skoraj celotno državo. Slikovito in zanimivo okolje nam je popestril tudi zanimiv mimohod starodobnih avtomobilov.

Strokovne ekskurzije smo se udeležili trije člani Sekcije lesarjev pri OZS Škofja Loka, ekskurzijo pa je podprl tudi Direktorat za lesarstvo pri Ministrstvu za gospodarstvo RS.

*Predsednik sekcije
Uroš Jenko*





IZOBRAŽEVANJA PRIVABLJAJO ŠTEVILNE OBRTNIKE IN PODJETNIKE

Tudi druga polovica leta na OOO Škofja Loka tradicionalno mineva v izvedbi številnih izobraževalnih dogodkov. Skupaj jih je obiskalo več kot 230 udeležencev.

Strokovne sekcije pri OOO Škofja Loka skrbijo za izobraževanje svojih članov. Marsikatera sekcija je svoje volilne zборе povezala še s predavanji za svoje člane. Tako je bilo **lesarjem in kovinarjem** predstavljeno učinkovito obvladovanje varnosti in zdravja pri delu ter požarne varnosti, ki ga je izvedel Gregor Gartner, **gradbinci in inštalaterji** pa so se



ponovno seznanili z obveznostmi vpisa v imenik vodij del na podlagi Gradbenega zakona. **Računovodje** so na celodnevnem izobraževanju spoznavali delovnopravno zakonodajo ter (ne)obvezne akte in evidence v podjetju.



Tudi **frizerska sekcija** želi poskrbeti, da so frizerke v koraku z modnimi trendi, zato je v sodelovanju s frizersko sekcijo pri OOO Radovljica organizirala »look&learn« seminar, na katerem so udeleženke izpopolnjevale svoje znanje s področja modnih smernic pričesk, zlasti barvanja in striženja.



Prav tako so v okviru **Sekcije avtoprevoznikov**, po dveh spomladanskih ponovitvah, 17. novembra ponovno organizirali **redno strokovno usposabljanje voznikov** po programu za leto 2018, katerega morajo opraviti vsi vozniki, ki imajo opravljeno temeljno kvalifikacijo pred iztekom veljavnosti kode Evropske unije.

V jesenskem delu smo nadaljevali tudi sklop delavnic v okviru promocije zdravja na delovnem mestu pod skupnim sloganom »Skrb za zdravje – temelj podjetniškega uspeha!«. Da bodo naše obrtnice in podjetnice lažje prebrodile jesenske nadloge in zadovoljno stopale po poti življenja, smo za njih poskrbeli na dveh delavnicah, kjer so dobile nasvete o krepitvi imunskega sistema in krepitvi podzavesti.

Naše izobraževalne in družabne aktivnosti pa se nadaljujejo tudi v decembru in v začetku naslednjega leta. Tako vas že sedaj vabimo k prijavi na katerega od spodaj predvidenih dogodkov.

Termin	Ura	Dogodek
7. 12. 2018	19.30	Božično-novoletni koncert s Slovenskim okteto
8. 12. 2018	13.00	Prednovoletno srečanje upokojenih obrtnikov (Gostilna Pr' Starman)
14.–15. 12. 2018		Obdarovanje otrok z obiskom Božička (Loški oder)
18.–19. 01. 2019		Strokovna ekskurzija: Oglad tovarne avtomobilov Hyundai in Brno
21. 01. 2019	16.00	Računovodski in davčni obračun za leto 2018 s spremembami zakonodaje
13. 3. 2019	16.00	Poročanje o odpadkih in embalaži
16. 3. 2019	7.00	Seminar: Usposabljanje za voznike po programu za leto 2019
8., 9. in 15. 4. 2019		Andragoško-pedagoški seminar za usposabljanje mentorjev
24. 4. 2019	17.00	Seminar: Nepremičnine z vidika DDV-ja



40. OBRJNIŠKI PLES

*Za prijatelje si je
treba čas vzeti,
se poveseliti, ...
in prav to so storili
obrtnice in obrtniki,
ki so prišli na
jubilejni –
40. obrtniški ples.*

JUBILEJNI PLES ODLIČNO USPEL

Domač ambient gostilne, prijazna posrežba, dobra hrana, prijetni zvoki, družba prijateljev ter polno plesišče so spremljali tokratno jubilejno družabno srečanje s plesom na zadnjo novembrsko soboto. Tokrat smo se odpravili v Begunje na Gorenjskem v gostilno Avsenik, kjer je za dobro razpoloženje in zabavo poskrbel ansambel Trio Šubic.

Večer smo tradicionalno popestrili z ugibanjem teže kar dveh skrivnostnih paketov. Strokovna komisija v sestavi Matjaža Oblaka, Milana Hafnerja in Valerije Vaupotič je ob zaključku ročnega tehtanja sodelujočih dejansko stehala paketa dobrot ter za vsak paket posebej določila zmagovalca. Letos sta se pravi teži najbolj približala Klavdija Filipič iz Gostilne Lipan ter Matjaž Miklavč iz Mesarije Štajnbirt. Seveda pa so vmes potekale še druge igrice. Moške in žene so se v ločeni kategoriji pomerili v podajanju klobukov, tako da so ga v ritmu glasbe vzeli s svoje glave in ga položili na sosedovo. Na koncu sta bila zmagovalca Alenka Pivk in Emil Stanonik. Trije najbolj korajžni pa so se pomerili še v krajšem kvizu, v katerem so morali pokazati znanje s področja športa, kulture in razvedrila. Glavno nagrado je prejel Gorazd Podrekar, ostala sodelujoča,



Matjaž Miklavč in Marjan Kokelj, pa sta prejela tolažilni nagradi.

Ob polnoči je sledilo še sladko presenečenje, za katerega sta poskrbela Stanka in Janez Fon. Vsi gostje smo se zbrali v krogu pod odrom, kjer sta prvi rez naredila sedanji predsednik Jože Misson ter bivši predsednik Milan Hafner. Zbrana družčina je v en glas prepevala ponarodeli »Za prijatelje« ter »Dan ljubezni«.

Noč je bila, tako kot vsako leto, za marsikoga prekratka. Večina gostov se je namreč domov odpravila z organiziranim prevozom ob 3. uri zjutraj.



ZAVARUJTE KLJUČNE OSEBE V PODJETJU IN ZAŠČITITE SVOJ POSEL



SKB d.d., Ajlovščina 4, 1513 Ljubljana

Uspešnost podjetja niso samo poslovne odločitve in dobre ideje. Pridejo trenutki, ko se zavemo, kaj zares šteje.

Podjetniška varovalka je 10-letno naložbeno življenjsko zavarovanje Zavarovalnice Sava, d.d., ki ponuja celovito zaščito podjetja pred izgubo dohodka. Ta lahko nastane zaradi nepredvidenih dogodkov ali okoliščin, ki so jim v vsakodnevnem aktivnem in stresnem življenju izpostavljene **ključne osebe v podjetju.**

Izberite Podjetniško varovalko in si ob nepredvidljivih dogodkih zagotovite varnost poslovanja z zavarovalnimi kritji za primer smrti in nezgodne smrti ter dodatnimi možnimi kritji za hujše bolezni, hospitalizacije, enkratne dnevne odškodnine za zlom kosti zaradi nezgode in za nezgodne invalidnosti.

Skupaj z zavarovanjem boste tudi investirali. Naložba v interni sklad Zavarovalnica Sava Zajamčeni zagotavlja 100 % jamstvo in minimalni letni donos v višini 1,5 %.

Še niste stranka SKB? Odločite se za menjavo banke in **izkoristite ugodnosti Podjetnega paketa**, s katerim lahko prihranite do 36 mesecev brezplačnega vodenja transakcijskega računa.

Obiščite nas v SKB poslovalnici ali nas pokličite:

Poslovalnica Škofja Loka, Kapucinski trg 4, Vladimira Tomat – (04) 518 40 53, vladimira.tomat@skb.si

Z zavarovanjem Podjetniška varovalka smo tukaj, ko nas najbolj potrebujete.

Dobrodošli v SKB družino podjetnih!

SKB produkte odobrava skladno s poslovnimi politikami banke.



SOCIETE GENERALE GROUP



**OBMOČNA OBRTNO-PODJETNIŠKA
ZBORNICA ŠKOFJA LOKA**

JUBILANTI 2018



Foto: Matjaž Oblak

Vsem letošnjim jubilantom naše območne obrtno-podjetniške zbornice čestitam
in želim veliko poslovnih uspehov tudi v bodoče.

Predsednik OOOZ Škofja Loka

Jože Misson